

**Universidad Nacional de La Plata**

**Facultad de Ciencias Económicas**

# Doctorado en Economía

Memoria 2017

**Índice**

*Capítulo 1.* Memoria 2017..... Página 2

Capítulo 2. Publicaciones de los miembros del Comité..... Página 10

*Capítulo 3.* Resúmenes de tesis defendidas. Publicaciones derivadas..... Página 12

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

### Capítulo 1

El Doctorado en Economía fue aprobado por el Consejo Académico de la Facultad de Ciencias Económicas el 20 de Octubre de 1999 por Ordenanza N° 129/99. Aprobado por el Consejo Superior de la Universidad Nacional de La Plata el 1° de Septiembre de 2000.

La CONEAU por Resolución 796/00 del 20 de Diciembre de 2000 lo acreditó como Proyecto. Por Resolución N° 348/04 del Ministerio de Educación, Ciencia y Tecnología, el título de Doctor en Economía de la Universidad Nacional de La Plata tiene reconocimiento oficial y validez nacional.

El nuevo Reglamento del Doctorado se aprobó por Resolución N° 69 del 2 de marzo de 2012.

En la Tercera Convocatoria de la CONEAU fue Acreditado, categoría "C", Res. 888/12. La evaluación de CONEAU se concentró en cuestiones burocráticas y reglamentarias.

Por resolución 979/14 del Ministerio de Educación, Ciencia y Tecnología el título de Doctor en Economía de la UNLP tiene reconocimiento oficial y validez nacional.

### **AUTORIDADES DEL DOCTORADO EN ECONOMÍA**

Comité Académico: Irene Brambilla (PhD in Economics, Princeton University), Walter Cont (PhD in Economics, UCLA), Leonardo Gasparini (PhD in Economics, Princeton University) y Alberto Porto (Dr. en Ciencias Económicas, UNLP).

Director: Dr. Alberto Porto.

Supervisión de Tesis: Guido Porto (PhD in Economics, Princeton University), Cristian Ruzzier (Ph.D. in Economics, Université Toulouse 1).

Secretaria Académica: Prof. Paula Salinardi

### **ESTRUCTURA CURRICULAR DEL DOCTORADO EN ECONOMÍA**

La carrera de Doctorado en Economía de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional de La Plata tiene por objetivo la formación de investigadores que puedan lograr aportes originales en el campo de la economía, cuya universalidad debe procurar dentro de un marco de excelencia académica (Ordenanza 261 de la Universidad Nacional de La Plata).

La modalidad de la carrera es *Semiestructurada* presentando una serie de actividades *Estructuradas* (fija) y una parte *No Estructurada* (personalizada).

### **Actividades de los Alumnos del Doctorado en Economía**

Además de las actividades específicas del Plan de Doctorado presentado por cada alumno, la permanencia en el Doctorado supone la participación y cumplimiento satisfactorio de todas las actividades programadas, que comprenden:

1. Cursos obligatorios: Econometría Avanzada y Teoría Económica Avanzada.
2. Seminarios de Tesis de Doctorado: Reuniones periódicas para presentación y discusión de los avances de las tesis y/o las propuestas.

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

3. Seminario del Departamento de Economía: se requiere una participación activa en el Seminario de Economía del Departamento.
4. Actividades de Docencia en el grado y posgrado de nivel Universitario.
5. Presentación de trabajos en reuniones científicas.
6. Publicaciones.
7. Asistencia a todas las reuniones convocadas por el Comité Académico.

### ACTIVIDADES 2017

#### *Seminario de temas de Econometría avanzada*

**Shortcourse “High-Dimensional Methods and Inference: A Hands-On Approach”.** A cargo del profesor Carlos Lamarche. Lic en Economía (UNLP); Master in Economics (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign)

1. **Seminario del Doctorado en Economía.** Presentaron los avances de tesis los doctorandos:
  - Alina Machado
  - Cecilia Velázquez
  - Martín Trombetta
  - Leonardo Mastronardi
  - Jorge Pablo Puig
  - Noelia Garbero
  - Emmanuel Vázquez
  - Analía Calero
  - Andrés Cesar
  - Lucía Echeverría
  - María Isabel Egas Salgado
  - César Huaroto
  - Fernando Morra
  - Joaquín Serrano
2. **Graduados 2016: Defensa Pública de Tesis.**
  - 2.1 **Dra. Monserrat Serio** (10/03/2017; Res. 99/2017)  
Director: Mariana Marchionni (UNLP)  
Codirector: Leonardo Gasparini (UNLP)  
Título: “Desigualdad de oportunidades educativas en Argentina”  
**Jurados**
    - Horacio Piffano (UNLP)
    - Javier Alejo (UNLP)
    - Cecilia Adrogué (UdeSA)

**3. Ingresantes 2017**

Joaquín Serrano. Directora: Mariana Marchionni. **Tema:** Desigualdades de género en el mercado de trabajo en América Latina

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

### ANEXO

#### DOCTORADO EN ECONOMÍA 2000-2014

##### 1. Ingresantes y graduados del Doctorado en Economía

Promoción	Graduados	Alumnos activos
1º 2000	4	-
2º 2001	4	-
3º 2004	1	
4º 2005	3	
5º 2006	1	
6º 2007	-	
7º 2008	2	
8º 2009	2	
9º 2010	4	1
10º 2011	2	-
11º 2012	1	-
12º 2013	-	3
13º 2014	-	6
14º 2015	-	3
15º 2016	-	3
16º 2017	1	1
<b>Total general</b>	<b>25</b>	<b>17</b>

##### a) Doctorandos en actividad

Nombre y apellido	Procedencia	Año de Ingreso	Director	Tema	Beca
Alina Machado	Universidad de la República, Uruguay	2013	Guillermo Cruces (UNLP)	Impacto de programas escolares públicos	
Cecilia Velázquez	Universidad de la República, Uruguay	2013	María Laura Alzúa	Fecundidad temprana y tardía. Evidencia para Argentina y Uruguay	
María Noelia Garbero	UNLP	2014	Alberto Porto	Integración comercial, variables fiscales e ingreso en Argentina. Determinantes y convergencias a nivel provincial	FONCYT
Cecilia Parada	Universidad de la República	2014	Guillermo Cruces	Decisiones laborales y uso del tiempo en el hogar. Cómo afectan las políticas públicas a hombres y mujeres en pareja. Evidencia para Uruguay.	CONICET

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

Martín Trombetta	UBA	2014	Roxana Maurizio	La movilidad de ingresos y sus impactos distributivos y sobre el bienestar en América Latina	CONICET
Jorge Puig	UNLP	2014	Guillermo Vuletin	Los efectos de la política fiscal sobre el ciclo económico a través del concepto "multiplicador"	
Leonardo Mastronardi	UADE	2014	Omar Chisari	Modelo de equilibrio general computado regional para Argentina con desagregación de la Provincia de Bs. As.	
Andrés César	UNLP	2015	María Irene Brambilla	La sustitución de importaciones como un nuevo determinante del pass-through incompleto	CONICET
Analía Calero	UBA	2015	Facundo Luis Crosta	Dinámica de la desigualdad multidimensional en Argentina 2003-2013	
Emmanuel Vázquez	UNLP/UCLA	2015	Mariana Marchionni	Ensayos sobre segregación	
Lucía Echeverría	UNMar del Plata/UNLP	2016	Miriam Bergés	Distribución intra-hogar y bienestar individual. Evidencia para Argentina a partir de modelos colectivos de demanda	CONICET
María Isabel Egas Salgado	UNLP	2016	Guillermo Cruces	Las transferencias condicionales y sus efectos de primer y segundo orden. Evidencia empírica para Ecuador	CONICET
Fernando Morra	UNLP	2016	Daniel Heymann	Fenómenos recurrentes en las fluctuaciones macroeconómicas en la Argentina	
Joaquín Serrano	UNLP	2017	Mariana Marchionni	Desigualdades de género en el mercado de trabajo en América Latina	

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

### 2. Materias y docentes del Doctorado en Economía

**Año:** 2000

**Curso:** Teoría Económica Avanzada

**Profesor 1:** Dr. Huberto Ennis. Lic. En Economía (UNLP); Magister en Economía (Instituto Torcuato di Tella); Magister en Economía (Cornell University); PhD in Economics (Cornell University). **Actualmente:** Departamento de investigación (Federal Reserve Bank of Richmond).

**Profesor 2:** Dr. Emilio Espino. Lic. En Economía (UNLP); Magister en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Cornell University). **Actualmente:** Profesor (Universidad Torcuato di Tella).

---

**Año:** 2000

**Curso:** Métodos Cuantitativos Avanzados

**Profesor 1:** Dra. Hildegart Ahumada. Lic Economía (UNLP); Master of Arts (Oxford University). **Actualmente:** Profesora de posgrado (Universidad Torcuato di Tella).

**Profesor 2:** Dr. Walter Sosa Escudero. Lic Economía (UBA); Magíster en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Champaign). **Actualmente:** Profesor (UDESA); investigador independiente (CONICET); Profesor de grado y posgrado (UNLP).

---

**Año:** 2001

**Curso:** Teoría Económica Avanzada

**Profesor 1:** Dr. Daniel Heymann. Lic en Economía (UBA); Lic. En Ciencias Físicas (UBA); PhD in Economics (University of California, Los Ángeles). **Actualmente:** Profesor (UBA), Profesor de posgrado (UDESA); Profesor de grado y posgrado (UNLP).

**Profesor 2:** Dr. Emilio Espino. Lic. En Economía (UNLP); Magister en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Cornell University). **Actualmente:** Profesor (Universidad Torcuato di Tella).

---

**Año:** 2001

**Curso:** Métodos Cuantitativos Avanzados

**Profesor 1:** Dra. Hildegart Ahumada. Lic Economía (UNLP); Master of Arts (Oxford University). **Actualmente:** Profesora de posgrado (UTDT).

**Profesor 2:** Dr. Walter Sosa Escudero. Lic Economía (UBA); Magíster en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Champaign). **Actualmente:** Profesor (UDESA); investigador independiente (CONICET); Profesor de grado y posgrado (UNLP).

---

**Año:** 2004

**Curso:** Econometría Avanzada

**Profesor 1:** Dr. Walter Sosa Escudero. Lic Economía (UBA); Magíster en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Champaign). **Actualmente:** Profesor (UDESA); investigador independiente (CONICET); Profesor de grado y posgrado (UNLP).

**Profesor 2:** Dr. Guido Porto. Lic. En Economía (UNLP); Master en Economía (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (Princeton University); PhD in Economics (Princeton University). **Actualmente:** Profesor de grado y posgrado (UNLP).

---

**Año:** 2004

**Curso:** Teoría Económica Avanzada

**Profesor 1:** Dr. Walter Cont. Lic. En Economía (UNLP); Posgrado de capacitación en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Universidad de California, Los Ángeles). **Actualmente:** Profesor invitado (UDESA); Profesor Adjunto (UBA); Profesor de grado y posgrado (UNLP); Economista asociado (FIEL).

---

**Año:** 2005

**Curso:** Teoría de la Información

**Profesor:** Dr. Walter Cont. Lic. En Economía (UNLP); Posgrado de capacitación en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Universidad de California, Los Ángeles). **Actualmente:** Profesor invitado (UDESA); Profesor Adjunto (UBA); Profesor de grado y posgrado (UNLP); Economista asociado (FIEL).

---

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

**Año:** 2006

**Curso:** Microeconomía Avanzada

**Profesor:** Dr. Walter Cont. Lic. En Economía (UNLP); Posgrado de capacitación en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Universidad de California, Los Ángeles). **Actualmente:** Profesor invitado (UDESA); Profesor Adjunto (UBA); Profesor de grado y posgrado (UNLP); Economista asociado (FIEL).

---

**Año:** 2006

**Curso:** Teoría en Econometría Avanzada

**Profesor 1:** Dr. Walter Sosa Escudero. Lic Economía (UBA); Magíster en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Champaign). **Actualmente:** Profesor (UDESA); investigador independiente (CONICET); Profesor grado y posgrado (UNLP).

**Profesor 2:** Dra. Mariana Marchionni. Lic en Economía, Magister en Economía, Dra. En Economía, UNLP. **Actualmente:** Profesora invitada (UDESA); Profesora de grado y posgrado (UNLP).

---

**Año:** 2007

**Curso:** Tópicos de Microeconomía

**Profesor:** Dr. Walter Cont. Lic. En Economía (UNLP); Posgrado de capacitación en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Universidad de California, Los Ángeles). **Actualmente:** Profesor invitado (UDESA); Profesor Adjunto (UBA); Profesor de grado y posgrado (UNLP); Economista asociado (FIEL).

---

**Año:** 2008

**Curso:** Tópicos de Microeconomía

**Profesor 1:** Dr. Walter Cont. Lic. En Economía (UNLP); Posgrado de capacitación en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Universidad de California, Los Ángeles). **Actualmente:** Profesor invitado (UDESA); Profesor Adjunto (UBA); Profesor de grado y posgrado (UNLP); Economista asociado (FIEL).

**Profesor 2:** Alejandro Onofri. Lic. en Economía (UNLP); PhD Department of Agricultural Economics (University of Nebraska, Lincoln). **Actualmente:** Profesor adjunto (UNLP).

---

**Año:** 2009

**Curso:** Econometría

**Profesor 1:** Dra. Irene Brambilla. Lic en Economía (UNLP); PhD in Economics (Princeton University). **Actualmente:** Profesora de grado y posgrado (UNLP); Profesora invitada (UDESA). CONICET.

**Profesor 2:** Dr. Guido Porto. Lic. En Economía (UNLP); Master en Economía (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (Princeton University); PhD in Economics (Princeton University). **Actualmente:** Profesor de grado y posgrado (UNLP).

---

**Año:** 2009

**Curso:** Tópicos de distribución

**Profesor 1:** Dr. Walter Sosa Escudero. Lic Economía (UBA); Magíster en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Champaign). **Actualmente:** Profesor Asociado (UDESA); investigador independiente (CONICET); Profesor de grado y posgrado (UNLP).

**Profesor 2:** Dr. Leonardo Gasparini. Lic en Economía (UNLP); Posgrado en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Princeton University). **Actualmente:** Profesor de grado y posgrado (UNLP); Profesor invitado (UDESA).

---

**Año:** 2010

**Curso:** Métodos Numéricos Aplicados y Teoría Económica

**Profesor:** Dr. Marcelo Oviedo. Lic. En economía (UNLP); Master in Banking disciplines (UNLP - Università di Siena); PhD in Economics (North Carolina State University). **Actualmente:** Profesor en la UNLP

---

**Año:** 2011

**Curso:** Econometría

**Profesor:** Dr. Carlos Lamarche, Lic en Economía (UNLP); Master in Economics (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign); PhD in Economics (University of Illinois at

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

Urbana-Campaign). **Actualmente:** Director of Graduate Studies, (University of Oklahoma); Assistant Professor (University of Oklahoma); Research Fellow (Institute for Labor Studies, Alemania).

---

**Año:** 2012

**Curso:** Teoría Económica Avanzada

*Primera parte:* Tópicos de Economía Internacional. **Profesor:** Dr. Pablo Fajgelbaum. (Lic en Economía (UTDT); Master in Economics (UTDT); PhD in Economics (Princeton University). **Actualmente:** Assistant Professor (UCLA).

*Segunda parte:* Teoría económica avanzada. **Profesor:** Dr. Marcelo Oviedo. Lic. en Economía (UNLP); Master in Banking disciplines (UNLP - Università di Siena); PhD in Economics (North Carolina State University). **Actualmente:** Profesor en la UNLP.

---

**Año:** 2013

**Curso:** Econometría

**Profesor:** Dr. Carlos Lamarche, Lic en Economía (UNLP); Master in Economics (Istituto Torcuato di Tella); Master in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign). **Actualmente:** Director of Graduate Studies, (University of Oklahoma); Assistant Professor (University of Oklahoma); Research Fellow (Institute for Labor Studies, Alemania).

---

**Año:** 2014

**Curso:** Teoría Económica Avanzada

**Profesor:** Dr. Daniel José Aromí. (Lic en Economía (UBA); Maestría en Economía (Universidad de San Andrés); PhD in Economics (University of Maryland at College Park). **Actualmente:** Profesor de UBA.

---

**Año:** 2015

**Curso:** Econometría avanzada

**Profesor:** Dr. Carlos Lamarche, Lic en Economía (UNLP); Master in Economics (Istituto Torcuato di Tella); Master in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign). **Actualmente:** Director of Graduate Studies, (University of Oklahoma); Assistant Professor (University of Oklahoma); Research Fellow (Institute for Labor Studies, Alemania).

---

**Año:** 2016

**Curso:** Teoría económica avanzada

**Profesor:** Cristian Ruzzier, Lic en Economía (UADE); Master in Economics (Istituto Torcuato di Tella); Master in Economics (Université Toulouse 1); PhD in Economics (Université Toulouse 1). **Actualmente:** Supervisor de tesis Doctorado en Economía, UNLP. Profesor Universidad de San Andrés

---

**Año:** 2017

**Curso:** Seminario de temas de Econometría avanzada

**Profesor:** Dr. Carlos Lamarche, Lic en Economía (UNLP); Master in Economics (Istituto Torcuato di Tella); Master in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign). **Actualmente:** Director of Graduate Studies, (University of Oklahoma); Assistant Professor (University of Oklahoma); Research Fellow (Institute for Labor Studies, Alemania).

---

# Memoria Doctorado en Economía - 2017

## Capítulo 2

		Publicaciones en revistas internacionales con referato	Publicaciones en revistas nacionales con referatos y Anales de Congresos con referato	Libros y capítulos de libros
Christian Ruzzier	Ph.D. in Economics, Université Toulouse 1	Ruzzier, C y Gil, R. "The Impact of Competition on 'Make-or-Buy' Decisions: Evidence from the Spanish Local TV Industry". Forthcoming en <i>Management Science</i>		Ruzzier, C y D. Petrecolla. <i>Problemas de Defensa de la Competencia en Sectores de Infraestructura en la Argentina</i> . Editorial Temas, Buenos Aires, Abril 2004.
		Ruzzier, C. y Rossi, M. "Career Choices and the Evolution of the College Gender Gap". Forthcoming en <i>The World Bank Economic Review</i>		Ruzzier, C. "Economía de las Organizaciones". En O. Chisari (ed.), <i>Progresos en Microeconomía</i> , Colección Progresos en Economía, AAEP, octubre 2011.
		Ruzzier, C. y Galperin, H. "Price Elasticity of Demand for Broadband: Evidence from Latin America and the Caribbean", <i>Telecommunications Policy</i> 37(6-7), pp. 429-438, July-August 2013		Ruzzier, C. "Policy Issues in Infrastructure Procurement". En A. Estache (ed.), <i>Emerging Issues in Competition, Collusion, and Regulation of Network Industries</i> , CEP, Londres Junio 2011.
		Ruzzier, C. "Divided We Stand, United We Fall: Asset Specificity and Vertical Integration Reconsidered", <i>Journal of Institutional and Theoretical Economics</i> 168(4), pp. 658-686, December 2012		Ruzzier C. y Galpein, H. "Las Tarifas de Banda Ancha: Benchmarking y Análisis". En V. Jordán, H. Galperin and W. Peres (eds.), <i>Acelerando la Revolución Digital: Banda Ancha para América Latina y el Caribe</i> , CEPAL – United Nations, Noviembre 2010.
		Ruzzier, C., Estache, A., Rossi, M. "The Case for International Coordination of Electricity Regulation: Evidence from the Measurement of Efficiency in South America". <i>Journal of Regulatory Economics</i> 25(3), pp. 271-295, Mayo 2004		
Irene Brambilla	Ph.D. in Economics, Princeton University.	Porto, G., Brambilla, I. Galiani, S. "Argentine Trade Policies un the XX Century: 60 Years of Solitude". Forthcoming en <i>Latin American Economic Review</i> .	Artuc, Erhan, Germán Bet, Irene Brambilla and Guido Porto, "Export Opportunities in the Presence of Adjustment Costs," <i>Anales de la Asociación Argentina de Economía Política</i> , XLVIII, 2013.	Porto, G. y Brambilla, I. "Trade Poverty Reduction". En M. Helbe y B Hoekman (eds.) <i>Win-Win: How International Trade can Help Meet the Sustainable Development Goals</i> . Asian Development Bank. Julio 2017.
		Porto, G., Brambilla, I y Lederman, D. "Exporter, Engineers, and Blue-Collar Workers". <i>The World Bank Economic Review</i> , vol. 30, Issue Supplement_1, pp.s126-136, Marzo 2017.		
		Porto, G., Brambilla, I., Lederman, D., "Exports, Export Destinations and Skills". <i>American Economic Review</i> , vol. 102(7), pp. 3406-3438, 2012		
		Brambilla, Irene, Dix Carneiro, R., Lederman, D. y Porto, G., "Skills, Exports and the Wages of Seven Million Workers in Latin America," <i>World Bank Economic Review</i> , Vol. 26, No. 1, 2012. Pp. 34–60.		
		Brambilla, Irene, Porto, G. y Tarozzi, A., "U.S. Antidumping on Vietnamese Catfish: Impacts on Mekong Farmers," <i>Review of Economics and Statistics</i> , Vol. 94, No. 1, 2012. Pp. 304-319.		
Walter Cont	Ph.D. in Economics, UCLA.	Porto, A., Cont, W. y P. Juarros. "Regional income redistribution and risk-sharing: lessons from Argentina". <i>Journal of Applied Economics</i> , UCEMA, Vol. XX, No 2, pp. 241-269, ISSN 1514-0326 (print), ISSN 1667-6726 (on line).	Cont, W., y D. Fernández Felices (2016), "Multi-stage taxation by subnational governments: Tax incidence and Leviathan taxation", <i>LI Anales de la Asociación Argentina de Economía Política</i> . Este trabajo también se presentó en las <i>Jornadas Internacionales de Finanzas Públicas</i> .	Porto, A. y Cont, W. <i>Política fiscal y distribución personal y regional del Ingreso en la Argentina</i> . La Plata. Edición de Económica, 2017. ISBN 978-950-34-1462-0.
		Hancevic, P., W. Cont y F. Navajas (2016), "Energy populism and household welfare", <i>Energy Economics</i> , 56: 464-474.	Cont, W., y A. Porto (2016), "Geografía de la desigualdad en la distribución personal del ingreso y en el impacto distributivo de la política fiscal. Argentina 1955-2010". <i>LI Anales de la Asociación Argentina de Economía Política</i> . Este trabajo también se presentó en las <i>Jornadas Internacionales de Finanzas Públicas</i> .	
		Mercadier, A., W. Cont y G. Ferro (2016), "Economies of scale in Peru's water and sanitation sector", <i>Journal of Productivity Analysis</i> , 45(2), 215-228.		
		Cont, W., y A. Porto (2016), "Fiscal policy and income distribution. Argentina 1995 - 2010", <i>Review of Economics &amp; Finance</i> , 6(2): 75-92.	Cont, W., y A. Porto (2015), "The effect of fiscal policy on personal and regional distribution of income. Argentina 1995 - 2010", <i>L Anales de la Asociación Argentina de Economía Política</i> .	Cont, W., Porto, A. y P. Juarros: "Consecuencias de la interacción entre el presupuesto nacional y las transferencias nacionales sobre la redistribución y estabilización regional del ingreso". En C. Gervasoni y A. Porto (eds): <i>Consecuencias económicas y políticas del federalismo fiscal argentino</i> , Ed. de Económica, FCE, UNLP, 2013.

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

<p><b>Leonardo Gasparini</b></p>	<p>Ph.D. in Economics, Princeton University.</p>	<p>Alvaredo, F., Cruces, G. y Gasparini, L. "A Short Episodic History of Income Distribution in Argentina". <i>Latin American Economic Review</i>, 2017 (ISSN 2196-436X).</p> <p>Garganta, S., Gasparini, L., y Marchionni, M. Cash Transfers and Female Labor Force Participation: the case of AUH in Argentina. <i>IZA Journal of Labor Policy</i> 2017 6:10, 2017 (ISSN 2193-9004). DOI 10.1186/s40173-017-0089-x</p> <p>Gluzmann, P y Gasparini, L. "International Inequality in Subjective Well-Being: An exploration with the Gallup World Poll". <i>Review of Development Economics</i> 2017; 00:1-22. (ISSN 1363-6669).</p> <p>Molina, E., Carella, L., Pacheco, A; Cruces, G. y Gasparini, L. Community Monitoring Interventions to Curb Corruption and Increase Access and Quality in Service Delivery: A Systematic Review. <i>Journal of Development Effectiveness</i> 2017, 1-38 <a href="http://dx.doi.org/10.1080/19439342.2017.1378243">http://dx.doi.org/10.1080/19439342.2017.1378243</a></p> <p>Gasparini, L. y Marchionni, M. "Deceleration in Female Labor Force Participation in Latin America". <i>Economía .LACEA journal</i>. 2017 (ISSN 1529-7470).</p> <p>Garganta, S., Gasparini, L., Marchionni, M. y Tapatta, M. "The Effect of Cash Transfer on Fertility: Evidence from Argentina." <i>Population Research and Policy Review</i>. 2017, 36, 1-24. (ISSN 0167-5923).</p> <p>Alvaredo, F. y Gasparini, L. (2014). Recent Trends in Inequality and Poverty in Developing Countries. En Atkinson and Bourguignon (eds.). <i>Handbook of Income Distribution</i> , vol.2, chapter 10, Elsevier.</p>	<p>Battistón, D., García Domench, C. y Gasparini, L. (2014). "Could an Increase in Education Raise Income Inequality? Evidence for Latin America". <i>Latin American Journal of Economics</i> 51 (1) May, 1-39.</p> <p>Gasparini, L., Sosa Escudero, W., Marchionni, M. y Olivieri, S. (2013). "Multidimensional poverty in Latin America and the Caribbean: New evidence from the Gallup World Poll" <i>The Journal of Economic Inequality</i> Vol. 11, Issue 2, pp. 195-214</p>	<p>Gasparini, L., Cicowiez, M. y Sosa Escudero, W. (2013). <i>Pobreza y Desigualdad en América Latina: Conceptos, herramientas y aplicaciones</i> . Buenos Aires: Editorial Temas.</p>
<p><b>Alberto Porto</b></p>	<p>Dr. En Ciencias Económicas, UNLP</p>	<p>Porto, A. "Transferencias intergubernamentales y disparidades fiscales a nivel subnacional en Argentina". BID, División Fiscal y Municipal, Documento de Discusión IDP-DP-494. <a href="https://publicaciones.iadb.org/handle/11319/8040">https://publicaciones.iadb.org/handle/11319/8040</a>. 2017.</p> <p>Porto, A., Cont, W. y P. Juarros. "Regional income redistribution and risk-sharing: lessons from Argentina". <i>Journal of Applied Economics</i>, UCEMA, Vol. XX, No 2, pp. 241-269, ISSN 1514-0326 (print), ISSN 1667-6726 (on line).</p> <p>Porto, A. y Cont, W. "Personal and Regional redistribution through public finance in a federal setting". <i>The Quarterly Review of Economics and Finance</i> , (54), november 2014, pp. 563-578.</p> <p>Porto, A., Tortarolo D. y Porto, N. "Fiscal decentralization and economic integration in Mercosur: Argentina and Brazil". <i>Latin American Business Review</i>, 2014, 15: 3-4.</p> <p>Porto, A., Tortarolo D. y Porto, N. "Fiscal decentralization and economic integration in Mercosur: Argentina and Brazil". <i>Urban Public Economic Review</i>, 2014.</p>	<p>Porto, A., Garriga, M., Rosales, W. "Impuesto a los ingresos brutos: "Ave Fénix" de la estructura tributaria subnacional" en <i>Estudios Económicos</i>, Universidad Nacional del Sur. Nº 62, 2014, pp- 49-85.</p> <p>Porto, A. "Transferencias intergubernamentales, igualación fiscal y reordenamiento de las provincias". LII Reunión Anual de la AAEP, ISSN 1852-0022. 2017.</p>	<p>Porto, A. y Cont, W. Política fiscal y distribución personal y regional del Ingreso en la Argentina. La Plata. Edición de Económica, 2017. ISBN 978-950- 34-1462-0.</p>
<p><b>Guido Porto</b></p>	<p>Ph.D. in Economics, Princeton University.</p>	<p>Porto, G., Brambilla, I. Galiani, S. "Argentine Trade Policies un the XX Century: 60 Years of Solitude". Forthcoming en <i>Latin American Economic Review</i>.</p> <p>Porto, G., Brambilla, I y Lederman, D. "Exporter, Engineers, and Blue-Collar Workers". <i>The World Bank Economic Review</i>, vol. 30, Issue Supplement_1, pp.s126-s136, Marzo 2017.</p> <p>Porto, G. "A Mapping of Labor Mobility Costs in the Developing World", <i>Journal of international economics</i>, noviembre 2014 (forthcoming)</p> <p>Porto, G., Nicita, A., Olarreaga, M. "Pro-Poor Trade Policy in Sub-Saharan Africa ". <i>Journal of International Economics</i> , Vol. 92(2), pp. 252-265, 2014</p> <p>Porto, G., Brambilla, I., Lederman, D., "Exports, Export Destinations and Skills". <i>American Economic Review</i> , vol. 102(7), pp. 3406-3438, 2012</p>		<p>Porto, G. "Labour Market Effects of Non-tariff Measures in Latin America". Forthcoming en UNCTAD</p> <p>Porto, G. y Brambilla, I. "Trade Poverty Reduction". En M. Helbe y B Hoekman (eds.) Win-Win: How International Trade can Help Meet the Sustainable Development Goals. Asian Development Bank. Julio 2017.</p> <p>Porto, G., Depetris Cahuvin, N. y Mulangu, F. <i>Agricultural Supply Chains, Growth and Poverty in Sub-Saharan Africa. Market Structure, Farm Constraints and Grass-root Institutions</i>. Alemania, Springer, 2017.</p>

Capítulo 3

**Universidad Nacional de La Plata  
Facultad de Ciencias Económicas  
Doctorado en Economía**

Según el Reglamento del Doctorado en Economía: “La carrera de Doctorado en Economía de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional de La Plata tiene por objetivo la formación de investigadores que puedan lograr aportes originales en el campo de la economía, cuya universalidad debe procurar, dentro de un marco de excelencia académica (Ordenanza 261 de la Universidad Nacional de La Plata). La modalidad de la carrera es Semiestructurada presentando una serie de actividades Estructuradas (fija) y una parte No Estructurada (personalizada). Esta modalidad presenta las ventajas de ambos sistemas: por un lado garantizar conceptos centrales homogéneos y conocimientos necesarios y deseables para los futuros “Doctores en Economía” de la Facultad de Ciencias Económicas – UNLP y, por otro lado, la flexibilidad permite que el aspirante oriente su especialización y potencie sus conocimientos específicos en un área o asignatura en la cual desarrollará su trabajo de tesis. Esta modalidad de la carrera es compatible con lo dispuesto en la Universidad Nacional de La Plata, Ordenanza N° 261, que en el artículo N° 45 inciso e establece: *“Para obtener el grado de Doctor se deberá realizar la carrera académica correspondiente, constituida por las distintas actividades de formación general y específica, y aprobar un trabajo final de tesis’.”*

El doctorado en Economía fue aprobado por el Consejo Académico de la Facultad de Ciencias Económicas el 20 de Octubre de 1999 por Ordenanza Nro. 129/99. Recibió la aprobación por parte del Consejo Superior de la Universidad Nacional de La Plata el 1ro. de Septiembre de 2000. La CONEAU por Resolución 888/12 acreditó y categorizó la carrera. Por Resolución Nro. 348/04 del Ministerio de Educación, Ciencia y Tecnología, el título de Doctor en Economía de la Universidad Nacional de La Plata tiene reconocimiento oficial y validez nacional.

Al 1º de diciembre de 2017 se han graduado 25 Doctores en Economía. En este documento se presenta un resumen de los trabajos de las Tesis, con las publicaciones y transferencias relacionadas. Los trabajos completos pueden consultarse en <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar>

**Comité Académico**

Irene Brambilla

Walter Cont

Leonardo Gasparini

Alberto Porto (Director)

**Supervisores de tesis**

Guido Porto

Christian Ruzzier

### 1. Natalia Porto

[Economía del Turismo. Un enfoque desde la Teoría del Comercio Internacional](#) (2004)

Desde sus inicios y por largo tiempo, la teoría del comercio internacional estuvo centrada en la explicación de los flujos de comercio de bienes entre países. Al mismo tiempo, la política económica también se ha ocupado de esta problemática. Desde la teoría de la ventaja comparativa de Ricardo a principios del siglo XIX y los modelos de dotaciones factoriales de Heckscher y Ohlin a principios del siglo XX hasta la integración de la competencia imperfecta en la teoría del comercio a fines del siglo XX, el intercambio de bienes ha encontrado justificaciones teóricas robustas. El paso del tiempo llevó a que los servicios y, en particular, el comercio de servicios ocuparan un rol cada vez más destacado dentro de la teoría y la política económica. Es así como la literatura comienza a dirigir su atención al intercambio de servicios entre países. Los primeros pasos en esta temática dentro de la economía internacional coinciden temporalmente con la consideración de modelos de comercio de bienes bajo competencia imperfecta. Curiosamente, nunca la teoría del comercio internacional se ha ocupado de explicar los flujos de turismo entre países. ¿Por qué el turismo no ha sido un campo de estudio dentro de la teoría del comercio internacional? ¿Se aplican las teorías que explican el comercio de bienes al comercio de turismo? ¿Se aplican las teorías que explican el comercio de servicios al comercio de turismo? ¿Qué es el turismo? ¿Qué es el comercio de turismo? El objetivo de este trabajo es, con las herramientas de la teoría del comercio internacional, desarrollar modelos de la economía del turismo que cubran el vacío existente hoy en este tema. Este es el aporte fundamental de este trabajo de tesis. En particular, se define y caracteriza económicamente al turismo, se presentan aplicaciones alternativas de teorías del comercio a la explicación de los flujos de turismo entre países, y finalmente, se presentan adaptaciones de modelos de la teoría del comercio internacional bajo definiciones alternativas del sector turístico. El primer gran desafío que aborda este trabajo es definir el turismo con precisión, tanto en términos generales como desde el punto de vista de la teoría económica. Esta no es una tarea sencilla por varias razones. En primer lugar, el acuerdo en la literatura relacionada con el análisis científico del turismo es unánime con respecto a las dificultades que existen para definir qué es el turismo. No hay acuerdo ni en los orígenes del turismo, ni en las motivaciones, ni en la uniformidad de conceptos para la recopilación de información. Hoy en día, existen definiciones de turista y turismo tan variadas y numerosas como autores trabajando en el tema. En segundo lugar, si bien el turismo es un sector al que le son aplicables los principios básicos de la economía, presenta ciertas particularidades y rasgos distintivos que lo diferencian del resto de los sectores. Estos aspectos se tratan en los capítulos I y II. El Capítulo I presenta una revisión de la literatura relacionada con la definición y caracterización del turismo. Se discuten aspectos referidos a los orígenes del turismo que es una de las principales controversias en la literatura, ya que este hecho es fundamental si se quiere obtener una definición precisa del sector. Al mismo tiempo, el capítulo resume algunas de las definiciones conceptuales más importantes del turismo –sin que esto pretenda cubrir más de un siglo de investigación dedicado al tema– enfatizando sus características económicas. El turismo implica desplazamientos desde lugares de origen hacia destinos turísticos. El turismo transforma y explota recursos, atractivos y atracciones turísticas. El turismo genera consumo de bienes y servicios (Lanquar, 1991). El turismo puede ser considerado y definido, entre otros, como bien, servicio, sector, actividad económica, mercado o industria. Finalmente, se describen las diferentes posiciones en cuanto a las actividades específicas a incluir dentro de la definición de turismo con fines estadísticos, donde se distinguen actividades netamente y parcialmente turísticas; y se mencionan los principales efectos económicos positivos del turismo, entre otros, su carácter de sector exportador, generador de empleo y crecimiento económico, y como actividad económica regional. El Capítulo II se ocupa de caracterizar económicamente al turismo, lo que constituye un aporte dentro de la teoría económica, y presenta aplicaciones sencillas de la teoría del comercio internacional de acuerdo a esta especificación. Esta caracterización del turismo se convierte, a lo largo de todo el trabajo, en una herramienta fundamental como punto de partida para el análisis de los aspectos económicos del turismo así como para el diagnóstico, diseño y evaluación de políticas –públicas o privadas– en turismo. Se analizan algunos aspectos particulares del sector, relacionados principalmente con su carácter

de bien, homogéneo o diferenciado, transable o no transable. En relación al primer aspecto, homogéneo o diferenciado, las aplicaciones y ejemplos tienen, en la mayoría de los casos, aspectos en común. El Partenón de Atenas y Mykonos como complementos, Positano y Sorrento en la Costa Amalfitana como sustitutos, pueden ser destinos homogéneos. Cala Santa Galdana en Menorca como destino ideal; las playas francesas como reflejo del gusto por la variedad, la combinación de sol y playa con arqueología (Cancún y Tulum) como elección del destino de acuerdo a sus características; Disneylandia en Orlando en lugar de Disneylandia en Los Angeles por la localización, entre otros, son ejemplos de elecciones de turismo en base a la diferenciación de productos. En relación al segundo aspecto, transable o no transable, tradicionalmente el turismo se ha considerado como una actividad perteneciente a la economía de los servicios, caracterizados como no transables. Actualmente, la Organización Mundial del Comercio considera que todos los servicios son transables y, en el caso del turismo, es el desplazamiento físico de los consumidores lo que permite su comercio. Sin embargo, existen también otras modalidades del comercio de servicios que sirven para explicar el comercio de turismo: el comercio de servicios turísticos a través de tecnología, el comercio de la capacidad empresarial, el desplazamiento de los factores productivos. Finalmente, con esta definición y caracterización económica del turismo incorporada a la caja de herramientas de este trabajo, el capítulo analiza los determinantes del comercio de turismo y de los flujos turísticos entre países. La teoría de la ventaja comparativa, las economías externas, las economías de escala, el comercio intrafirma dentro de las empresas multinacionales, los modelos de brecha tecnológica y ciclo de producto brindan, ahora sí, algunas justificaciones teóricas del comercio de turismo entre países. Dentro de la teoría del comercio internacional, un tema central ha sido el teorema de igualación del precio de los factores que establece que, bajo ciertos supuestos, el libre comercio en bienes implica igualación del precio relativo de los bienes entre países y esto implica, a su vez, igualación del precio relativo (y absoluto) de los factores entre países (Samuelson, 1948, 1949). El resultado es entonces que el libre comercio en bienes y la libre movilidad de factores son sustitutos perfectos, en términos de bienestar y de volumen de comercio, al afectar a los precios de los factores de la misma manera (Mundell, 1957). El conjunto de igualación del precio de los factores es el instrumento adecuado para analizar estas proposiciones (Dixit y Norman, 1980; Helpman y Krugman, 1985). En el Capítulo III, con la colaboración de la definición y caracterización económica del turismo incorporada a esta investigación, se estudia la explicación del comercio bajo el enfoque de la economía integrada para el turismo y la caracterización del conjunto de igualación del precio de los factores, lo que genera algunos avances teóricos interesantes. Por un lado, brinda una aproximación a la explicación del comercio de turismo y de los flujos de turismo entre países a través de la aplicación de las teorías del comercio internacional. Por otro lado, constituye un avance en la explicación de la metodología de la obtención de los conjuntos de igualación del precio de los factores -en particular, cuando se define al turismo como no transable y cuando se lo define bajo distintas especificaciones al mismo tiempo (por ejemplo, como no transable y como parte de la producción de empresas multinacionales). Como se mencionó anteriormente, el turismo presenta ciertas peculiaridades que lo distinguen del resto de los sectores de la economía y, por lo tanto, puede ser interpretado y estudiado según diferentes especificaciones. Sus particularidades, aspectos diferenciales en relación a ciertos sectores y similitudes con respecto a otros hacen necesario un enfoque distinto al utilizado generalmente en economía. Bajo este contexto, incluir el turismo dentro de un modelo de equilibrio general no es una tarea sencilla. Modelar el sector turístico -dadas sus peculiaridades y la posibilidad de utilizar diferentes enfoques para su análisis- es siempre difícil. En los Capítulos IV y V se desarrollan modelos simples de equilibrio general que incluyen aspectos particulares del sector. Se trata al turismo como un sector productor de bienes o servicios no transables, demandados tanto por consumidores locales como por consumidores del resto del mundo que eligen un determinado destino turístico. El desplazamiento físico de los demandantes transforma estos bienes o servicios en transables.

El Capítulo IV presenta una extensión del modelo de equilibrio general de comercio internacional de Dixit y Norman (1980). Se considera un país pequeño y se incluye la demanda de turismo local o internacional por parte de residentes locales y extranjeros. Se estudian los efectos de cambios en la estructura del sector turismo: en algunos casos, cambios generados por factores totalmente exógenos -aumento en el stock relativo de dotaciones de atracciones

turísticas-; en otros casos, cambios generados por políticas de los gobiernos o emprendimientos del sector privado –aumento en el stock relativo de dotaciones efectivas de atracciones turísticas, políticas impositivas de comercio exterior y políticas impositivas internas (reducción de impuestos internos sobre el sector o mejoras en la infraestructura). Uno de los resultados más interesantes y novedosos de este capítulo es que, a diferencia del modelo tradicional, las acciones de política económica o los emprendimientos del sector privado en un país pequeño pueden afectar el bienestar del resto del mundo. El Capítulo V presenta un modelo de equilibrio general de factores específicos en la tradición de los modelos de la enfermedad holandesa y sector expansivo (Corden y Neary, 1982; Corden, 1984) donde se analizan los efectos de políticas públicas generadoras o facilitadoras de avances tecnológicos en turismo -cambios impositivos; desregulación; reducción en el precio o cambios en las características y oferta de bienes complementarios; creación de infraestructura; formación de recursos humanos; promoción e información; etc. Uno de los aportes más novedoso de este capítulo es incluir al turismo dentro de las actividades de servicios tecnológicamente rezagadas o de lento avance en la productividad de acuerdo a Baumol (1967), para las que se compensa su atraso relativo a través de políticas públicas resumidas en la forma de progreso técnico. El Capítulo VI presenta las conclusiones.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-porto.pdf>
- Porto, Natalia (2005). *Economía del turismo. Un enfoque desde la teoría del comercio internacional*. La Plata, Editorial de la Universidad de La Plata.
- Porto, Natalia (2003). "*Libre comercio, igualación del precio de los factores y turismo. Caracterización del conjunto de igualación del precio de los factores para distintas definiciones económicas del turismo*". Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina Economía Política. Mendoza.
- Porto, Natalia (2004). "Un modelo simple de equilibrio general de comercio internacional con bienes turísticos. Un análisis teórico de cambios en la estructura del sector turístico." Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina Economía Política. Buenos Aires.
- Porto, Natalia (2006). "An approach to the dominant factor content of touristic resources in Argentina". Second International Conference of Tourism Economics, Islas Baleares, España.
- Porto, Natalia (2013). "Gravitational models: an application to tourism in South America", Faculty of Ljubljana, Eslovenia..
- Porto, N.; Sturzenegger, A (2008). Informe Económico Anual sobre la Actividad de Viajes y Turismo en Argentina. Cámara Argentina de Turismo.
- Porto, N.; Sturzenegger, A (2009). Informe Económico Anual sobre la Actividad de los Viajes y el Turismo en Argentina. Cámara Argentina de Turismo.

### 2. Mariana Marchionni

*Estructura demográfica e ingresos. Un análisis empírico para Argentina (2005)*

...no state has hitherto existed (at least that we have any account of) where the manners were so pure and simple, and the means of subsistence so abundant, that no check whatever has existed to early marriages, among the lower classes, from a fear of no providing well for their families, or among the higher classes, from a fear of lowering their condition in life.  
Thomas Malthus

Desde fines del siglo XVIII con la publicación de “Un ensayo sobre el principio de la población” de Thomas Malthus, la interacción entre las cuestiones demográficas y la pobreza ha sido un tema central para la Economía. Ningún análisis que pretenda dar una explicación profunda de la evolución de la distribución del ingreso puede dejar de lado las causas y efectos de cambios en el tamaño y composición de las familias. Pero los factores capaces de explicar los cambios distributivos son múltiples y complejos y, como señalan Atkinson y Bourguignon (2000), aún no existe un marco teórico que permita abordar el análisis de los determinantes de la distribución del ingreso y sus cambios en forma unificada y consistente. La mayor parte de las investigaciones en esta línea se concentran en estudiar los efectos distributivos de variables vinculadas al mercado laboral. Así se analiza el rol de los retornos a la educación y a la experiencia, y de la brecha salarial entre géneros, entre otros. A diferencia de estos trabajos, esta tesis se aboca al estudio de los factores demográficos como determinantes de la distribución del ingreso, adoptando una perspectiva microeconómica, es decir, se explora el canal demográfico tomando como unidad de análisis al individuo en su contexto familiar. El enfoque desarrollado a lo largo de esta tesis es predominantemente empírico y se concentra en el caso del Gran Buenos Aires (GBA) –Ciudad de Buenos Aires y su conurbano– durante las tres últimas décadas del siglo XX. Este período fue testigo de profundos cambios distributivos en la Argentina, y en particular en el GBA. Los indicadores de pobreza y desigualdad, luego de mantenerse relativamente bajos y estables durante los años cincuenta y sesenta, comenzaron un ascenso que se acentuó durante la década de 1990. También la estructura demográfica de las familias se transformó significativamente en ese lapso. La fecundidad cayó marcadamente, se generalizó la cohabitación y aumentó la edad de nupcialidad y la incidencia de la separación y el divorcio. También la participación laboral de la mujer creció como consecuencia de la evolución de la condición femenina a lo largo de estos años. Ante la contemporaneidad de tan profundas transformaciones demográficas y distributivas, cabe preguntarse acerca de cuáles son las posibles interrelaciones entre ambos fenómenos. En esta tesis se explora una de las direcciones en que esa interdependencia puede operar: el efecto de los cambios demográficos sobre los ingresos y su distribución. Varios interrogantes se abren con respecto a este tema: ¿Cuáles son las características demográficas de los individuos y las familias que pueden afectar a los ingresos familiares, a los individuales y a su distribución? ¿Cuáles son los efectos directos e indirectos de los cambios demográficos? ¿Cuál es la magnitud de esos efectos? ¿Cuál es el impacto sobre la pobreza y cuál sobre la desigualdad en la distribución del ingreso? La investigación realizada en esta tesis busca dar respuesta a estas preguntas. La tesis consiste en tres trabajos de investigación, que aunque independientes entre sí y autocontenidos, siguen un hilo conductor. La investigación del Capítulo I se concentra en los “Determinantes demográficos de la distribución del ingreso”, y tiene por objetivo presentar evidencia empírica sobre la evolución de distintas variables demográficas y su potencial relación con la tendencia observada de crecimiento de la pobreza y la desigualdad. Este es un trabajo fundamentalmente descriptivo para el que se emplea una serie de datos de corte transversal provenientes de la Encuesta Permanente de Hogares (EPH) que cubre el período 1974-2000. En el análisis se consideran tres grupos de variables demográficas: tamaño familiar, estructura familiar y patrones de formación de uniones conyugales. En cada caso se presenta evidencia sobre la estructura observada por estrato de ingreso y su evolución a lo largo del tiempo, que permite conjeturar sobre la existencia de tendencias demográficas que pudieron haber contribuido al aumento de la pobreza o de la

desigualdad. Sin embargo, sólo se tienen en cuenta los efectos directos de los cambios demográficos. Por ejemplo, al evaluar el impacto distributivo de un aumento en el número de hijos en los hogares más pobres se toman como dados los ingresos totales del hogar, lo que implica suponer –entre otras cosas– que las decisiones laborales no se modifican ante ese cambio en la composición familiar. En la investigación sobre “El impacto distributivo de los cambios en las decisiones de fecundidad”, presentado en el Capítulo II, se busca cuantificar el efecto de los cambios observados en el número de hijos por hogar sobre la pobreza y la desigualdad, considerando tanto los efectos directos de esos cambios demográficos como los indirectos. La evidencia preliminar del Capítulo I sugiere que la brecha en el número de hijos entre los estratos superiores e inferiores de la distribución del ingreso se ha ampliado sensiblemente como consecuencia de un aumento en el número de hijos de los hogares más pobres y una reducción en el de los más ricos. El efecto directo de estos cambios sería tanto empobrecedor como desigualador, pero resta conocer su magnitud y la de los efectos indirectos que podrían potenciar o contrarrestar al primero. Con el fin de evaluar en qué medida los cambios en las decisiones reproductivas contribuyeron al aumento registrado en la pobreza y la desigualdad durante las últimas dos décadas en el GBA, se aplica la metodología de microsimulaciones o descomposiciones microeconómicas –ver Bourguignon, Ferreira y Lustig (2004). Esta metodología permite responder la siguiente pregunta contrafáctica: ¿Cuáles habrían sido los cambios distributivos entre dos momentos del tiempo si sólo el comportamiento reproductivo hubiera cambiado en ese período? En particular, manteniendo el resto constante, se analiza el impacto que el cambio en los parámetros que guían la decisión sobre el número de hijos puede haber tenido en la distribución del ingreso familiar equivalente por dos vías: el cambio en el número de adultos equivalentes de cada familia –efecto directo– y la modificación de las decisiones laborales del jefe de hogar y su cónyuge –efecto indirecto. El aporte metodológico de esta investigación consiste en incorporar un tratamiento más riguroso de las decisiones de fecundidad y su impacto sobre la distribución del ingreso en la literatura de microsimulaciones. La estimación de los parámetros que gobiernan las decisiones de fecundidad y las respuestas en términos de participación laboral a cambios en el tamaño de las familias, constituyen el insumo básico para realizar las descomposiciones microeconómicas. Sin embargo, para mantener el ejercicio en un nivel de complejidad razonable, las decisiones de fecundidad fueron modeladas y estimadas independientemente de las ecuaciones de participación laboral. El problema de la endogeneidad de las características de los hijos en los modelos de participación laboral femenina –señalado tempranamente por autores como Schultz (1978), Dooley (1982), Moffitt (1984) y Hotz y Miller (1988)– causa la inconsistencia de los estimadores habituales de los parámetros de estos modelos. En la investigación desarrollada en el Capítulo III de esta tesis –“Un modelo de elección binaria con regresor entero endógeno”– se discute una especificación particular para el modelo de participación laboral femenina con fecundidad endógena y se propone un método de estimación en dos etapas que permitiría estimarlo en forma sencilla. El modelo de interés consiste en una ecuación de elección binaria donde se incluye una variable entera como regresor endógeno. Para la aplicación en cuestión, el modelo de elección binaria representa la decisión de participación laboral de las mujeres, mientras que la variable entera viene dada por el número de hijos. El estimador propuesto –que surge como una adaptación del método de máxima verosimilitud condicional en dos etapas propuesto por Rivers y Vuong (1988)– provee una alternativa simple a la estrategia adoptada por Weiss (1999), que discute una especificación particular para el modelo en un contexto de información completa. La dificultad computacional de obtener estimadores máximo verosímiles para esa especificación es considerable, de manera que su replicación para encarar sistemáticamente el análisis empírico de problemas que respondan a la misma estructura es improbable o demasiado costosa. El Capítulo III se diferencia de los dos anteriores tanto por la temática abordada como por la metodología que se aplica. Sin embargo, fue motivado por la evolución de la investigación, en particular por la necesidad de contar con estimadores consistentes de los parámetros del modelo de participación laboral de las mujeres, utilizados en el ejercicio de microsimulaciones. En este último capítulo, entonces, además de proponerse un estimador consistente y de implementación sencilla para ese modelo, se reportan los resultados de estimar ecuaciones de participación

laboral de mujeres permitiendo que el número de hijos se determine endógenamente. En esta aplicación empírica se utilizan nuevamente datos para Argentina provenientes de la EPH. La evidencia preliminar encontrada sugiere que la endogeneidad no constituye un problema significativo para este caso, por lo que la estimación en forma independiente de las ecuaciones de participación y de fecundidad sería adecuada.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-marchionni.pdf>
- Marchionni, Mariana (2005). *Estructura demográfica e ingresos. Un análisis empírico para Argentina*. La Plata, Editorial de la Universidad de La Plata.
- Marchionni, Mariana y Leonardo Gasparini (2007). "Tracing out the Effects of Demographic Changes on the Income Distribution. Greater Buenos Aires 1980-1998". *Journal of Economic Inequality*, N°5, pp.97-114 (ISSN: 1569-1721).
- Marchionni, Mariana y Walter Sosa Escudero (2005). "Un estimador simple en dos etapas para un modelo de elección binaria con regresor entero endógeno". *Anales de la Asociación Argentina de Economía Política, XL Reunión Anual, La Plata* (ISSN 1852-0022, ISBN: 987-99570-1-6).  
Disponible en [http://www.aep.org.ar/anales/works/works2005/marchionni\\_sosaescudero.pdf](http://www.aep.org.ar/anales/works/works2005/marchionni_sosaescudero.pdf)

### 3. María Lorena Garegnani

*Enfoques alternativos para la modelación econométrica del consumo en Argentina*  
(2006)

We shall never cease from exploration  
And the end of all our exploring  
Will be to arrive where we started  
And know the place for the first time.

T.S. Eliot, *Four Quarters*

Una revisión de la literatura empírica sobre la función consumo muestra que, en el caso de economías emergentes, los estudios se concentran mayormente en el rol de las tasas de interés y las restricciones de liquidez para explicar las modificaciones en los senderos del consumo. Sin embargo se encuentra que en el caso de economías inestables como la Argentina, los efectos de la riqueza sobre el consumo, la existencia de restricciones de liquidez y la descripción del comportamiento de las preferencias del consumidor han sido escasamente investigados y requieren un análisis exhaustivo. Para esta clase de economías y en particular en el caso de Argentina, como Navarro (2004) reconoce “...debemos preguntarnos acerca de las metodologías más adecuadas para analizar la economía de nuestro país, donde los cambios de regímenes han sido tan abruptos y la presencia de “outliers” tan frecuente, que hacen difícil trasladar sin elaboración los modelos econométricos elaborados para países desarrollados, que son mucho más estables y donde los cambios son mucho más suaves”.

Desde los primeros trabajos formulados para interpretar la hipótesis de Keynes, el estudio de la función consumo se ha basado en las teorías del ingreso permanente y del ciclo de vida (Friedman, 1957 y Ando y Modigliani, 1963). Sin embargo, en la evolución de la literatura sobre la función consumo, un año determinante fue 1978 en el cual surgen dos enfoques alternativos para su modelación econométrica: el de la función consumo (resuelta), basado en un análisis de series temporales (Davidson, Hendry, Srba y Yeo, 1978) y otro, basado en la optimización intertemporal y en la existencia de expectativas racionales (Hall, 1978). Diferentes versiones de ambos enfoques han sido utilizadas para modelar el consumo hasta el presente y se lo hace en esta tesis para el caso de Argentina.

Teniendo en cuenta tanto el contexto como los enfoques alternativos para la modelación econométrica del consumo, esta tesis se concentra en el estudio del comportamiento de los consumidores en Argentina durante el período 1980-2004. El análisis efectuado a lo largo de este trabajo de tesis es fundamentalmente empírico y toma en cuenta un período de gran inestabilidad macroeconómica. Varias preguntas surgen cuando uno investiga este tema: ¿Existe una función consumo estable para todo el período?, ¿Puede suponerse racionalidad en el comportamiento de los consumidores?, ¿Cambian las conclusiones después del “default” de la deuda soberana y la devaluación de principios de 2002?

Esta tesis estudia el comportamiento de los consumidores argentinos siguiendo los enfoques comentados para modelar empíricamente las decisiones de los consumidores. Uno de estos enfoques, que sigue la metodología de la función consumo agregada con modelos de Corrección al Equilibrio (iniciada por Davidson, Hendry, Srba y Yeo, 1978), analiza los efectos de la “percepción de riqueza”

sobre el gasto de los consumidores (como sugieren Heymann y Sanguinetti, 1998) vis a vis "restricciones de liquidez" (como analizan Muellbauer y Bover, 1986, Altonji y Siow, 1987 y DeJuan y Seater, 1999). Heymann y Sanguinetti (1998) han sugerido que el comportamiento de los consumidores responde a su "percepción de riqueza", dejando planteada la pregunta de cómo podría definirse esto empíricamente. Dada la falta de datos para la medición de "riqueza" en Argentina, esta tesis propone diferentes medidas "resumen" para ajustar "riqueza" y para poder considerar los efectos de la "riqueza" en el comportamiento de los consumidores argentinos.

El otro enfoque empírico se centra en la estimación de los parámetros estructurales siguiendo la metodología de la estimación de la Ecuación de Euler a través del Método Generalizado de Momentos (Hall, 1978 y Hansen y Singleton, 1982). Como reconocen van Praag y Booij (2003) existen muy pocas publicaciones sobre la estimación simultánea de los parámetros estructurales, el parámetro de aversión al riesgo y el parámetro de impaciencia. Siguiendo este enfoque, esta tesis investiga los microfundamentos de las decisiones de los consumidores en la Argentina. El análisis se centra en la estimación conjunta de los parámetros estructurales en un contexto de optimización intertemporal con expectativas racionales y considerando funciones de descuento exponenciales versus hiperbólicas. En el caso de funciones de descuento hiperbólicas, la mayoría de los estudios empíricos usan simulaciones numéricas, en esta tesis se utilizarán los datos macroeconómicos sobre consumo para obtener estimaciones de los parámetros estructurales de Ecuaciones de Euler hiperbólicas.

Como se ha adelantado, este trabajo toma en cuenta un período de gran inestabilidad macroeconómica. Brevemente, los 80's estuvieron caracterizados por alta inflación con picos de hiperinflación y bajo nivel de actividad. En cambio, los 90's mostraron estabilidad de precios con aumento del ingreso aunque el desempleo y la deuda externa también se incrementaron. La estabilidad de este último período ha sido temporariamente interrumpida por la devaluación mexicana (el "efecto Tequila", Diciembre de 1994), el default ruso (mediados de 1998) y la devaluación de Brasil (Enero de 1999). Pero la crisis más profunda tuvo lugar en Enero de 2002; el gobierno anunció el "default" de su deuda soberana y el abandono del régimen de Convertibilidad. El consumo privado cayó abruptamente y hacia fines de 2004 la serie de consumo se acercaba a los niveles de fines de los '90 siguiendo al comportamiento del producto. Después del "default" de la deuda soberana, la falta de financiamiento externo y la pesificación asimétrica de los depósitos y préstamos dejaron a los bancos insolventes y a la economía sin financiamiento. Luego de la devaluación, los salarios reales se redujeron y el desempleo creció a niveles sin precedentes.

Siguiendo estos enfoques econométricos y en un contexto de tal inestabilidad macroeconómica, esta tesis busca dar respuesta a las preguntas planteadas. Esta tesis tiene tres capítulos principales, cada uno de los cuales se auto-contiene pero sus resultados son consistentes entre sí. El Capítulo I, concentrándose en los efectos de la riqueza y en la existencia de restricciones de liquidez y siguiendo el enfoque de la función consumo (resuelta), se enfoca en buscar determinantes de la "percepción de riqueza" y en modelar una función consumo agregada para Argentina. La estimación se efectúa, inicialmente, para las dos primeras décadas de la muestra 1980-2000. La estabilidad de los

resultados es evaluada, posteriormente, extendiendo el período muestral hasta el año 2004. Después de la devaluación y el “default” de la deuda de principios de 2002, es difícil de suponer que se mantuvieran los patrones de consumo derivados de los modelos econométricos estimados para las muestras que terminan durante la Convertibilidad. Los datos posteriores al colapso económico y político del año 2002 proveen nuevos resultados sobre la permanencia de los efectos riqueza y la existencia de restricciones de liquidez sobre el gasto agregado de los consumidores.

El Capítulo II investiga los microfundamentos de las decisiones de los consumidores argentinos antes del quiebre de comienzos de 2002. Siguiendo el segundo enfoque alternativo de la Ecuación de Euler y el Método Generalizado de Momentos (Hall, 1978 y Hansen y Singleton, 1982), se estiman conjuntamente los parámetros estructurales que describen las preferencias de los consumidores en un modelo que supone optimización intertemporal y expectativas racionales. Como se ha adelantado, la estimación conjunta de estos parámetros no ha sido frecuentemente publicada en la literatura empírica y la misma se ha encargado de reportar los problemas críticos que surgen al momento de efectuar estas estimaciones (Favero, 2001 y van Praag y Booij, 2003). Este capítulo toma en cuenta estos aspectos y los evalúa conforme a los resultados obtenidos en el Capítulo I. El Capítulo I brinda evidencia empírica para el caso argentino respecto de dos aspectos relacionados con este enfoque. En primer lugar, se analiza la existencia de restricciones de liquidez, pues las Ecuaciones de Euler deben modificarse siempre que se introduzcan restricciones de liquidez en un problema de optimización intertemporal (véase Muellbauer y Bover, 1986, Muellbauer y Lattimore, 1995 y Favero, 2001). En segundo lugar, la obtención de parámetros estructurales a partir de datos macroeconómicos agregados (véase también Muellbauer y Lattimore, 1995 y Favero, 2001). La atención se centra también en la estabilidad de los parámetros, una dificultad empírica para aplicar este método frecuentemente resaltada en la literatura. El caso argentino puede contribuir a la investigación de este tema a través de la comparación de las estimaciones recursivas de ambos parámetros estructurales que presentan las modificaciones que habrían de esperarse conforme a los diferentes contextos macroeconómicos a lo largo de los cuales se efectúa la estimación.

Mientras el Capítulo II supone un modelo exponencial (factor de descuento constante) para describir las preferencias de los consumidores para el período 1980-2001, el Capítulo III modifica esta función de descuento. Cuando la muestra se extiende para considerar el período 2002-2004, el nuevo contexto macroeconómico podría implicar un cambio en la percepción de la realización de los retornos a futuro. Este posible cambio puede reflejarse a través de funciones de descuento hiperbólicas que permiten distinguir impaciencia de corto de paciencia de largo plazo en las decisiones de los consumidores (Loewenstein y Prelec, 1992, Laibson, 1997, Harris y Laibson, 2001). La mayoría de los estudios empíricos encontrados en la literatura utilizan simulaciones numéricas para la obtención de los factores de descuento diferenciales para el corto y largo plazo. A diferencia de los mismos, en el Capítulo III, se estima una Ecuación de Euler cuasi-hiperbólica con el Método Generalizado de Momentos de modo de obtener las estimaciones de dichos factores y del coeficiente de aversión relativa al riesgo teniendo en cuenta los datos observados para Argentina durante el período 1980-2004.

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

Aunque la estimación por el Método Generalizado de Momentos de la Ecuación de Euler no sería apropiada cuando se introducen restricciones de liquidez en el problema de optimización intertemporal, la representación de las funciones cuasi-hiperbólicas permite considerar el caso de agentes que enfrentan dichas restricciones, lo cual describiría más adecuadamente las preferencias de los consumidores argentinos después del quiebre de Enero de 2002.

Finalmente se presentan las principales conclusiones de la tesis, basadas en los resultados de los tres capítulos. Cabe destacar que los resultados encontrados con el enfoque de la Ecuación de Euler y el Método Generalizado de Momentos utilizado en el Capítulo II y en el Capítulo III han resultado ser consistentes con los encontrados en el Capítulo I siguiendo el enfoque de la función consumo (resuelta).

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-garegnani.pdf>
- Garegnani, María Lorena (2008). Enfoques alternativos para la modelación econométrica del consumo en Argentina. La Plata, Editorial de la Universidad Nacional de La Plata.
- Garegnani, M. L. y Ahumada, H. (2004). "An Estimation of Deep Parameters Describing Argentine Consumer Behaviour", *Applied Economics Letters*, Volume 11, Number 11.
- Garegnani, M. L. y Ahumada, H. (2007). "Testing Hyperbolic Discounting in Consumer Decisions: Evidence for Argentina", *Economics Letters* 95, 1, pp 146–150.

### 4. Luciano di Gresia

*Economía de la educación universitaria (2007)*

Este trabajo comprende el plan de tesis desarrollado en la Universidad Nacional de La Plata (UNLP) referido a la economía de la educación universitaria. Las investigaciones expuestas en este libro comprenden la continuación de una línea de trabajo iniciada en el año 1999 con el desarrollo de una encuesta a todos los estudiantes de la Facultad de Ciencias Económicas de la UNLP. Dicha encuesta permitió la realización del primer estudio de determinantes del rendimiento académico publicado como Documento de Trabajo en la Facultad de Ciencias Económicas de la UNLP (Porto y Di Gresia, 2000), presentado en el año 2001 en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política (Porto y Di Gresia, 2001) y publicado posteriormente en la Revista de Economía y Estadística de la Universidad Nacional de Córdoba (Porto y Di Gresia, 2004b). En este trabajo se presentó la discusión inicial referida a como representar el desempeño académico. Se trabajó en esta etapa con diferentes alternativas de modelos de regresión (mínimos cuadrados ordinarios, en adelante MCO) utilizando como variable dependiente la cantidad de materias aprobadas por año (productividad media), la nota promedio y una combinación entre ambas (valor de la productividad media). Se analizaron determinantes del rendimiento como edad, sexo, estado civil, hijos, carrera, situación laboral, tipo de escuela secundaria (pública o privada), años de educación de los padres y lugar de origen.

Los dos siguientes trabajos de relevancia continuando con esta línea de investigación fueron referidos a la situación de los graduados de la Facultad de Ciencias Económicas de la UNLP. El primer de estos trabajos se refirió al análisis de los estudiantes graduados en el periodo 1990-1999 (Di Gresia y Porto, 2001), utilizándose un modelo de regresión (MCO) con dos alternativas de variable dependiente de desempeño académico: la nota promedio y la duración de la carrera.<sup>3</sup> Este trabajo permitió exponer el pobre desempeño de las cohortes de la década de los 90 en términos de duración real de los estudios en comparación con la duración formal (8,53 años promedio vs 5 años), y la baja tasa de graduados sobre ingresantes (promedio 11,5 %). Además se utilizó el modelo de regresión para analizar los determinantes del rendimiento, obteniéndose resultados interesantes en términos del sexo (mejor rendimiento para las mujeres) y las carreras (mejor rendimiento para Licenciado en Economía en comparación con Contador Público).

El segundo trabajo referido a graduados se concentró en las características y rendimiento académico de los graduados de la Facultad de Ciencias Económicas de la UNLP en el año 2001 (Di Gresia y Porto, 2002). Se diseñó e implementó una encuesta específica al respecto que permitió conocer estadísticas básicas sobre 295 estudiantes graduados durante el año 2001.<sup>5</sup>

Adicionalmente se implementó un modelo de regresión (MCO) explicativo del rendimiento académico definido alternativamente como duración de la carrera (en días entre el ingreso y la fecha de aprobación de última materia), promedio de nota y cociente entre ambas medidas. La línea de investigación continuó en el año 2002 con el procesamiento del Censo de Estudiantes de Universidades Nacionales realizado en el año 1994 (Di Gresia et al., 2002). Se presentaron indicadores de las principales características de las Universidades Públicas y de sus estudiantes. Se estudiaron factores que influyen en el rendimiento estudiantil, definido como la cantidad de materias aprobadas por año desde el ingreso. Una versión ampliada de este trabajo se presentó en forma de libro (Porto, 2005) junto a estudios de educación universitaria para los países de Brasil y Perú.

En el año 2004 se efectuó el primer análisis de cohortes con el trabajo denominado "Dinámica del desempeño académico" (Porto y Di Gresia, 2004a). En este trabajo se estudió el caso específico de la cohorte ingresada en el año 2000 a la Facultad de Ciencias Económicas de la UNLP. Se analizó la dinámica de aprobación de materias de acuerdo a características de los estudiantes.

Adicionalmente se estudiaron tres modelos de determinantes del desempeño: (i) un modelo MCO de determinantes de la cantidad de materias aprobadas desde el inicio, (ii) un modelo MCO que considera como variable dependiente la cantidad de materias aprobadas luego del ciclo inicial e incorpora dentro de los factores explicativos el desempeño en el ciclo inicial, y finalmente (iii) un modelo logit para estudiar la probabilidad de no aprobar ninguna materia en dos años de carrera. En la reunión de la Asociación Argentina de Economía Política se presentó un trabajo referido a los mecanismos de admisión a la universidad y el rendimiento académico (Porto et al., 2004). En este trabajo se analizó específicamente si una prueba de evaluación puede predecir el desempeño académico posterior (ciclo inicial y resto de la carrera). Para el caso bajo estudio la respuesta fue

negativa, es decir, la prueba de evaluación resultó ser un deficiente predictor del desempeño posterior del estudiante. El caso es opuesto para el resultado del ciclo inicial, que si representa un buen predictor del desempeño posterior.

En las Jornadas de Finanzas Públicas organizadas en la Universidad Nacional de Córdoba en el año 2004 se presentó un trabajo (Porto y Di Gresia, 2004c) referido a la vinculación entre rendimiento académico y presupuesto universitario. El trabajo incluyó estimaciones del impacto sobre las cuentas públicas de la extensión de la duración de las carreras y una cuantificación del diferencial impositivo que surge de la educación universitaria en comparación con el gasto público de las universidades. En el año 2006 se presentó en las mismas Jornadas un trabajo (Porto y Di Gresia, 2006) referido a las ventajas y desventajas de mecanismos alternativos de financiamiento de las universidades. En este caso la provisión pública se visualiza como un sistema de pago diferido, al existir impuestos que gravan los diferenciales de ingresos.

Toda esta línea de investigación sintetizada en los párrafos anteriores sirvió de base para el desarrollo de las investigaciones incluidas en el documento de tesis. En este sentido se avanzó en nuevos temas y en la aplicación de diferentes metodologías de análisis en los temas que ya habían sido tratados anteriormente.

En definitiva, una tarea fundamental de este trabajo de tesis consistió en extender con trabajos propios la productiva línea de investigación iniciada en el año 1999 con estudios desarrollados en coautoría con el Director de tesis Dr. Alberto Porto, y en algunos casos con otros participantes.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-di-gresia.pdf>
- Di Gresia, Luciano (2009). *Educación universitaria: acceso, elección de carrera y rendimiento*. La Plata, Editorial de la Universidad Nacional de La Plata.
- Di Gresia, Luciano (2007). "Rendimiento académico universitario". Presentado en la Reunión Anual de la Asociación argentina de Economía Política, Bahía Blanca.
- Di Gresia, Fazio, Porto, Ripani y Sosa Escudero (2007). "Academic performance of public university students in Argentina". *Well-being and Social Policy*, Vol. 3, Nº 2.
- Di Gresia, Luciano y Porto, A. (2004). "Rendimiento de estudiantes universitarios y sus determinantes". *Revista de Economía y Estadística*.
- Di Gresia, Luciano y Porto, A. (2006). "Financiamiento y eficiencia del gasto público social: El caso de las universidades públicas". Anales de las 39ª Jornadas Internacionales de Finanzas Públicas, Universidad Nacional de Córdoba.
- Di Gresia, Luciano. (2007). "Rendimiento Académico Universitario". Anales de la XLII Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Bahía Blanca.
- Di Gresia, Luciano y Porto, A. (2007). "Universidad Pública: Provisión subsidiada y pago diferido" Anales de las 40 Jornadas internacionales de Finanzas Publicas.
- Di Gresia, Luciano; Porto, A. y López Armengol, M. (2007). "Admisión a la Universidad y rendimiento de los estudiantes" En *Mecanismos de admisión y rendimiento académico de los estudiantes universitarios- Estudio comparativo para estudiantes de Ciencias Económicas*. La Plata, Editorial de la Universidad Nacional de La Plata.

### 5. Ariel Coremberg

*La medición de la productividad y los factores productivos. Argentina 1990-2004. (2007)*

La economía argentina tuvo un importante crecimiento económico durante la década de los noventa como durante la Posconvertibilidad. Una de las explicaciones comunes en la profesión económica ha sido que gran parte del crecimiento económico, sobre todo en la década de los noventa, se debió principalmente al desempeño dinámico de la llamada productividad total de los factores (PTF), asociada exclusivamente con traslados positivos en la función de producción. Las privatizaciones de las empresas de servicios públicos y la desregulación de los mercados a comienzos de la década generaron un importante aumento aparente en la productividad de la economía argentina aun cuando la adopción del sistema cambiario de convertibilidad y el creciente flujo ahorro externo repercutiera en una importante apreciación real de la moneda doméstica. Las ganancias de productividad permitieron un importante ahorro de costos, compensando en parte las desventajas competitivas de la apreciación real. Un signo evidente de este último efecto es el notable crecimiento del sector productor de bienes transables, especialmente la industria manufacturera, no sólo mediante aumentos de su producción sino también de sus exportaciones. Sin embargo, el menor nivel del tipo de cambio real no resultó sostenible en el tiempo. Las ganancias de productividad resultaron aparentes, explicando en gran parte que el sistema de convertibilidad cambiaria resultara insostenible en el largo plazo. Tal como veremos en este trabajo, la identificación de la PTF en el sentido estricto de corrimiento de frontera de posibilidades de producción puede resultar errónea sino se desagrega de la PTF, variable necesariamente residual, una serie de fenómenos económicos que no tienen que ver necesariamente con su interpretación estricta: cambios cíclicos en la utilización de los factores (intensidad laboral y utilización del capital), reasignación intersectorial de factores y efectos sustitución en la producción asociados a ajustes normales de recursos a los cambios de precios relativos, cambios de calidad factorial que no se trasladan automáticamente en mejoras en la organización del proceso productivo, etc. Tal como se señala en Galiani, Heymann y Tomassi (2003), la identificación de la tendencia de crecimiento de un país tiene importantes consecuencias macroeconómicas, ya que constituye una variable fundamental para determinar el carácter sostenible de largo plazo del proceso de crecimiento económico así como la consistencia de las expectativas respecto del ingreso permanente de los agentes económicos. Dadas estas implicancias, la identificación correcta de la PTF estricta tiene particular relevancia no sólo a la hora de definir el carácter sostenible del sendero de crecimiento de una economía pero además de su actual configuración macroeconómica. El objetivo de este trabajo es investigar las principales causas del crecimiento económico en Argentina durante el período 1990-2004, con el fin de identificar cuál fue su perfil de crecimiento prevaleciente: extensivo asociado al dinamismo de la acumulación de capital o de la demanda de trabajo o intensivo en base a las ganancias de productividad. Para ello se propone identificar una PTF estricta como desplazamiento de la función de producción, independiente de los fenómenos coyunturales; distinguiéndola de la PTF residual o aparente, que expresa un fenómeno de reducción de costos pero no necesariamente vinculados a cambios en la tendencia de crecimiento de largo plazo de las economías. En el trabajo se presenta una metodología para desagregar de la PTF residual, los efectos de los cambios de precios relativos y utilización cíclica de los factores productivos, adaptando al caso argentino, las principales recomendaciones de la literatura económica reciente de medición de productividad, la experiencia de la OECD, del grupo EUKLEMS y la experiencia del IVIE, mediante la estimación consistente del PBI y los factores productivos. 10 Para ello se analizan los principales problemas de medición de la productividad y los factores productivos desde el punto de vista de la teoría económica de los números índices, el problema de detección del cambio de calidad en los factores productivos, los efectos sustitución sectorial en el PBI y los factores, el problema de corroboración empírica de la depreciación en los bienes de capital, etc. La estimación de las fuentes del crecimiento económico para el caso argentino durante el período 1990-2004 se basa en la utilización de datos de insumo trabajo y capital, así como del PIB de las Cuentas Nacionales permite la consistencia interna, metodológica y macroeconómica de los principales agregados que

componen las fuentes del crecimiento económico en Argentina. Los principales resultados de la aplicación de esta metodología al caso argentino para el período 1990-2004 fueron los siguientes. La PTF estricta resulta menos procíclica y con menor tendencia que la PTF aparente. Similares conclusiones se obtienen para la productividad laboral ajustada por intensidad laboral. El perfil de crecimiento de la economía argentina resulta extensivo durante el total del período 1990-2004, sesgado a la acumulación y utilización del capital durante la década de 1990 y sesgado al factor trabajo durante la etapa posdevaluación. Estos resultados para Argentina son análogos a las evidencias encontradas por Young (1995) y Timmer and Van Ark (2000) para la experiencias de los países del Sudeste Asiático. Surgen dudas acerca de la capacidad de la economía argentina para generar las necesarias ganancias productividad en el sentido estricto (independientes de los cambios precios relativos y las variaciones cíclicas en la utilización de los factores productivos) que permitan sustentar un sendero sostenible de crecimiento económico en el largo plazo.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-coremberg.pdf>
- Coremberg, Ariel (2007). "Perfil del crecimiento de la economía argentina 1990-2004, 'Paradojas de la medición'". Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política. Bahía Blanca.
- Coremberg, Ariel (2009). "The productivity slowdown of the Argentine economy -Special Inputs and Structural Change in a Land Rich Economy". Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política. Mendoza.
- Coremberg, Ariel (2011). "The Argentine Productivity Slowdown. The challenges after global financial collapse", *World Economics*. Volume 12, Number 3.
- Coremberg, Ariel (2008). "The Measurement of TFP in Argentina. A Case of the Tyranny of Numbers", *Economic Cycles and Methodology* *International Productivity Monitor*. Number 17.
- Coremberg, Ariel (2006). "Causes of Labor Productivity in Argentina." Paper presentado en la 29th General Conference of the International Association for Research in Income and Wealth. Joensuu, Finlandia.

### 6. Cecilia Rumi

*Finanzas públicas bajo competencia política. Marco Federal y evidencia para Argentina.*  
(2007)

La competencia política entre partidos es la institución clásica de las democracias representativas para evitar que los políticos se mantengan indefinidamente en el poder o que no exista alternancia. ¿Cómo afecta esta competencia política a la política fiscal? es la pregunta subyacente de la investigación de mi tesis.

La tesis consiste en tres trabajos de investigación independientes, que analizan diferentes facetas de la relación entre la competencia política y las finanzas públicas en un marco federal. Las tres investigaciones presentan evidencia empírica para Argentina del gobierno nacional así como de las jurisdicciones subnacionales, y proponen nuevos instrumentos de análisis que trascienden la experiencia local.

Se analizan los efectos de la competencia política sobre tres rasgos de la política fiscal en un marco federal: (i) el desempeño fiscal de las jurisdicciones subnacionales; (ii) los criterios de distribución de distintos tipos de transferencias federales a las jurisdicciones subnacionales y (iii) los criterios de distribución de los ajustes presupuestarios desde el gobierno nacional hacia las jurisdicciones subnacionales.

La competencia política es capturada mediante formas alternativas en cada uno de los tres trabajos. En el primero, mediante la historia de alternancia entre partidos políticos a cargo del poder ejecutivo de las jurisdicciones; en el segundo, por la cercanía temporal de los procesos electorarios; y en el tercero, por la existencia de potenciales competidores gobernando diferentes niveles de gobierno de una misma unidad políticamente organizada.

En todos los casos, bajo diferentes escenarios y en diferentes niveles de gobierno, los resultados muestran que el grado de competencia política es un importante factor que condiciona las elecciones fiscales de los gobiernos.

En el Capítulo I se analizan la relación entre la “Alternancia Política y los Déficits Fiscales” para las provincias argentinas y para cuatro períodos de gobierno a partir del reestablecimiento de la democracia en el año 1983. El principal aporte metodológico de este trabajo es la propuesta del Índice de Alternancia Política como una innovadora medida de largo plazo de la competencia política que enfrenta un gobierno establecido. Este índice, basado en el número de veces que un estado cambia su apoyo de un partido político a otro, resume la historia de alternancia de partidos políticos de una unidad de gobierno.

Al tiempo que se reafirma que los clásicos factores tenidos en cuenta por las finanzas públicas definen la performance fiscal de una provincia, los resultados de esta investigación indican la importancia relativa de las características políticoinstitucionales en la determinación de los resultados fiscales. El trabajo presenta evidencia de que la alternancia política es fuente de incrementos significativos en los déficits fiscales incurridos por las provincias argentinas, lo que sugiere que ampliaciones en el horizonte de planeamiento de los gobiernos mejoran significativamente sus desempeños fiscales.

La investigación del Capítulo II sobre “Ciclos Electorales Nacionales en las Transferencias a Jurisdicciones Subnacionales” fusiona conceptos de las teorías de políticas redistributivas con las teorías de ciclo presupuestario de origen electoral. El principal aporte metodológico de este trabajo es la forma de modelar la distribución táctica de distintos tipos de transferencias federales a jurisdicciones subnacionales en períodos de elecciones, basada en las diferencias en un factor de rastreo del responsable del gasto y consecuente proveedor de bienestar a los votantes de las distintas jurisdicciones subnacionales, y en el grado de competencia que el gobierno central enfrenta en cada provincia, medido por la afiliación política entre el gobernador y el presidente.

Si el gobierno central no necesita diferenciarse del partido que gobierna una jurisdicción subnacional, usará cualquier tipo de transferencias, sin importar su factor de rastreo. Por el contrario, en las jurisdicciones en las que el gobierno central necesite diferenciarse, distribuirá transferencias que sean fácilmente rastreables y que le otorguen más crédito político (transferencias en especie) y evitará enviar transferencias que puedan ayudar a su potencial competidor (transferencias en efectivo).

Otra innovación de este trabajo respecto de la literatura existente es analizar el efecto de los procesos electorales nacionales en un marco en el cual las variables manipuladas por los hacedores de política se distribuyen en otro nivel de gobierno. Se analiza cómo el gobierno federal de Argentina ha distribuido transferencias entre los gobiernos subnacionales desde el reestablecimiento de la democracia en 1983, indagando sobre la presencia de ciclos electorales en dos tipos diferentes de transferencias discrecionales: transferencias en especie y transferencias en efectivo. A pesar de que las transferencias agregadas no revelan la existencia de un ciclo electoral, sí hay evidencia de manipulación electoral en la asignación de las transferencias a las jurisdicciones subnacionales. Por último, el Capítulo III sobre “Distribución Geográfica de los Ajustes Presupuestarios bajo Discrecionalidad del Ejecutivo” se concentra en el rol del poder ejecutivo federal en el proceso presupuestario y su participación en la fase de implementación del presupuesto. Tomando como dada la distribución de los créditos presupuestarios, se presenta un modelo en el que el gobierno central ajusta y distribuye el devengamiento de gastos entre las jurisdicciones subnacionales minimizando una función de pérdida que pondera de manera diferente a las distintas jurisdicciones, de acuerdo a la afiliación política de cada uno de los gobernadores.

Se estudia la distribución de los ajustes a los créditos iniciales presupuestados en la fase de aprobación, analizando información no explorada anteriormente del proceso presupuestario argentino. Se proporcionan detalles de los ajustes al presupuesto federal entre las distintas jurisdicciones subnacionales y se presenta evidencia de que la final ejecución del gasto federal entre las distintas jurisdicciones subnacionales ajusta las proyecciones de gastos realizadas en la fase de aprobación del presupuesto de manera no neutra, teniendo en consideración la competencia potencial a la que se enfrenta el partido del presidente en las jurisdicciones subnacionales gobernadas por otros partidos.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-rumi.pdf>
- Rumi, Cecilia (2008). *Finanzas públicas bajo competencia política. Marco Federal y evidencia para Argentina*. La Plata, Editorial de la Universidad Nacional de La Plata.
- Rumi, Cecilia y Walter Cont (2007). “Distribución Geográfica de los Ajustes Presupuestarios bajo Discrecionalidad del Ejecutivo”. Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política. Bahía Blanca.
- Rumi, Cecilia (2009). "Political Alternation and the Fiscal Deficits", *Economics Letters*, Elsevier, Volume 102 (2), p. 138 – 140.
- Rumi, Cecilia (2013). “Progresos en Economía Política de la Política Fiscal”. En Meloni, O. (ed.) *Federalismo Fiscal y Economía Política de la Descentralización*. Asociación Argentina de Economía Política, Editorial Temas.
- Rumi, Cecilia (2014). "National Electoral Cycles in Transfers to Subnational Jurisdictions. Evidence from Argentina", *Journal of Applied Economics*, Vol XVII, Number 2.

### 7. Roxana Maurizio

*Inestabilidad en el mercado de trabajo. Un análisis dinámico para Argentina.* (2008).

El análisis de la dinámica en el mercado de trabajo –que incluye las transiciones entre puestos de trabajo, entrada y salidas desde la desocupación e intermitencia en la fuerza de trabajo– aparece como un tema relevante no sólo para comprender mejor su funcionamiento sino también para evaluar la dinámica del bienestar de los hogares y para contribuir al correcto diseño de las políticas públicas en materia laboral. La mayor parte de los estudios existentes sobre el mercado de trabajo argentino se basan en el análisis de información estática. Si bien ello resulta adecuado para indagar algunas dimensiones referidas a, por ejemplo, la estructura del empleo, la generación de ingresos personales y familiares o la evolución del desempleo, no permite analizar exhaustivamente los determinantes y características de las trayectorias desde y hacia una ocupación, o desde y hacia la desocupación. Tampoco hace posible el estudio de los efectos que estas transiciones tienen sobre los individuos y sobre sus hogares.

En principio, un incremento en la rotación ocupacional que se produce junto con una elevación del desempleo podría afectar negativamente el bienestar dado que amplía las fluctuaciones de los ingresos y aumenta, por tanto, la incertidumbre de los hogares acerca de la evolución futura de los mismos. Tal situación resulta particularmente dificultosa entre aquellas familias de bajos recursos por estar asociada a mayores niveles de vulnerabilidad a riesgos sociales. Asimismo, la inestabilidad laboral de los ocupados puede tener impacto sobre otros indicadores del bienestar de los hogares (adicionales al ingreso), entre ellos: escolarización de los niños, acceso a las políticas sociales, movimientos geográficos, etc. Es posible, sin embargo, que ciertas transiciones desde la inactividad hacia la ocupación tiendan, en cambio, a reducir las fluctuaciones de los ingresos.

Desde el punto de vista de los trabajadores, la intermitencia laboral puede afectar negativamente su bienestar como consecuencia de varios factores. Por un lado, la frecuente rotación entre empleos –con o sin mediación de episodios de desocupación– atenta contra el grado de integración social de los individuos y suele ser una situación asociada a la baja cobertura de la seguridad social. Asimismo, la elevada intermitencia puede dificultar que el individuo acumule algún tipo de calificaciones específicas que le permita incrementar su nivel de capital humano. Por último, la pérdida involuntaria de un puesto de trabajo puede implicar menores probabilidades de encontrar otra ocupación en el futuro y/u obtener remuneraciones más bajas que las que recibía en ese puesto (temática conocida en la literatura como *scarring*). En estos casos, la movilidad genera un quiebre en la acumulación de competencias y saberes que redundan negativamente, tanto en el trabajador como en la sociedad.

Sin embargo, no siempre la rotación laboral es un aspecto negativo o signo de dificultades en el mercado de trabajo. En algunos casos, la movilidad puede ser voluntaria e implicar mejoras salariales o en las condiciones de trabajo. Por ejemplo, la rotación podría ser más intensa en las primeras etapas de la carrera laboral donde el trabajador puede experimentar los movimientos más importantes dentro del mercado de trabajo con el objetivo de alcanzar un puesto más acorde a sus calificaciones. Por otro lado, la intermitencia en la fuerza de trabajo puede estar explicada por la realización de otras actividades extra económicas como, por ejemplo, el estudio. Es probable, a su vez, que estos factores tengan mayor presencia entre los jóvenes que entre los adultos. Al mismo tiempo, la movilidad laboral podría implicar patrones virtuosos de difusión de conocimientos que impactan positivamente en la productividad agregada.

Durante los años ochenta Argentina registró niveles moderados de desempleo abierto aun cuando la presencia de posiciones informales y precarias sugiere que segmentos de la población se encontraban sujetos a frecuentes alteraciones en su situación laboral. El nuevo régimen económico a comienzos de la década de los noventa hizo que algunas de estas características cambiaran acompañando las modificaciones de la estructura y evolución del mercado de trabajo. En particular, fue significativa la elevación de la desocupación abierta y del grado de precarización de las ocupaciones. Una de las consecuencias que generalmente tienen tales desarrollos es el crecimiento de la

inestabilidad ocupacional debido, en buena medida, a la mayor presencia de los puestos de corta duración, rasgo típico de los empleos no registrados.

El incremento de la desocupación que se observó a lo largo de la década, así como sus movimientos de corto plazo, estuvieron provocados fundamentalmente por las variaciones en la tasa de entrada al desempleo. Si bien hubo un proceso de aumento de la duración de los episodios, el mismo contribuyó en menor medida al crecimiento de su incidencia. Por lo tanto, el aumento del desempleo estuvo acompañado de una intensificación de los movimientos laborales, especialmente los que se producen entre la ocupación y la desocupación. En la primera mitad de los noventa ello parece ser consecuencia, al menos en parte, del incremento en la cantidad de despidos asociados al proceso de reconversión productiva que tuvo lugar luego de las reformas estructurales introducidas a principios de ese decenio.

Por su parte, el aumento de la inestabilidad que se registró en la segunda parte de los noventa, cuando dejaron de ser importantes los efectos de la reestructuración, habría obedecido, principalmente, al incremento en la rotación entre puestos de trabajo, mediada muchas veces por la desocupación. La escasa creación de empleos, conjuntamente con la baja calidad de aquellos generados, promovieron esta mayor intermitencia que pasó a afectar básicamente a los puestos menos calificados.

Por lo tanto, no parece apropiado en el caso argentino durante la década de los noventa, entender a la mayor movilidad como señal de una mejora en la capacidad asignativa del mercado, sino que parece ser una manifestación del estrechamiento de las posibilidades globales de empleo experimentado a lo largo del período, al menos para un conjunto importante de trabajadores.

En ese sentido, la hipótesis central que guía la tesis es que una porción importante de la movilidad ocupacional resulta involuntaria y tiene efectos negativos sobre el desarrollo subsiguiente de las personas en el mercado de trabajo así como sobre el bienestar de los hogares. Esta influencia es, asimismo, desigualmente distribuida a lo largo de la estructura ocupacional, reforzando las dificultades de aquellos que se desempeñan en puestos precarios y sin cobertura de riesgos sociales.

El objetivo general de esta tesis es el análisis empírico de la inestabilidad en el mercado de trabajo en Argentina. En este sentido, este trabajo constituye el primer intento de estudiar de manera integral la dinámica laboral en el país, focalizando en diferentes aspectos aún no abordados en la literatura. El aporte principal del mismo es el conocimiento de la intensidad de la movilidad ocupacional, sus características, su impacto diferencial entre distintos conjuntos de individuos, su relación con el ciclo económico y su efecto sobre la dinámica de la pobreza. Para ello se analizan, tanto las salidas desde un puesto de trabajo para dirigirse a otra ocupación, el desempleo o la inactividad, como las salidas desde la desocupación hacia un empleo.

El enfoque que guía esta investigación asigna un rol fundamental al contexto macroeconómico y al efecto que éste, y sus ciclos, tienen sobre la performance del mercado de trabajo en sus diferentes manifestaciones entre las cuales se destaca la dinámica laboral. A partir de allí se define, al menos en una parte significativa, la distribución de los ingresos laborales y familiares y, por ende, la situación de pobreza y bienestar de los hogares.

La fuente de información utilizada son los microdatos de la Encuesta Permanente de Hogares, operativo muestral realizado por el Instituto de Estadísticas y Censos (INDEC) de Argentina. En algunos capítulos el análisis será restringido al aglomerado Gran Buenos Aires (GBA) mientras que en otros se extenderá al total de aglomerados urbanos del país. Asimismo, la herramienta econométrica utilizada mayoritariamente en los diferentes capítulos son los modelos de duración a partir de los cuales es posible estimar la probabilidad de que un determinado episodio (de empleo o desempleo) finalice dado que ha durado hasta ese momento. Por lo tanto, se trata de un análisis condicional donde se estiman las probabilidades de transición teniendo en cuenta el tiempo que los individuos han acumulado en ese estado. A partir de allí es posible evaluar el efecto que diferentes variables tienen sobre las tasas de salida de un puesto de trabajo o del desempleo. Aquí se diferencia, también, si la finalización del evento ocurre porque el trabajador transita hacia otra ocupación, va al desempleo o sale de la fuerza de trabajo.

La tesis contiene seis capítulos. El primero de ellos “Mercado de trabajo, ingresos y pobreza en Argentina desde la década de los noventa hasta la actualidad” presenta el panorama laboral global durante la vigencia del régimen de convertibilidad y el nuevo contexto macroeconómico luego de su abrupto abandono. El objetivo principal es aportar un marco general sobre el cual los siguientes capítulos analizan aspectos específicos vinculados a la rotación en el mercado de trabajo.

El Capítulo 2 “Movilidad de los ocupados en Argentina. Intensidad, características y determinantes” y el Capítulo 3 “Inestabilidad laboral de los jóvenes: ¿Dificultades en el mercado de trabajo o carrera laboral ascendente?” focalizan sobre la inestabilidad de los ocupados. En particular, el Capítulo 2 contiene un análisis general de las trayectorias que siguen aquellos que salen de un determinado puesto de trabajo. Los objetivos son: (1) analizar en qué medida la distribución de la duración de los episodios de empleo en Argentina sigue el patrón observado a nivel internacional caracterizado, éste, por un porcentaje importante de empleos de larga duración pero también de puestos de corta duración y por una dependencia negativa de las tasas de salida a la antigüedad acumulada. Asimismo, se pretende indagar acerca de la influencia de diferentes atributos personales y del puesto de trabajo sobre las transiciones desde una ocupación hacia cualquier otro estado; (2) estudiar los cambios en la inestabilidad laboral a lo largo del período considerado evaluando si éstos se explican por las transformaciones en la estructura del mercado de trabajo, por las modificaciones en la legislación o por el empeoramiento global de las condiciones laborales.

Para alcanzar estos objetivos, el capítulo analiza, en primer lugar, las tasas de salida de un puesto de trabajo experimentadas en el aglomerado GBA desde comienzos de la década de los noventa hasta octubre de 2002. Luego se diferencian los destinos a los cuales arriban aquellos que abandonan una ocupación. Finalmente, se evalúan los cambios en la intensidad y características de la rotación laboral a lo largo del período considerado. Este capítulo incorpora dos dimensiones de análisis aún no exploradas en nuestro país: por un lado, las salidas a la inactividad y, por otro, las trayectorias laborales de los que pierden una ocupación.

Continuando con el estudio de la dinámica ocupacional, el Capítulo 3 profundiza el análisis focalizando en la inestabilidad de los jóvenes. La evidencia empírica para Argentina indica que éstos experimentan, en promedio, mayores tasas de desempleo, menores tasas de ocupación y mayor precariedad laboral que los adultos. Sin embargo, no existen trabajos económicos que analice directamente la inestabilidad laboral de los jóvenes estudiando la intensidad de la misma, sus características y la posible heterogeneidad al interior de este amplio conjunto de individuos. Asimismo, si bien desde otras perspectivas se han evaluado los canales a través de los cuales el clima educativo del hogar influye en la situación educativa y en la inserción ocupacional de los hijos, no se ha indagado si esta dimensión también afecta el grado de movilidad laboral de los jóvenes y si ello profundiza o contrarresta la posible transmisión intergeneracional de posibilidades y desventajas. Este capítulo aporta al conocimiento de estas dimensiones.

Se parte de la idea de que es posible evidenciar dos tipos de transiciones que siguen los jóvenes en el mercado de trabajo: por un lado, aquellas asociadas a las primeras etapas de la carrera laboral las cuales se caracterizan por una elevada rotación producto de la búsqueda de un empleo mejor. Por otro lado, un tipo de inestabilidad vinculada a una inserción más precaria en el mercado de trabajo o a puestos más inestables que generalmente se asocian con un bajo nivel educativo por parte de estos grupos o con el fenómeno de segregación ocupacional. El capítulo tiene tres objetivos principales: (1) determinar el poder explicativo independiente de la dimensión joven-adulto en los diferenciales de rotación laboral y los canales a través de los cuales ello sucede; (2) evaluar en qué medida la rotación ocupacional de diferentes grupos de jóvenes se corresponde más con una carrera laboral ascendente o con una elevada inestabilidad de tipo involuntaria; (3) estudiar el impacto que las condiciones socio-económicas del hogar tienen sobre la inestabilidad laboral de los jóvenes y cuáles son las vías a través de las cuales esta transmisión se verifica. El análisis se centra en los 28 aglomerados urbanos relevados por la EPH para el período 1995-2003.

A diferencia de los dos capítulos anteriores que analizan las dinámicas de los ocupados, el Capítulo 4 “Duración del desempleo, reestructuración productiva y ciclo económico en Argentina. Una aplicación de regresión por cuantiles” focaliza en los individuos desocupados estudiando la duración del desempleo y las probabilidades que los individuos tienen de salir de este estado. El análisis se restringe al aglomerado GBA para el período comprendido entre comienzos de la década de los noventa y octubre de 2002. La dimensión aquí estudiada resulta de gran relevancia en un país como Argentina que durante la década de los noventa ha experimentado tasas de desempleo persistentemente elevadas en un contexto de reducida cobertura del seguro de desempleo. Asimismo, las diferentes fases del ciclo económico por las que atravesó el país en la década tuvieron un impacto directo sobre la dinámica del mercado de trabajo afectando las probabilidades de salir del desempleo y, por lo tanto, la duración total en la que un individuo permanece en este estado.

Este capítulo tiene dos objetivos, uno analítico y otro metodológico. Respecto del primero, se busca evaluar la existencia de efectos diferenciales del ciclo económico y de los cambios en la estructura productiva sobre las tasas de salida del desempleo dependiendo de la duración acumulada en este estado. En relación al segundo objetivo, se quiere evaluar la validez del supuesto de proporcionalidad impuesto en la mayoría de los estudios empíricos sobre duración del desempleo y proponer el uso de otra herramienta econométrica para el estudio de esta temática. La hipótesis es que el empeoramiento en las condiciones del mercado de trabajo durante la década de los noventa no tuvo un impacto homogéneo a lo largo de la distribución condicional de la duración del desempleo sino que afectó con mayor severidad a los individuos que transitaban episodios de desocupación más largos. Por ello, la estrategia de estimación econométrica estará basada en la utilización de regresión por cuantiles para datos con censura. Este método permite, por un lado, obtener una completa caracterización de la distribución del tiempo en el desempleo condicional a las características del individuo; por otro lado, modelar de manera flexible la función de riesgo base sin imponer las restricciones que establecen los modelos de duración frecuentemente utilizados.

Tomando en cuenta los diferentes aspectos analizados en los capítulos anteriores y las evidencias obtenidas respecto de la inestabilidad en el empleo y la permanencia en el desempleo, en el Capítulo 5 “Dinámica de la pobreza. El rol del mercado de trabajo, la política social y los factores demográficos en la recuperación reciente” se avanza en el estudio de la relación entre la dinámica del mercado de trabajo y las tasas de entradas a, y de salidas de, la pobreza. El capítulo tiene tres objetivos: (1) estimar el rol que los eventos asociados al mercado de trabajo, las políticas públicas de transferencias monetarias o factores demográficos han tenido en las transiciones hacia y desde la pobreza; (2) evaluar si las diferencias observadas entre los hogares en cuanto a la intensidad de las transiciones de la pobreza se explican por las existentes en la probabilidad de experimentar algunos de aquellos eventos o por las observadas en la probabilidad condicional de cambiar de estado luego de sucedido un determinado episodio; (3) determinar en qué medida la composición del hogar y las características de sus miembros afectan ambas probabilidades.

En este capítulo se incorporan tres dimensiones importantes: la primera tiene que ver con la vinculación directa entre las diferentes transiciones del mercado de trabajo y los episodios de otra índole con la dinámica de la pobreza; la segunda, se refiere a la descomposición de las transiciones arriba mencionada; la tercera se relaciona con un tratamiento novedoso del impacto de la inflación sobre las tasas de salida y de entrada a la pobreza. El estudio abarca el período 2003-2006 y utiliza los microdatos de la EPH para el total de aglomerados urbanos del país.

Finalmente, en el Capítulo 6 se resumen las conclusiones más importantes obtenidas a lo largo de los capítulos y se discuten algunas orientaciones de política pública. Asimismo, el documento incluye un Apéndice Metodológico.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-maurizio.pdf>

- Maurizio, Roxana (2010). *Inestabilidad en el mercado de trabajo. Un análisis dinámico para Argentina*. La Plata, Editorial de la Universidad Nacional de La Plata.
- Bertranou, F. y Maurizio, R. (2012). "The role of labour market and social protection in reducing inequality and eradicating poverty in Latin America". *International Labour Review*.
- Beccaria, Fernández, Monsalvo, Álvarez y Maurizio (2012). "Urban poverty and labor market dynamics in five Latin American countries: 2003–2008". *Journal of Economic Inequality*.
- Bertranou, F. y Maurizio, R. (2012). "Semi-conditional cash transfers in the form of family allowances for children and adolescents in the informal Economy in Argentina". *International Social Security Review*, vol. 65.
- Maurizio, R. (2011). "Labour Informality and Poverty in Latin America. The case of Argentina, Brazil, Chile and Peru". En: Cling, Lagrée, Razafindrakoto y Roubaud (eds) *The informal economy in developing countries*, Routledge.
- Beccaria, L; Maurizio, R; Trombetta, M. Vázquez, G. (2016). "Una evaluación del efecto scarring en Argentina". *Revista Desarrollo y Sociedad*, vol. 77, pp. 263-304, ISSN: 0120-3584.
- Maurizio, R. 2015. "Transitions to formality and declining inequality: Argentina and Brazil in the 2000s". *Journal of Development and Change*, vol. 46, issue 5, pp. 1047-1079, ISSN: 0012-155X.
- Maurizio, R. (2015). "Recent decline in wage inequality and formalization of the labor market in Argentina" (con L. Beccaria y G. Vázquez), *International Review of Applied Economics*, vol. 29, issue 5, pp. 677-700, ISSN: 0269-2171.
- Beccaria, L; Espro, M; Maurizio, R; Vázquez, G. (2015). "Factors associated with poverty and indigence mobility in five Latin American countries". *Research on Economic Inequality*, vol. 23, ISSN: 1049-2585.
- Álvarez, M; Beccaria, L; Fernández, P; Maurizio, R; Monsalvo, P. (2013). "Urban poverty and labor market dynamics in five Latin American countries: 2003–2008". *Journal of Economic Inequality*, ISSN: 1569-1721.

### 8. Laura D'Amato

*Bancos. Políticas gubernamentales y regulaciones (2009)*

Esta tesis se concentra en el estudio de dos aspectos de la economía argentina que han sido relevantes para su desempeño macroeconómico: la inestabilidad financiera y la dinámica inflacionaria.

El capítulo I está enfocado al estudio de los determinantes de las crisis financieras. La teoría económica provee varias explicaciones para estos eventos, que en la experiencia argentina han sido muy disruptivos en términos de actividad y crecimiento económico. En el trabajo pionero de Diamond y Dybvig (1983) las crisis bancarias son profecías autocumplidas que pueden generarse por errores de percepción de los agentes económicos respecto de las necesidades de liquidez de otros agentes, que eventualmente llevan a un mal equilibrio en el que se produce una corrida bancaria. En una visión alternativa, las crisis financieras pueden verse como un ejercicio de disciplina del mercado a través del cual los depositantes castigan el excesivo riesgo asumido por las instituciones financieras, como en Gorton (1985) o Chari y Jagannathan o Jacklin y Bhattacharya (1988), entre otros. Finalmente, las crisis financieras pueden ser un fenómeno de equilibrio, es decir, la respuesta de los agentes económicos a un deterioro de los fundamentos macroeconómicos, como en Wallace (1988, 1990) y Hellwig (1994). En esa dirección, Allen y Gale (1998) desarrollaron un modelo en el cual las corridas bancarias son la respuesta natural de los agentes económicos a un aumento del riesgo agregado debido a una reducción del valor de los activos de las empresas a causa de, por ejemplo, una caída en la actividad económica. Ennis (2002) ha mostrado más recientemente que las corridas bancarias inducidas por profecías autocumplidas también pueden estar correlacionadas positivamente con malos fundamentos en un modelo con equilibrios múltiples.

En las Economías de los Mercados Emergentes (EME), estos episodios suelen desarrollarse como una combinación de crisis monetaria y bancaria y son, con frecuencia, muy costosas en términos de crecimiento económico.<sup>3</sup> En la segunda mitad de la década de 1990, una serie de crisis financieras golpeó a las EME: la crisis mexicana de 1995, la asiática de 1997, el default ruso de 1998, y más recientemente, la crisis argentina de 2001-2002. Estos eventos renovaron el interés en el tema y muchos afirmaron que se trataba de un nuevo tipo de fenómeno. Sin embargo, Chang y Velasco (1998) subrayan las características comunes de estos episodios con crisis anteriores: reformas económicas orientadas al mercado; liberalización comercial y financiera; desregulación y privatización de empresas públicas. También enfatizan que la fragilidad financiera, debida a una regulación y a una supervisión bancaria inadecuada, fue una debilidad importante que casi todas estas experiencias tuvieron en común.

Indagar sobre los determinantes de las crisis financieras puede contribuir al diseño y mejora de políticas y regulaciones que apunten a reducir la probabilidad de ocurrencia de este tipo de eventos. Por sus peculiaridades, la crisis bancaria argentina de 2001-2002 constituye una oportunidad única para poner a prueba las tres hipótesis propuestas en la literatura sobre las causas de dichos eventos. Al tiempo que comparte algunas características comunes con los episodios anteriores en las EME por el hecho de que desde 1991, el país entró en un proceso de reformas estructurales de mercado y de liberalización financiera, el caso argentino difiere de otras experiencias de EME, en que su sistema bancario era, aparentemente, menos vulnerable a las crisis financieras, debido a la profunda reforma financiera que se implementó en la década de 1990, acercando los estándares de regulación y supervisión a las normas de Basilea. Desarrollamos en el primer capítulo de esta tesis una metodología que explota la riqueza de un conjunto de datos de panel sobre cambios diarios en los depósitos de bancos individuales, y nos permite deslindar las causas comunes de las individuales en la variación de los depósitos. La dinámica de los depósitos brinda información muy valiosa sobre la forma en que los agentes económicos reaccionaron ante la información relevante que recibían sobre los fundamentos macroeconómicos, así como las respuestas de política y de mercado a estas noticias. La inclusión de fundamentos microeconómicos de los bancos y de fundamentos macroeconómicos nos permiten identificar los determinantes de la conducta de los depositantes.

Los Capítulos II y III se enfocan en el estudio de la dinámica inflacionaria, su relación con los regímenes monetarios y su pronóstico. La inflación es sin duda una variable relevante tanto para la formulación de la política monetaria como para las decisiones de los agentes privados. Argentina experimentó durante largos años inflación persistentemente elevada. Como enfatizan Stock y Watson (2005), la evidencia empírica internacional reciente sugiere que con el descenso de la inflación como un fenómeno extendido en la economía mundial, la dinámica conjunta de la inflación y sus potenciales predictores, como el dinero o alguna medida de la utilización de los recursos, ha cambiado y la inflación se ha tornado más impredecible. Como también señalan Stock y Watson, los modelos univariados suelen superar en capacidad de pronóstico a los modelos basados en distintas teorías de la inflación y el desempeño de estos últimos se ha deteriorado con el descenso de la inflación.

En el caso de Argentina, evidencia reciente (Basco et al., 2006), indica que es posible encontrar dinámicas de la inflación bastante diferenciadas entre el período de inflación elevada entre 1980 y 1989 y, luego del episodio hiperinflacionario, un periodo que puede considerarse de inflación baja, entre 1991 y la actualidad. Si bien el cambio de régimen monetario que implicó el abandono del régimen de convertibilidad sugiere la presencia de un cambio estructural a partir de enero de 2002, desde un punto de vista estadístico sólo es posible identificar un período que puede considerarse como atípico entre enero de 2002 y comienzos de 2003.

Por otro lado, la evidencia empírica proveniente de estimaciones de curvas de Phillips (ver D'Amato y Garegnani, 2008 y, Elosegui y otros, 2007 para Argentina), muestra una relación algo débil entre la brecha del producto y la tasa de inflación durante el período de inflación baja. También el análisis de la dinámica inflacionaria mediante el uso de modelos VAR (Basco et al., op. cit.) indica que en los años recientes, la dinámica de la inflación parece ser más exógena a variables como el dinero, la tasa de interés y el producto que durante los años de inflación elevada y por lo tanto más difícil de predecir utilizando modelos multivariados.

Los determinantes de largo plazo de la inflación han sido ampliamente estudiados en la teoría monetaria y existe acuerdo acerca de que el crecimiento monetario y la inflación están altamente correlacionados en el largo plazo y que esa relación no es única sino dependiente del régimen monetario vigente. En los años recientes la evidencia empírica ha puesto en evidencia que la relación de largo plazo entre crecimiento monetario no es única, y que esta se debilita con el descenso de la tasa de inflación. En suma, si bien los determinantes de la inflación no son únicos, un elevado crecimiento monetario de largo plazo parece estar asociado a altas tasas de inflación. Los motivos de las altas tasas de expansión monetaria son al menos dos: el financiamiento monetario de los desequilibrios fiscales o el persistente intento de explotar el trade-off entre desempleo e inflación con fines expansivos.

Vinculado a lo anterior, el fenómeno de la persistencia inflacionaria, definida como la velocidad con que la inflación se aproxima a su valor de largo plazo luego de un shock, también parece haber cambiado con el descenso de la inflación. Este fenómeno ha sido ampliamente estudiado en los años recientes para las economías industriales, pero la evidencia para países en desarrollo es bastante más limitada. Es también relevante para la modelación e implementación de la política monetaria determinar el grado de persistencia de la inflación, ya que la capacidad del banco central para estabilizarla en torno a algún valor de largo plazo depende en gran medida del grado de rigidez nominal que exista en la economía. La evidencia internacional reciente sugiere que una vez que se toma en cuenta que el valor de largo plazo de la inflación no es constante, el grado de persistencia se reduce. También hay cierta evidencia de que la persistencia ha sido más elevada en periodos de alta inflación.

El Capítulo II se enfoca al estudio de los cambios en la dinámica inflacionaria y su relación con los cambios de régimen monetario a lo largo de un prolongado periodo. Utilizando un modelo neo-keynesiano estándar, se realiza un ejercicio de simulación para evaluar la incidencia de distintos niveles de persistencia en el impacto que puede tener la política monetaria sobre la actividad económica. Se utilizan el análisis recursivo y tests de quiebre estructural para identificar cambios tanto en la media como en el componente

autorregresivo de la inflación. También se calculan medidas de resistencia que controlan por esos cambios.

En el Capítulo III se evalúan distintos modelos de pronóstico de inflación, desde modelos univariados hasta modelos causales como la curva de Phillips y modelos monetarios.

También se trabaja con modelos de pronóstico basados en el uso de factores, como medidas resumidas de la variabilidad conjunta de un gran número de series del ciclo económico, como proponen, entre otros, Stock y Watson (1999). Se compara la capacidad predictiva de los modelos individuales utilizando un conjunto de tests estadísticos.

Finalmente se evalúa la capacidad de un pooling de pronóstico de superar a los modelos individuales.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-damato.pdf>
- D'Amato, Laura; López Encisco, Enrique y Ramírez María Teresa (eds) (2013). "Dinámica inflacionaria, persistencia y formación de precios y salarios". Programa de Investigación Conjunta, CEMLA, México, D.F, México.
- D'Amato, Basco, Garegnani (2006). "Crecimiento monetario e inflación en Argentina (1970-2005)". Anales de la XLI Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Salta.
- D'Amato, Sangiácomo, Tobal (2013). "Firms' survival in Export Markets and Credit Constraints: Does Foreign Financing matter? Evidence form Micro Data on Argentine Firms. Anales de la XLIX Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Rosario.

### 9. Carlos Adrián Romero

*Economía de la Electricidad: Diseño de Mecanismos de Decisiones de Inversión, Información y Fronteras de Eficiencia, e Impacto Distributivo en Equilibrio General.* (2009)

Los problemas económicos abordados en la presente tesis están relacionados con diferentes aspectos de la organización industrial del sector eléctrico. En particular, se tratan cuestiones relacionadas con: (i) el diseño de mecanismos para decidir inversiones descentralizadas en redes de transmisión, (ii) herramientas de fronteras de eficiencia para resolver problemas de información asimétrica en el segmento regulado de distribución y (iii) la evaluación del impacto de shocks de precios de insumos primarios de energía sobre las empresas y los hogares. Para la resolución de los problemas planteados se utilizan métodos cuantitativos basados en información correspondiente a la Argentina. Aunque es importante mencionar que su alcance es más amplio dado que la organización y regulación del sector eléctrico argentino replica los lineamientos generales utilizados internacionalmente.

La tesis ha sido dividida en tres secciones A, B y C, que a su vez se separan en capítulos. La sección A trata el diseño de mecanismos de decisión de ampliaciones de redes de alta tensión, basado en decisiones privadas. Busca las causas por las cuales se han retrasado aprobaciones de obras y observado bajos niveles de inversiones. La sección B se concentra en el problema de información asimétrica entre el regulador y las empresas de distribución de electricidad y sugiere herramientas regulatorias operativas para ayudar a disminuirla. La Sección C analiza los efectos de las crisis energéticas originadas en aumentos de precios de insumos energéticos primarios. Evalúa medidas de políticas alternativas, consistentes con la restricción de participación de las empresas de los segmentos regulados, que disminuyan el impacto negativo sobre los hogares de menores recursos. A continuación se presenta un resumen de los capítulos incluidos dentro de cada sección. Cada sección resuelve un problema y propone medidas de política.

La sección A tiene por objetivo contribuir en la discusión sobre el sistema de inversiones en redes de alta tensión en la Argentina. No se trata de la discusión de un caso particular ya que está enmarcada en el problema más general de diseño de un mecanismo que posibilite inversiones socialmente óptimas a través de decisiones privadas. Los resultados del esquema argentino han sido en estos últimos años ampliamente discutidos a nivel internacional, en el marco de una búsqueda de mecanismos de decisiones de inversiones que no generen inversiones socialmente subóptimas (Joskow y Tirole, 2003; Litlechild y Skerk, 2004a; Pollitt, 2008).

Como parte de la reforma del sector eléctrico en la Argentina se diseñó un mecanismo para inducir inversiones en transmisión. La legislación inicialmente estipulaba que las inversiones en la red de transporte de electricidad debían ser decididas y pagadas por el sector privado, y según el monto, se establecían distintos mecanismos de ampliación. Luego, aparecieron diversas propuestas de mecanismos alternativos con diferente grado de participación pública y privada. En la actualidad, el esquema inicial coexiste con varias alternativas.

La sección A consta de tres capítulos. En el primero de ellos se presenta una descripción formal del mecanismo de decisiones, así como el marco institucional. En el capítulo II, se incluye la solución al problema detectado en el diseño que aparece al momento de identificar el conjunto de decisores privados. En el capítulo III se construye un modelo integrado de electricidad y gas, para mostrar que la falta de consideración de las alternativas de inversión de transporte de gas puede afectar el voto del grupo asignado para la toma de las decisiones. Esto ha servido para identificar otra falla en el diseño del esquema de decisiones de inversiones eléctricas. Algunos de los resultados y aproximaciones metodológicas han sido presentados en: Charlas de ECONOFISICA, Depto. de Física, Facultad de Ciencias Exactas y Naturales, UBA (2001); Segundo Seminario de Economía Computacional: Modelización y Simulación en Economía: Técnicas y Aplicaciones, Instituto de Desarrollo Económico y Social, Buenos Aires (2003); ISNIE Conference, Tucson, EEUU (2004).

Las contribuciones de esta sección están centradas en tres aspectos. Primero, la identificación de problemas del mecanismo inicialmente diseñado para decidir inversiones y el análisis crítico de las diversas alternativas que fueron apareciendo posteriormente. La identificación de fallas en el mecanismo (aspectos formales del método de áreas de influencia, falta de consideración de la propiedad de las empresas, manejo de la agenda, superposición de redes de gas y electricidad, entre otros) ha sido una contribución relevante dado que sirvió como disparador para rever positivamente el mecanismo con el objetivo de mejorarlo para su posible aplicación en el futuro (Littlechild, 2008). Estos aspectos están contenidos en los capítulos I y III. Segundo, la resolución de un aspecto formal que cambia el criterio para identificar al conjunto de votantes. Como resultado de la investigación se propone una modificación al denominado método de “áreas de influencia,” que es crucial para el correcto funcionamiento del mecanismo para decidir y pagar inversiones en redes de alta tensión. La formulación matemática de la solución a la errónea identificación de los votantes se presenta en el capítulo II, a la que se agrega un ejemplo ilustrativo que sirve como medio de divulgación de la metodología. El ejemplo ha requerido el desarrollo y programación de un modelo económico que incluye las restricciones tecnológicas relevantes para la transmisión de la energía eléctrica (Primera y Segunda Leyes de Kirchoff).

Tercero, la construcción de un modelo integrado de electricidad y gas (considerando las restricciones tecnológicas asociadas a ambas redes) que sirve para mostrar cómo las decisiones de inversión en el sector eléctrico se pueden ver afectadas por las ampliaciones de las redes de gasoductos, a través de su impacto sobre la elección de localización de los generadores. Esto, además de ilustrar una falla en el mecanismo de decisiones de expansiones del sistema eléctrico, es una contribución metodológica, dado que no se han encontrado referencias en la literatura que utilicen modelos económicos de redes integradas de gas y electricidad.

La sección B se concentra en aspectos de información en el segmento de distribución de energía eléctrica. La comparación del desempeño de empresas es uno de los ingredientes principales en un ambiente regulado donde la falta de competencia requiere esquemas alternativos para reducir el problema de información asimétrica entre la empresa y el regulador. Habitualmente, los métodos de estimación arrojan resultados disímiles entre sí generando dudas sobre su aplicación para determinar la parte específica a las empresas del factor de eficiencia (factor X) que es comúnmente incluido en esquemas de regulación por precios máximos. Se desprende de aquí la importancia de contar con métodos que aporten criterios que permitan optar entre las diferentes alternativas de estimación. En particular, la sección se focaliza en estimaciones de fronteras de eficiencia de empresas de distribución de electricidad utilizando Data Envelopment Analysis (DEA), el método más utilizado en la práctica regulatoria.

El objetivo de la sección B es utilizar estimaciones de eficiencia relativa para aportar métodos de análisis a los reguladores que les permitan elegir las mejores alternativas de estimación. Asimismo, es relevante mencionar que las estimaciones de eficiencia productiva llevadas a cabo aquí son las primeras de su tipo aplicadas a distribuidoras de la Argentina. En otros trabajos que incluyen distribuidoras eléctricas argentinas sólo se han estimado fronteras de eficiencia técnica (Rodríguez Pardina, Rossi y Ruzzier, 1999; Estache, Rossi y Ruzzier, 2005). Desde el punto de vista regulatorio la eficiencia productiva (técnica más asignativa, en la jerga habitual del campo de fronteras de eficiencia) es la relevante, ya que la eficiencia técnica sólo tiene un alcance parcial al momento de aplicarse en los mecanismos regulatorios. En particular, el objetivo de las estimaciones realizadas es indagar sobre posibles diferencias de desempeño basadas en (1) el tipo de propiedad de las empresas, en particular propiedad pública versus privada y (2) la presencia o no de rendimientos constantes a escala. Ambos fenómenos complican la tarea del regulador dado que en la práctica es común que los reguladores se enfrenten a disyuntivas difíciles de resolver dadas por diferencias en los resultados de las estimaciones, que afectan positivamente o negativamente a determinada empresa. Esta tesis contribuye con herramientas adicionales que ayudan a resolver los dos problemas mencionados. La sección B está integrada por tres capítulos, los capítulos IV, V y VI de la tesis. En el primero de ellos se presenta el marco teórico, la aplicación regulatoria y estimaciones de

eficiencia técnica. Se aplican mecanismos de consistencia entre metodologías, que ofrecen a los reguladores un examen comparativo de las estimaciones realizadas bajo diferentes métodos. En el capítulo V se desarrollan las estimaciones de eficiencia productiva y se testea la diferencia de desempeño de empresas públicas y privadas. Por último, en el capítulo VI se incluyen tests alternativos sobre la presencia de rendimientos constantes a escala para la muestra completa de distribuidoras y diferentes subconjuntos clasificados de acuerdo a la cantidad de clientes. Algunos de los resultados y aproximaciones metodológicas han sido presentados en: Reuniones anuales de la AAEP (2003 y 2004), Data Envelopment Analysis and Performance Management, 4th International Symposium of DEA, Aston Business School, Birmingham (2005), y The 22nd European Conference on Operational Research, Praga (2007).

Las contribuciones de esta sección están centradas en los siguientes aspectos. Primero, el análisis de consistencia de las estimaciones de eficiencia técnica ha puesto de manifiesto la necesidad de un mecanismo de recolección de datos para homogeneizar y mejorar la calidad de la información. Estas estimaciones, y su consistencia, han sido las primeras realizadas para una base compuesta íntegramente por empresas argentinas.

Segundo, dado que no se registran antecedentes de estimaciones de eficiencia productiva aplicados a este sector, las presentes estimaciones adquieren importancia por sí mismas, y más aún por ser las estimaciones relevantes desde el punto de vista regulatorio. Se agradece el apoyo de Alejandro Bevilacqua (biblioteca del ENRE) y a la Asociación de Distribuidoras de Energía Eléctrica de la Argentina quienes hicieron posible la recolección de los cientos de balances, estados de resultados e información financiera de las empresas, que fueron la fuente de información de la base de datos de costos. Más allá de este aspecto, para la evaluación del diferencial de eficiencia entre empresas de propiedad pública y privada se implementa un procedimiento de evaluación de programas que es novedoso para este tipo de aplicación y ofrece mayor información que los tests de diferencias de medias que se utilizan habitualmente. Tercero, se establece que en el contexto de estimaciones de fronteras bajo el método DEA, el supuesto de rendimientos constantes a escala es el relevante cuando se consideran distribuidoras eléctricas. Este hallazgo tiene una importante utilidad regulatoria: otorga una justificación para que el regulador sea "duro" a la hora de escoger el tipo de superficie envolvente (adoptar el supuesto de rendimientos constantes a escala implica estimar medidas de eficiencia más bajas), lo que redundaría en menores precios finales de la energía eléctrica.

En resumen, los capítulos de la Sección B brindan tests de fácil implementación que ayudan a la toma de decisión de los reguladores. Se realizan estimaciones de eficiencia basadas en funciones de producción y de costos. En el caso de estas últimas no se registran al momento antecedentes publicados, que utilicen niveles de costos para realizar las estimaciones de desempeño relativo en el sector de distribución de electricidad en la Argentina.

La sección C consta de un solo capítulo (capítulo VII). El objetivo de este capítulo es cuantificar los efectos de shocks y políticas macroeconómicas bajo esquemas de regulación de precios en los sectores de distribución y transporte de gas natural y electricidad en la Argentina, teniendo en cuenta la interacción simultánea de los mercados de bienes, de factores y de activos financieros. En particular, se estudian alternativas de precios de gas primario que podrían ser soportados en el ambiente macroeconómico post-default.

Asimismo, se evalúan alternativas de compensación, por ejemplo renegociación de tarifas y mecanismos de subsidios cruzados entre consumidores y entre consumidores y empresas, para aquellos que resulten perjudicados por las políticas adoptadas.

Para alcanzar los objetivos mencionados, se utiliza un modelo de equilibrio general computado ya que puede brindar medidas cuantitativas de acciones de política económica y de los cambios en las condiciones de los mercados tomando en consideración toda la cadena de repercusiones sobre la remuneración de los factores, los precios de todos los bienes y sobre el rendimiento de los activos financieros. Esto es particularmente relevante para el análisis de las repercusiones sobre la economía de shocks o políticas que afectan al sector energético, dado que el mismo puede resultar un cuello de botella para el crecimiento. La aproximación a partir de la metodología de equilibrio general computado

es adecuada porque obtiene como solución variaciones de los precios relativos de todos los bienes.

Para efectuar las simulaciones con el modelo fue preciso construir una matriz de contabilidad social para la Argentina del año 2003, con desagregación de los segmentos regulados de Gas Natural y Electricidad. Se pone especial énfasis en el vínculo entre gas y electricidad, lo cual implicó una tarea de apertura de las cuentas de la matriz de contabilidad social para separar las actividades de producción de gas primario y generación de electricidad. Algunos de los resultados y aproximaciones metodológicas han sido presentados en: Segundo Encuentro Regional sobre Modelos de Equilibrio General Computable: Sus Aportes en la Formulación de la Política Económica en América Latina y el Caribe", organizado por CEPAL y BID en 2008 (Alajuela, Costa Rica).

Los aportes de esta sección se centran en dos aspectos. Primero, se incluye en el análisis del modelo de equilibrio general computado la elección endógena de tecnologías de producción alternativas. Esta técnica es novedosa ya que permite la aparición de nuevas tecnologías (latentes) que no están presentes en el equilibrio del benchmark, lo cual brinda una solución a casos que los modelos de equilibrio general computado no pueden remediar: la existencia de "ceros" en el equilibrio de partida. En particular, el método es aplicado a funciones de producción de servicios públicos de distribución de gas y electricidad.

El segundo aspecto es de índole cuantitativa, se evalúan esquemas alternativos de subsidios al consumo residencial de gas natural y electricidad. La utilización de modelos de equilibrio general computado es la vía adecuada para analizar los efectos de bienestar de alternativas de financiamiento de subsidios. La crisis macroeconómica de 2001-2002 ha mostrado que los aspectos de equidad, y no sólo de eficiencia, son cruciales al momento de considerar los elementos que aseguran la sostenibilidad de las reformas regulatorias en los servicios públicos. Se encuentra, como era de esperar, que los esquemas de subsidios resultan finalmente perjudiciales para los hogares. Los costos económicos más altos provienen de financiamiento a través de aumento de precios a las empresas. Sin embargo, cuando se imponen precios tomando sólo consideraciones de eficiencia (o de "buen regulador" según Chisari, Estache y Romero, 1999), los resultados muestran caídas en los niveles de consumo residenciales que no serían socialmente aceptables. Tomando la crisis como evento de análisis, la no aceptabilidad social aparece como una cuestión empírica muy fácil de verificar en la práctica a partir del rápido incremento observado de pérdidas no-técnicas de energía eléctrica (como consecuencia del aumento de conexiones ilegales). En este contexto, las simulaciones realizadas en esta sección cuantifican los costos asociados de un menú de alternativas de financiamiento de subsidios dirigidos a los estratos de menores ingresos.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-romero.pdf>
- Romero, Covelli y Ferro (2011). "Regulation and performance: A production frontier estimate for the Latin American water and sanitation sector". Utilities policy.
- Romero, Chisari y Mastronardi (2012). XX Annual Input-Output Conference de la International Input-Output Association. "Building an input-output model for Buenos Aires City," y "Welfare effects on Buenos Aires: A CGE approach," Bratislava.
- Romero, C. (2011). "Argentina Gas and Electricity Reform". En W. Baer y D. Fleischer (eds.): *The Economies of Argentina and Brazil, a Comparative Perspective*. Cheltenham, UK: E.Elgar.
- Romero, C. (2009). "Calibración de modelos de equilibrio computado: Métodos y práctica usual". En: Omar Chisari (ed.), *Progresos de Economía Computacional*. Buenos Aires, AAEP-Temas.

### 10. Facundo Crosta

*Los efectos de las políticas públicas sobre la distribución del ingreso. Evidencia para Argentina.* (2009)

"What is needed today is research that will extend this analysis of size and distribution to the more dynamic questions of change and inclusion"

Bourguignon y Pereira da Silva, 2004 pp. xiii

La forma en que la sociedad distribuye los recursos no es un tema nuevo, ni siquiera moderno. David Ricardo en el Preámbulo a *Principios* . . . considera que "La determinación de las leyes que rigen esta distribución es el problema primordial de la Economía Política" (Ricardo, 1985 pp. 5). Desde entonces, los problemas distributivos quedaron subsumidos a la resolución de los problemas de eficiencia o de ajustes macroeconómicos.

En los últimos años resurge la preocupación por la distribución del ingreso, ya sea por sí misma, como por cuestiones relacionadas con aspectos macroeconómicos, como el debate entre crecimiento y desigualdad (Atkinson y Bourguignon, 2000). Esta preocupación emerge en parte en la percepción sobre resolución de algunos problemas de corto plazo, como la inflación, y de largo plazo, el crecimiento; pero también, por un cambio en la forma de visualizar los problemas sociales en un mismo nivel que los problemas tradicionales de la economía. Si bien los problemas del desarrollo siempre han estado en la agenda principal de la teoría económica, es novedoso el amplio consenso actual en ciertos elementos claves y concretos, como lo expone la Declaración de los Objetivos del Milenio. Uno de los objetivos tradicionales de la política fiscal es modificar la distribución del ingreso, para lo cual los gobiernos implementan políticas tributarias y de gasto. Los motivos que sustentan la argumentación a favor de redistribuir ingresos van desde las cuestiones de preferencias puras por determinada distribución pasando por cuestiones de eficiencia hasta llegar a cuestiones de economía política. En cualquier caso, los argumentos son variados y, desde hace tiempo, las políticas que llevan a la práctica estos argumentos son un elemento central de las políticas fiscales. En el caso de la Argentina, que el aumento en la desigualdad y la pobreza no hayan sido compensados por las políticas fiscales y sociales coloca al tema en el centro del debate.

Frente a este hecho surgen diversos argumentos para tratar de cuantificar cuál es el efecto de cada una de estas políticas. Así, la restricción presupuestaria fiscal motiva una demanda para que las políticas logren el objetivo para el cual se diseñan y se adopten las condiciones necesarias para su sustentabilidad tanto en términos de economía política como en el aumento del bienestar de la población. Esta percepción por cuantificar se encuentra limitada por la dificultad para probar los resultados esperados de las políticas en condiciones controladas.

La metodología usual para realizar esta medición en las evaluaciones del gasto público, son los estudios de incidencia distributiva (benefit incidence) los cuales permiten analizar cómo se distribuye en promedio el gasto público en la distribución del ingreso. Esta metodología tiene dificultades cuando se trata de dar cuenta de algunos aspectos particulares del problema. En particular esta tesis adopta el espíritu propuesto por Bourguignon y Pereira da Silva (2004) para modificar las herramientas de evaluación de políticas bajo la condición que "lo que hoy se necesita es una investigación que extienda el análisis del tamaño y distribución a cuestiones más dinámicas del cambio y la inclusión".

Con esta idea presente, en el capítulo 2 de esta tesis se desarrolla un estudio sobre la distribución de la dinámica de inclusión que permite conocer qué individuos recibirán las expansiones (contracciones) de un programa. La metodología propuesta es una respuesta al problema que enfrentan los gobiernos cuando tratan de evaluar la distribución de un cambio en la lista de beneficiarios de cierto programa, situación para la cual la literatura ha establecido que la incidencia promedio no es un indicador consistente de ella. Esta metodología se basa en la propiedad de efectos marginales variables en los modelos no lineales de probabilidad. En el capítulo siguiente se evalúa cuáles son las fuerzas que determinan la dinámica del cambio en la distribución de los subsidios a través del tiempo a partir de integrar la teoría económica con la estructura de medición. De aquí surge la posibilidad de evaluar si los cambios observados en la concentración de los beneficios de un programa se deben a aspectos relacionados con la población objetivo o con las

decisiones de uso. Esta posibilidad surge por el uso de la metodología de microdescomposiciones del beneficio.

Finalmente, en el capítulo 4 se estudian los efectos de la implementación de un programa sobre las decisiones de los agentes, con el objetivo de evaluar los efectos dinámicos sobre determinada variable de resultado, años de educación, de la introducción de una reforma sistémica a un programa existente. Para ello se aplica una metodología de evaluación de impacto que compara las diferencias en dicha variable de resultado antes y después de la aplicación de la reforma.

Este capítulo introductorio tiene varios objetivos. El primero es revisar los argumentos utilizados a favor de realizar modificaciones en la distribución del ingreso, empíricos y teóricos; y las posibilidades e instrumentos para modificar la distribución del bienestar. Para ello la sección 2 reseña los motivos por los cuales es relevante considerar el problema de cuantificar la distribución del beneficio de los programas sociales. A partir de esta tarea se considera que emerge la necesidad de realizar cierta investigación sobre la implementación de estas metodologías, la cuál es la base sobre la cual se desenvuelven los aportes de esta tesis. El segundo es presentar los resultados alcanzados durante el período de trabajo, para lo cual la sección 3 presenta los principales aportes metodológicos realizados en cada uno de los capítulos. En ella se presentan los resultados obtenidos durante el proceso de trabajo en esta tesis, los cuales se pueden sintetizar, para cada caso, en una nueva metodología para medir la secuencia de captura de las expansiones, una estrategia microfundada para explicar los cambios en la distribución de la incidencia y una forma de trabajar con los micro datos que permite comprender los efectos de una reforma educativa. El último objetivo es mostrar que el problema que se estudia no es sólo un tema teórico sino que también es empíricamente relevante en particular para la Argentina. La sección 4 presenta una descripción de los sectores sociales en la Argentina en donde se destacan los resultados empíricos obtenidos en los estudios. La última sección presenta de forma sintética los objetivos y resultados de esta tesis.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-crosta.pdf>
- Crosta, Facundo (2008). "Reformas Administrativas y Curriculares: El efecto de la Ley Federal de Educación sobre el Acceso a Educación Media". Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política. Córdoba.
- Crosta, Facundo (2009). "Caracterización de Cambios en el uso de servicios de salud con microdescomposiciones". Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política. Mendoza.
- Crosta, Facundo (2007). "Trabajo infantil y heterogeneidad en el acceso a la educación". *Education Policy Archives*.
- Crosta, Facundo (2007). "Exploring the effects of the school levels reform on Access and its quality: The Education Federal Law of Argentina". *Wellbeing and Social Policy*.

### 11. Roberto Arias

*Teoría de la evasión y elusión de impuestos indirectos. (2011)*

La evasión y la elusión de impuestos pueden considerarse comportamientos llevados a cabo por los contribuyentes que tienen motivaciones similares. Sin embargo, las teorías económicas que abordan tales comportamientos han tomado carriles disímiles. La evasión fiscal se considera una actividad oculta que las administraciones tributarias combaten mediante auditorías y penalidades económicas, las cuales no abarcan a la totalidad de los contribuyentes. Por lo tanto, la evaluación del riesgo es un componente central en la determinación de los costos y beneficios de tal actividad. Por el contrario, la elusión fiscal es una actividad abierta donde la administración tributaria no tiene intervención. El análisis económico en este caso considera únicamente las oportunidades que presenta la política tributaria para tal actividad, entendiendo por política tributaria a la definición del hecho imponible y la base imponible, la estructura de tasas impositivas y las exenciones y deducciones permitidas.

Aquí se presentan tres ensayos que incluyen contribuciones originales al análisis teórico de la evasión y la elusión fiscal de impuestos indirectos. Se inicia la tesis con una revisión de la literatura sobre la teoría económica de la evasión y la elusión donde se identifican temas no tratados hasta ahora que se consideran de interés para el investigador (Capítulo 1).

El Capítulo 2 presenta un análisis de la incidencia de impuestos específicos y ad valorem que pueden ser evadidos en entornos competitivos y bajo monopolio. Se demuestra que bajo competencia los efectos de ambos impuestos son similares: la decisión de evasión es separable de la decisión de producción, el nivel de evasión óptimo es el mismo, los resultados de estática comparativa son similares y las consecuencias en términos de bienestar son idénticas. Bajo monopolio, la separabilidad se mantiene en el modelo presentado sólo para el impuesto específico y los resultados de estática comparativa son esencialmente similares para ambos impuestos, salvo aquellos afectados por la ausencia de separabilidad presente para el impuesto ad valorem. Respecto a la superioridad en términos de bienestar de un impuesto ad valorem aplicado a las ventas de un monopolista, se demuestra que la misma se mantiene cuando existe la posibilidad de evasión pero bajo condiciones especiales. El impuesto ad valorem domina al específico en términos de recaudación esperada y de bienestar, en la medida en que exista una relación positiva entre tasas impositivas y recaudación esperada.

En el Capítulo 3 se analiza la evasión fiscal dentro de una estructura vertical. En particular, se analiza el efecto de la posibilidad de evasión de un impuesto específico que grava la venta final de un monopolio en cadena, respecto al beneficio de toda la cadena y en la distribución de tal beneficio entre productor y minorista. Se demuestra que si la separabilidad está presente, la ganancia para toda la cadena proveniente de la integración es la misma con o sin evasión, aunque la ganancia para el productor (y por lo tanto el incentivo a integrarse) es mayor cuando existe la posibilidad de evasión. Bajo el supuesto de información perfecta, una tarifa en dos partes resuelve la externalidad generada por el monopolio en cadena y le permite al productor apropiarse del beneficio que surge de la actividad de evasión de impuestos. Si no hay separabilidad, la ganancia tanto para toda la cadena y para el productor pueden ser mayor o menor cuando hay evasión respecto al caso de honestidad.

Como la elusión se relaciona con las características específicas que tiene una determinada legislación tributaria, en el análisis que se presenta en el Capítulo 4 respecto a la elusión fiscal de impuestos indirectos se toma como referencia el Impuesto sobre los Ingresos Brutos (IIBB) de la Provincia de Buenos Aires. Se argumenta en tal capítulo que un elemento central en las posibilidades de elusión del IIBB es la diferencia de alícuotas entre sectores económicos, regiones y contribuyentes. Cuando existen posibilidades de transferencia de ingresos entre sectores económicos, regiones o contribuyentes, tales diferencias de alícuotas generan incentivos a eludir el impuesto, lo que puede darse a través de diferentes mecanismos identificados. Unificar las alícuotas a través de los sectores económicos, si bien reduce el incentivo de transferencia de ingresos, agrava el problema vinculado con la imposición en varias etapas y las posibilidades de elusión que se generan eliminando etapas de producción y comercialización. La diferencia de alícuotas

entre regiones también es una fuente de elusión, pero es un problema más complejo de resolver, ya que implica coordinación interjurisdiccional. Un elemento a considerar respecto a la diferencia de alícuotas entre contribuyentes es la significativa concurrencia de bases imponibles con el nivel nacional. Las exenciones subjetivas son similares a las de impuestos nacionales (Ganancias e IVA) y, por lo tanto, será limitado el alcance que puedan tener las medidas tomadas por un fisco subnacional.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-arias.pdf>
- Arias, Roberto (2013). "La Lenta Agonía del Neoliberalismo en Europa". *Revista Gestar* N° 9. Septiembre.
- Arias, Roberto (2013). "Producción y empleo: nuevas perspectivas del desarrollo inclusivo". Panel en el V Congreso Anual de AEDA: "Nuevas y viejas restricciones al desarrollo. Contribuciones de la Economía Política para superarlas". Facultad de Ciencias Económicas (UBA), Buenos Aires.

### 12. Martín Cicowiez

*Un modelo de Equilibrio General Computado para la evaluación de políticas económicas en Argentina: Construcción y aplicaciones* (2011)

A lo largo de su historia reciente, la economía argentina ha estado sujeta a shocks de diversas características, con efectos importantes sobre las variables macroeconómicas, el mercado de trabajo, y la distribución del ingreso. En consecuencia, tiene relevancia de política contar con una herramienta que brinde un marco consistente para cuantificar los efectos económicos que pueden tener distintas perturbaciones. El trabajo que aquí se presenta realiza una contribución metodológica en ese sentido. En los capítulos que siguen se presentan todos los componentes que permiten la implementación de un modelo de equilibrio general computado (CGE; del inglés, Computable General Equilibrium) dinámico recursivo para la Argentina. Luego, a fin de ejemplificar el potencial de la herramienta aquí desarrollada, se estudian varios escenarios contrafácticos, donde se analizan impactos tanto agregados como sectoriales, teniendo en cuenta las interrelaciones de equilibrio general. Como veremos, el modelo desarrollado permite hacer evaluaciones de los efectos macro y microeconómicos, de corto y largo plazo, dentro de un marco de consistencia analítica que no permiten enfoques alternativos de equilibrio parcial. La consistencia está asegurada al considerarse, de manera simultánea, los equilibrios macroeconómicos, los equilibrios sectoriales de oferta y demanda, y la igualdad entre ingresos y gastos de cada uno de los sectores institucionales (ver, entre otros, Shoven y Whalley (1984); Chisari et al. (2009)). Así, la experimentación computacional que se realiza posibilita la consideración de distintos escenarios, tener en cuenta las reacciones de los agentes económicos, e identificar ganadores y perdedores.

En los últimos diez años, se extendió la utilización de modelos de CGE para la evaluación de políticas alternativas (comerciales, tributarias, energéticas, entre otras), tanto a nivel de gobiernos nacionales como a nivel de organismos multilaterales (ver Devarajan y Robinson, 2005). En parte, el uso más extendido puede explicarse por dos motivos que facilitan enormemente su implementación: (1) la mayor disponibilidad de la información necesaria para hacer operacionales los modelos, y (2) el avance en la capacidad de cómputo, que permite trabajar fácilmente con gran volumen de información.

Las principales contribuciones del presente trabajo son las siguientes. En primer lugar, se desarrolla un modelo de CGE dinámico con varios aspectos innovadores. En segundo lugar, se elabora una nueva matriz de contabilidad social (SAM; del inglés, Social Accounting Matrix) para la Argentina con algunas características particulares. En tercer lugar, se realiza un ejercicio de estimación econométrica de las elasticidades que luego se emplean para la calibración del modelo. Finalmente, el modelo desarrollado se aplica a varias cuestiones concretas que son relevantes para la economía argentina. El estudio de los temas distributivos requiere trabajar a nivel desagregado; por ello, el modelo de CGE se complementa con un modelo de microsimulación que permite obtener resultados sobre pobreza y desigualdad trabajando con microdatos de encuestas de hogares.

En términos del modelo de CGE, se incorporan algunos elementos novedosos, tanto para la metodología en general como para las aplicaciones para Argentina en particular. Así, el modelo posibilita la distinción entre los segmentos formal e informal del mercado laboral, permitiendo la migración entre ellos como respuesta a cambios en los salarios relativos. De manera complementaria, el modelo permite la movilidad imperfecta (migración) del trabajo entre las actividades (regiones) urbanas y rurales. 1 Además, se permite la existencia de desempleo involuntario (endógeno) de distinto tipo. Las funciones de producción de los sectores agrícolas (i.e., cultivos y ganadería) reciben un tratamiento especial. En particular, a diferencia de la práctica más usual, se permite la sustitución de insumos intermedios particulares por factores primarios de producción; por ejemplo, tierra (i.e., pasturas) por alimento balanceado para la producción ganadera.

El sector externo del modelo sigue la formulación tradicional de diferenciar los bienes según su país de origen (ver Armington (1969)); así, es posible modelar la exportación e importación simultánea del mismo bien o servicio. Sin embargo, dicho supuesto se extiende para que la composición doméstico/importado del consumo varíe entre agentes

del modelo (actividades, hogares, gobierno); esto contrasta con la práctica usual donde se asume que la composición doméstico/importado se determina en la frontera.

Como se mencionó, el modelo desarrollado es dinámico; en particular, se implementa una dinámica recursiva donde las decisiones de los agentes se realizan en base a expectativas estacionarias. En este tipo de modelos, suele utilizarse una función que asigna la inversión de cada período entre sectores en base a las remuneraciones relativas del capital (ver Dervis et al. (1982)). En cambio, en este trabajo se sigue un enfoque con una base teórica más fuerte, al asumir que la inversión por destino se asigna en función de una aproximación a la  $q$  de Tobin. Adicionalmente, el ahorro se modela como función del precio esperado del consumo futuro, que a su vez es función de la tasa de interés; esto contrasta con otros modelos donde se supone que el ahorro es una proporción dada del ingreso.

El modelo permite incorporar, además, la existencia de restricciones cuantitativas tanto al comercio (exportaciones e importaciones) como así también a la producción de actividades seleccionadas. En consecuencia, pueden estudiarse (a) medidas de política comercial como las aplicadas recientemente, y (b) restricciones de oferta para sectores particulares como - por ejemplo - el energético. El modelo ofrece gran flexibilidad al momento de seleccionar la —regla de cierre macroeconómico (i.e., la forma de equilibrar los balances macroeconómicos del modelo – sector externo, gobierno, ahorroinversión) (ver Robinson, 2006); así, es posible evaluar la sensibilidad de los resultados a dicha elección. Finalmente, el modelo desarrollado puede solucionarse como un problema de optimización donde se agrega una función de pérdida que el hacedor de política minimiza enfrentando como restricción el funcionamiento de la economía tal como aparece capturada en el modelo de CGE. Es decir, puede simularse un determinado shock para que el modelo determine la respuesta de política óptima; tanto la función de objetivo como así también las variables de política pueden ser elegidas. En el caso de Argentina, las aplicaciones de CGE realizadas por Chisari y Romero también incorporan esta característica (ver más abajo). Los aspectos introducidos en el modelo, que se comentaron brevemente más arriba, pero que se describen en detalle en el Capítulo 2, permiten una caracterización adecuada de la economía argentina. En el Capítulo 3 se documenta el procedimiento seguido para la elaboración de una matriz de contabilidad social para la Argentina para 2006, con un grado de desagregación superior respecto de los antecedentes; por ejemplo, distingue seis tipos de trabajo según calificación y categoría ocupacional (asalariado/no asalariado) e identifica los recursos naturales tierra y activos del subsuelo. Luego, en el Capítulo 4, se realizan estimaciones econométricas de las elasticidades (i.e., los parámetros libres) del modelo de CGE. La práctica usual en esta literatura para países como Argentina es tomar los parámetros libres del modelo de estimaciones hechas en otros países, o elegir valores —razonables—. En contraste, este trabajo hace un esfuerzo por estimar econométricamente las elasticidades relevantes del modelo. Las estimaciones, si bien no exentas de problemas, son un avance en la agenda de investigación hacia parámetros mejor fundados. Adicionalmente, los resultados econométricos se utilizan como base para realizar un análisis de sensibilidad de los resultados del modelo con respecto al valor de las elasticidades estimadas. Así, pueden estimarse intervalos de confianza para los resultados que arroja la experimentación computacional. Con el objeto de ejemplificar el potencial de la herramienta desarrollada, se realizan ejercicios de simulación en donde se evalúan efectos directos e indirectos de diferentes shocks de relevancia para la economía argentina (ver Capítulo 5). En primer lugar, se modela una perturbación asociada a una crisis internacional, donde cae la demanda mundial de los principales productos de exportación de la Argentina. En segundo lugar, se simulan mejoras sostenidas en los precios de las exportaciones agroalimenticias, en línea con el aumento registrado durante los últimos años. En tercer lugar, se simula la imposición de una restricción cuantitativa a las exportaciones. En cuarto lugar, se simulan los efectos de incrementos en las transferencias desde el gobierno hacia las familias, a fin de identificar sus efectos de equilibrio general. Finalmente, se consideran los efectos de un incremento del consumo público corriente. Los efectos distributivos de los shocks analizados se estudian en el Capítulo 6. En resumen, uno de los objetivos de este trabajo es construir y calibrar un modelo de CGE para la Argentina. En los capítulos que siguen, se describe cada una de las ecuaciones del modelo al mismo

tiempo que se presenta el procedimiento seguido para la construcción de la base de datos, tanto de la matriz de contabilidad social como la estimación de las elasticidades. Luego, se realizan algunos ejercicios de simulación que permiten ilustrar el funcionamiento de la herramienta al mismo tiempo que abordan problemáticas relevantes para la Argentina

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-cicowiez.pdf>
- Díaz-Bonilla, Cicowiez y Díaz-Bonilla (2010). "Impacts on poverty and inequality in Argentina: policy insights from a non-parametric CGE microsimulation analysis". *International Journal of microsimulation*.
- Gasparini, L., Sosa Escudero, W. y Cicowiez, M. (2013). *Pobreza y Desigualdad en América Latina. Conceptos, herramientas y aplicaciones*. TEMAS Grupo Editorial. Buenos Aires.
- Cicowiez, Díaz-Bonilla y Lofgren (2012). "MAMS-A computable general equilibrium for developing country strategy analysis". En: Dixon y Jorgeson (eds) *Handbook of computable general equilibrium modeling*. Elsevier North Holland.
- Cicowiez, M. y C. G. Machicado (2013). Effects of the global financial and economic crisis on the Bolivian economy: a CGE approach. En C. M. Reyes, A. B. Sobreviñas y M. A. Baris, Jr. (eds.). *Monitoring and mitigating the impact on poverty of the global financial and economic crisis*. De La Salle University. Philippines.
- Cicowiez, M., A. Al-Batuly, M. Al-Hawri, H. Lofgren and M. Pournik (2013). En M. V. Sánchez y R. Vos (eds.). *Financing human development in Africa, Asia and the Middle East*. Bloomsbury Academic. New York.

### 13. Miriam Berges

*Escalas de equivalencia en el consumo en Argentina (2011)*

Si bien la mayor parte de las decisiones de política económica y social de los gobiernos tienen como objetivo mejorar el bienestar de la población, para evaluar el impacto de estas políticas, es necesario utilizar medidas que permitan comparar el nivel de bienestar de diferentes individuos. Para efectuar tales comparaciones se utilizan indicadores monetarios basados en el ingreso o consumo de las personas, generalmente obtenidos de datos que consideran al hogar como unidad de referencia. Esta dificultad o limitación en la información conlleva la necesidad de explicitar claramente los criterios o supuestos aplicados en la construcción de medidas individuales partiendo de datos agregados. En el caso del ingreso o consumo per cápita se supone que cada uno de los miembros del hogar recibe una asignación exactamente igual al resto y que todos poseen los mismos gustos y necesidades. Alternativamente, los mismos conceptos medidos por adulto equivalente suponen que los efectos de tamaño y composición del hogar se han incorporado por medio del empleo de escalas de equivalencia, que “corrigen” los valores sobre la base de diferentes necesidades.

Todas las investigaciones sobre distribución del ingreso utilizan alguna escala para ajustar las observaciones obtenidas a nivel de los hogares, de la misma forma que todo programa de transferencia de ingresos a las familias lleva implícita una escala que permite establecer el monto que deberían recibir en función del número de hijos y sus edades. La relación entre tamaño del hogar y bienestar de los individuos no es independiente de la forma utilizada para su cálculo. La elección de uno u otro conjunto de valores, cambia la ubicación relativa de los hogares en la distribución total, lo mismo que el monto de las asignaciones establecidas por el programa.

El problema que surge es decidir qué escalas son las apropiadas, hasta qué nivel de desagregación tomar en cuenta -los rangos de edades y el género- y cuál es la fuente para su cálculo. Esta cuestión no es trivial puesto que cada decisión implica un cálculo diferente, y por ende, cambios en el número de hogares que resultarán incluidos en una u otra categoría. Las investigaciones más recientes en la temática, intentan desarrollar medidas apropiadas para ajustar los datos teniendo en cuenta la composición demográfica de los hogares. Este trabajo se circunscribe en esta línea, con un enfoque predominantemente empírico, y constituye un aporte significativo para cubrir el vacío existente en Argentina en la discusión sobre escalas de equivalencia.

La estimación de las escalas de equivalencia cuenta con una larga tradición en Economía que se inicia con los trabajos de Engel en el año 1895 y la literatura dedicada a este tema es muy extensa. A pesar de ello, no existe consenso en cuanto a la mejor forma de calcularlas y la investigación sobre el tema continúa siendo relevante. Tanto la teoría económica como las técnicas econométricas han avanzado en establecer las condiciones bajo las cuales estas escalas pueden ser identificadas y estimadas empíricamente. Existen discusiones muy interesantes respecto de lo que puede, o no, afirmarse utilizando datos de consumo que provienen de las encuestas a hogares y acerca de la mejor forma de incluirlas en el marco de la teoría del consumo.

Los capítulos pueden ser tratados como investigaciones independientes sobre el mismo tema, pero conservan una estrecha vinculación entre ellos dada por la relación consumo de los hogares y bienestar.

El capítulo inicial de esta investigación se centra en definir las principales cuestiones teóricas vinculadas al concepto de escalas de equivalencia. ¿Es posible calcularlas? ¿Son compatibles con la teoría de maximización de la utilidad? Si la fuente para obtener las escalas es la información de consumo que proviene de las encuestas a hogares, ¿qué supuestos deben efectuarse? ¿Pueden ser utilizadas para efectuar comparaciones de bienestar entre hogares de distintas características? ¿Cuál es la definición de bienestar implícita si el gasto de los hogares es la variable que se analiza? Este capítulo intenta dar respuesta a estas preguntas mientras discute y analiza los alcances y las limitaciones de los principales desarrollos teóricos, con el objetivo de seleccionar la teoría más apropiada para realizar las aplicaciones empíricas, que son el principal aporte de esta tesis.

El segundo capítulo presenta las escalas estimadas para Argentina. Aborda las cuestiones propias de la estimación, discute los resultados obtenidos y los compara con las escalas normativas que se emplean institucionalmente para el cálculo de las líneas de pobreza e indigencia. La relevancia de esta investigación se pone de manifiesto ante la inexistencia de antecedentes, en el país, de estimación de escalas basadas en la información de consumo de los hogares. Esto constituye un desafío y da valor a esta contribución, que transparentando los supuestos en los cuales se basa, brinda soporte empírico al cálculo de adultos equivalentes en un hogar. Las preguntas que motivan la investigación de este capítulo son: ¿Qué valores de las escalas surgen de los datos de consumo de los hogares argentinos? ¿Se verifican empíricamente las restricciones que el modelo impone para estimar las escalas? ¿Cuán razonables son los resultados obtenidos? ¿Cómo pueden ser interpretados? ¿Cuál es la diferencia entre las escalas estimadas y las que actualmente se emplean en las mediciones de pobreza e indigencia del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos en Argentina? ¿Cuáles son las implicancias de estas diferencias sobre la distribución del ingreso y la pobreza en el país?

En este capítulo se presentan y se explican los modelos empleados en la estimación y su metodología, las escalas estimadas para Argentina de acuerdo a la información de la Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares correspondiente a 1996-97 y finalmente se extiende en la comparación e interpretación de los diferencias entre estas escalas y las actuales del INDEC. En particular, las escalas en base al comportamiento de consumo de los hogares presentan economías de escala importantes a medida que aumenta el tamaño de los hogares, lo que reduce la pobreza estimada y cambia la ubicación relativa de los hogares en la distribución del ingreso a nivel país.

En el tercer capítulo se comparan las escalas estimadas para dos períodos diferentes de la historia del país, 1996-7 y 2004-5, y sus implicancias en el bienestar de los hogares. Dadas las restricciones impuestas por la disponibilidad de datos, el análisis se circunscribe a los hogares de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Las preguntas relevantes en esta investigación son: ¿Cómo se han modificado las escalas entre ambos períodos? ¿En qué magnitud? ¿Qué implicancias tienen estos cambios sobre el nivel de bienestar de los hogares?

La contribución de este capítulo está dada por una interpretación posible de las escalas de equivalencia más altas estimadas para el último período. El comportamiento de consumo de los hogares indica una disminución de las economías de escala por tamaño. Pero en casi una década transcurrida entre las encuestas fuente de las observaciones, el contexto de precios relativos ha cambiado y posiblemente también las preferencias de los hogares se hayan modificado. Las necesidades se pueden haber redefinido al interior de los hogares como resultado de los nuevos hábitos de consumo y la mayor diferenciación de bienes presentes en el mercado. Como resultado de ello, aumenta la importancia en el presupuesto de gastos de los hogares de los bienes y servicios que implican un uso individual o tienen un carácter de bienes privados y, cae la correspondiente a los rubros de gasto que suponen mayores economías de escala para las familias que comparten el hogar. Esto se traduce en una caída del nivel de vida para la mayoría de los hogares, porque los gastos reales promedio se reducen y aquellos que los mantienen es a costa de desahorro relativo o mayor endeudamiento. Finalmente, se presentan las conclusiones con algunas recomendaciones para extender esta investigación.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-berges.pdf>
- Bergés, Miriam (2010). "Escalas de equivalencia y cambios en el nivel de bienestar de los hogares de la ciudad de Buenos Aires". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Buenos Aires.

### 14. Javier Alejo

*Enfoques alternativos para el análisis de los cambios distributivos en América Latina (2012)*

La distribución del ingreso fue una de las primeras motivaciones en el origen del análisis económico. Más allá de las preocupaciones obvias de la política por la desigualdad económica, la academia ha estudiado este problema desde distintas ópticas. Desde entonces, numerosas teorías e investigaciones han tratado (y tratan) de vislumbrar las fuerzas sociales y económicas que mueven y determinan la distribución de la renta. Ese es el objetivo general de ésta tesis, mostrar evidencia y proponer metodologías empíricas que ayuden a responder algunos de los interrogantes de la literatura. La vía propuesta es explorando nuevos horizontes en la investigación empírica de la distribución del ingreso. América Latina es la región con mayor desigualdad en el mundo. El gran movimiento distributivo experimentado por los países de la región, la convierten en un escenario propicio para ésta investigación. La caracterización de este fenómeno ofrece una ayuda para comprender mejor las fuerzas motoras detrás del reciente cambio en la desigualdad. El estudio de la desigualdad es una tarea compleja que abarca la observación tanto de fenómenos económicos de carácter micro como macro. Por lo general, la distribución del ingreso es analizada con la mirada puesta en el largo plazo, aunque las consecuencias coyunturales de corto plazo cobran relevancia en el caso de economías vulnerables como las latinoamericanas. Es por eso que la diversidad de enfoques así como la utilización de las mejores metodologías empíricas de investigación han tratado de ser uno de los pilares de este trabajo.

La tesis está constituida por tres capítulos que si bien son autocontenidos guardan algún tipo de relación entre ellos. En particular, los dos últimos tienen un mismo eje temático: el efecto de la educación sobre la desigualdad. A lo largo del trabajo, se analiza a la distribución el ingreso de América Latina con distintas estrategias empíricas. Como primer paso se investiga el problema a nivel macroeconómico, analizando la relación entre desigualdad y crecimiento con varios países de América Latina. Luego, para complementar este análisis se indaga sobre los determinantes de la distribución del ingreso con un enfoque netamente microeconómico. En particular, este análisis está basado en el ingreso laboral, dado que constituye el principal componente del ingreso personal. El caso de Argentina ofrece distintas etapas con escenarios marcadamente diferentes que lo vuelven atractivo como caso de estudio. Sin embargo, el método puede ser extendido a varios países de la región. En la misma línea de análisis, se propone una metodología empírica que permita interpretar los resultados encontrados previamente, a la luz de las explicaciones esbozadas previamente en la literatura.

El eje troncal de la tesis se presenta en el Capítulo 1, analizando el cambio en la tendencia de la desigualdad en varios países de América Latina. Se inicia la investigación estudiando la clásica relación entre inequidad y desarrollo planteada originalmente por Simon Kuznets. Luego de una breve reseña teórica sobre el vínculo entre la distribución del ingreso y el desarrollo, el trabajo se ofrece una investigación empírica con métodos empíricos avanzados. Por un lado, el trabajo contribuye a la literatura analizando la posibilidad de relaciones de Kuznets heterogéneas, determinadas por factores regionales que son inobservables. Este aporte es implementado mediante una interpretación económica de los cuantiles de la desigualdad condicional en el desarrollo. Además, un aspecto no menor es que el trabajo mejora a sus antecesores al contar datos agregados por regiones que son altamente comparables entre sí. Por lo tanto, la información es de una calidad muy superior a los utilizados anteriormente por los principales referentes de la literatura empírica sobre desigualdad y desarrollo. Los resultados muestran un patrón coherente con una relación de Kuznets, pero pierde relevancia cuando las etapas del desarrollo que el mismo define son sometidas a un análisis empírico realista.

El Capítulo 2 continúa la investigación sobre desigualdad salarial cambiando el enfoque hacia un análisis de simulaciones econométricas con microdatos (encuestas de hogares). El grueso de esa literatura se ha enfocado en el estudio de los efectos distributivos de la educación recurriendo a modelos que usan la esperanza condicional como herramienta de análisis de la relación entre salarios y educación. Otros trabajos han intentado salir de esa lógica utilizando el método de cuantiles condicionales, es decir estudiando la distribución

del ingreso dado un conjunto de características observables de los individuos. Sin embargo, el objeto de interés del análisis distributivo es la distribución total de salarios. En otras palabras: ¿cuál es el efecto de la educación sobre la distribución no condicional de salarios? Un recurso usualmente empleado para tratar de contestar esa pregunta son las simulaciones numéricas. Esta tesis utiliza la técnica de regresión por cuantiles condicionales con el mismo fin. A lo largo del capítulo se argumenta por qué las estrategias anteriores son intentos parciales y/o están desventaja frente a la metodología utilizada. La aplicación de la metodología al caso de Argentina muestra evidencias de un efecto desigualador de la educación, fenómeno que la literatura ha denominado como La Paradoja del Progreso. Un resultado interesante es que el mismo no es homogéneo, ya que depende del nivel educativo en donde se produce la mejora.

El Capítulo 3 sigue en la misma línea de análisis con microdatos proponiendo una metodología de descomposición econométrica que permita interpretar los resultados del capítulo anterior. El objetivo es sopesar dos fuerzas distributivas que se corresponden con explicaciones teóricas esbozadas previamente en la literatura. Por un lado, una línea argumenta que la observación de este efecto paradójico de la educación está vinculada con la convexidad en la relación entre el salario y el nivel educativo (conocida como ecuación de Mincer). Por otro lado, la literatura que analiza el mismo fenómeno pero con un enfoque de cuantiles condicionales dice que el mismo fenómeno es explicado por la heterogeneidad de los retornos a la educación. Ambos lineamientos surgieron en forma separada en la literatura e incluso se han ignorado uno al otro. El aporte del capítulo es proponer una metodología empírica que sopesa la relevancia de cada una de estas argumentaciones teóricas, con el fin de caracterizar a la Paradoja del Progreso.

El hilo conductor de la tesis es el estudio de la distribución del ingreso en América Latina. Sus principales conclusiones son volcadas en los comentarios finales, en la última sección.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-alejo.pdf>
- Alejo, J., Gabrielli, F. y Sosa Escudero, W. (2014). "The Distributive Effects of Education: An Unconditional Quantile Regression Approach". *Revista de Análisis Económico - Economic Analysis Review* (RAE-EAR), Vol. 29, Nº 1, abril, pp. 53-76.
- Alejo, Javier (2013). "Relación de Kuznets en América Latina. Explorando más allá de la media condicional". *Revista Económica*, La Plata, Vol. LIX, pag. 3-55.
- Alejo, J. y Parada, C. (2017). "Desigualdad e informalidad en América Latina: el caso de Brasil". *Desarrollo y Sociedad*. Bogotá: Universidad de los Andes. Vol. n°78. p143 - 199. issn 0120-3584. eissn 1900-7760.  
<http://www.scielo.org.co/pdf/dys/n78/n78a05.pdf>
- Cicowicz, M., Alejo, J., Di Gresia, L., Olivieri, S. y Pacheco, A. (2016). "Export Taxes, World Prices, and Poverty in Argentina: A Dynamic CGE-Microsimulation Analysis". *International Journal of Microsimulation*, Volume 9(1), 24-54.  
[http://microsimulation.org/IJM/V9\\_1/IJM\\_9\\_1\\_2016\\_Cicowicz.pdf](http://microsimulation.org/IJM/V9_1/IJM_9_1_2016_Cicowicz.pdf)
- Alejo, J. y Casanova, L. (2016). "Efectos de la negociación colectiva en la dispersión salarial en Argentina". *Revista de Economía Política de Bs. As.*, Año 10, Vol. 15, 65-97, ISSN 1850-6933.  
<http://www.economicas.uba.ar/wp-content/uploads/2016/12/REPBA-2016-art-03-Alejo-Casanova.pdf>
- Alejo, J. y Badaracco, N. (2015). "Counterfactual Distributions in Bivariate Models. A Conditional Quantile Approach". *Econometrics* 2015, 3, 719-732.  
<http://www.mdpi.com/2225-1146/3/4/719/pdf>
- Alejo, J., Bergolo, M. y Carbajal, F. (2013). "Las Transferencias Públicas y su Impacto Distributivo: La Experiencia de los Países del Cono Sur en la Década de 2000". Aceptado por *El Trimestre Económico*, vol. LXXXI (1), núm. 321, enero-marzo de 2014, pp. 163-198.  
<http://www.eltrimestreeconomico.com.mx/index.php/te/article/view/111/111>

### 15. Pablo Gluzmann

*Desigualdad del ingreso y del bienestar subjetivo. Análisis y comparaciones internacionales.* (2012)

El análisis de la desigualdad desde una perspectiva internacional ha sido siempre un tema central en Economía. Medir y caracterizar las diferencias en la distribución del ingreso entre los países es interesante en sí mismo, pero también es relevante para entender el proceso de desarrollo y orientar las políticas públicas. Pareto (1897) realizó una de las primeras contribuciones en este campo comparando distribuciones del ingreso en varias ciudades y estados europeos del siglo XIX. Medio siglo después, Kuznets (1955) escribió un artículo que se convertiría en clásico, comparando la desigualdad entre países, y sugiriendo una relación entre nivel de desarrollo y desigualdad; iniciando una literatura que se ha mantenido muy activa hasta el presente.

La comparación de desigualdad entre países está plagada de problemas conceptuales y metodológicos. Este trabajo de tesis se concentra en dos puntos fundamentales: la comparabilidad de los datos y la variable de interés sobre la cual computar desigualdad. Aun cuando se acuerde en medir desigualdad sobre la distribución de alguna variable monetaria sencilla (típicamente, el ingreso familiar per cápita), las comparaciones internacionales de desigualdad enfrentan la restricción de tener que nutrirse de información de encuestas de hogares no homogéneas entre países, lo que introduce todo tipo de sesgos en las comparaciones. El primer capítulo de esta tesis estudia la desigualdad de los ingresos a nivel internacional utilizando datos de la Encuesta Mundial Gallup (EMG), una encuesta que incluye la misma pregunta de ingresos en casi todos los países del mundo, y que por ende constituye una fuente alternativa de datos para las comparaciones internacionales aun no explotada. En el capítulo 1 se realiza un análisis de consistencia con otras fuentes de datos, concluyendo que la EMG constituye un valioso instrumento alternativo para la comparación internacional de las variables socio-económicas. En ese capítulo se explota este conjunto de datos para estudiar la desigualdad de ingresos en América Latina y el Caribe, y comparar la región con el resto del mundo. El análisis confirma dos resultados importantes: América Latina es la región de mayor desigualdad promedio entre países y existe un “exceso de desigualdad” en los países de la región, en relación a sus niveles de ingreso. Sin embargo, se encuentra también que ninguno de estos resultados se aplica al replicar el análisis a nivel global, es decir considerando a cada región geográfica en el mundo como una misma unidad económica.

El análisis del primer capítulo, y de la enorme mayoría de la literatura sobre desigualdad, asume que la variable de interés para el análisis distributivo es el ingreso (o alguna otra proxy monetaria del bienestar, como el consumo). Sin embargo, existe una vasta literatura en Filosofía Política y Economía (Arneson, 1989; Cohen, 1989; Roemer, 1998; Sen, 2000) que reconoce que algunas diferencias en el ingreso pueden no ser evaluadas como inequitativas, si es que provienen de decisiones voluntarias o esfuerzos diferentes. Esta literatura sugiere concentrar el análisis distributivo en las oportunidades, más que en variables de resultado como el ingreso. La definición concreta y medición del conjunto de oportunidades es un problema de enorme complejidad, por lo que la literatura empírica de igualdad de oportunidades aun es incipiente. En particular, no existen trabajos que estudien este tema a nivel internacional global.

El segundo capítulo de esta tesis argumenta que bajo ciertas condiciones la desigualdad en el bienestar subjetivo es una mejor aproximación a la desigualdad de oportunidades, respecto de la desigualdad del ingreso. La desigualdad en ciertas medidas estándar de bienestar subjetivo puede ser computada para la mayor parte de los países del mundo usando datos de la EMG y de la Encuesta mundial de Valores (EMV). La evidencia obtenida en el capítulo 2 de la tesis muestra que la desigualdad del bienestar subjetivo está correlacionada positivamente con la desigualdad del ingreso, pero que la primera tiene mayor correlación que la segunda con el único indicador de igualdad de oportunidades a nivel internacional: el índice de oportunidades humanas de América Latina. Aún más importante es el hecho de que la desigualdad del bienestar subjetivo está correlacionada con variables de percepción de los individuos, que en mayor o menor medida reflejan

distintas características relacionadas a la igualdad de oportunidades, y que estas relaciones se mantienen aun controlando por el nivel de ingreso y el nivel de bienestar de los países. En el tercer capítulo de la tesis se analiza la desigualdad del bienestar subjetivo en relación a otras variables que aproximan distintos aspectos del bienestar, como el nivel de bienestar subjetivo, la desigualdad de ingresos y el nivel de producto de los países. Entre los principales resultados se evidencia una curva de tipo Kuznets entre la desigualdad del bienestar subjetivo y el nivel de desarrollo de los países, y una relación negativa entre desigualdad y nivel de bienestar subjetivo. Se argumenta e ilustra con un modelo sencillo que esta diferencia puede estar asociada a una aversión a la desigualdad más fuerte en el espacio de la utilidad que en el espacio del ingreso. Los resultados sobreviven a un conjunto amplio de ejercicios de robustez.

El cuarto capítulo de la tesis incluye una contribución adicional a la literatura que estudia la relación entre bienestar subjetivo y crecimiento. En particular se incorporan alternativamente indicadores de desigualdad y la dimensión temporal del bienestar subjetivo en el análisis de corte transversal a nivel agregado, con el objeto de dilucidar las posibles causas de la “paradoja del crecimiento infeliz” que encuentran tanto Deaton (2008) como Lora y Chaparro (2008). Del primer ejercicio se observa que el potencial incremento en la desigualdad provocado por el crecimiento, no permite explicar la paradoja. Del segundo ejercicio se concluye que el curioso resultado es producto de utilizar como variable dependiente el nivel de bienestar, en lugar del cambio en ese nivel. Independientemente de la discusión sobre efectos de largo plazo, los resultados de la EMG se vuelven compatibles con la literatura previa sobre el corto plazo al especificar correctamente la relación.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-gluzmann.pdf>
- Gluzmann, Pablo (2013). “Bienestar subjetivo y crecimiento económico: analizando la paradoja del crecimiento infeliz en la Encuesta Mundial Gallup”. Anales de la XLVIII Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política.
- Gasparini, L. y Gluzmann, P. (2012). “Estimating Income Poverty and Inequality from the Gallup World Poll: The Case of Latin America and the Caribbean”, *Journal of Income Distribution*, Vol 21(1).
- Gasparini, L. y Gluzmann, P. (2017). “International Inequality in Subjective Welfare: An exploration with the Gallup World Poll”. *Review of Development Economics*. En prensa.

### 16. Ana María Pacheco

*Remesas en América Latina. Análisis de Equilibrio General Computado (2013)*

Las últimas dos décadas han presenciado una elevada movilidad del factor trabajo entre países, provocando que muchas familias cuenten con algunos de sus integrantes viviendo y trabajando en un país distinto. Una manifestación de los estrechos lazos que unen a los miembros de estas familias pese a la distancia, es el envío de transferencias, en dinero o especie, de parte de los trabajadores que migraron a aquellos familiares que permanecieron en el país de origen. Estas transferencias se denominan remesas y se contabilizan en la balanza de pagos de los países en la balanza de transferencias corrientes. La creciente importancia de este fenómeno ha atraído la atención tanto de investigadores como de organismos internacionales y hacedores de política. El fuerte crecimiento de estos fondos genera efectos tanto sobre el nivel de vida de los individuos como sobre la macroeconomía de los países receptores, en particular por el efecto estilo enfermedad holandesa que generaría el aumento de divisas en las economías. Por otra parte, el interés en el tema se vio profundizado a partir de la crisis mundial del 2008, la caída de la actividad en las economías desarrolladas donde se encuentran ocupados los migrantes podía impactar el nivel de empleo e ingresos de los mismos, afectando los montos de remesas enviados, y por lo tanto ser un canal adicional de transmisión de la crisis a nivel global. En los próximos capítulos, utilizando la información de las encuestas de hogares de América Latina se realiza un completo análisis descriptivo y econométrico de las características de los hogares receptores de remesas. Con datos de cuentas nacionales, las tablas de oferta y utilización, balanza de pagos, situación tributaria y las encuestas de hogares se construyen matrices de contabilidad social para cuatro países latinoamericanos, y se las utiliza para calibrar un modelo de equilibrio general computado estático y de corto plazo para analizar los efectos de cambios en los niveles recibidos de remesas; y un modelo dinámico recursivo que permite observar el efecto de las remesas cuando se admite el ajuste del capital físico y el capital humano. Este trabajo realiza un aporte a la literatura empírica sobre los efectos de las remesas en una de las regiones cuyos efectos son más relevantes. A diferencia de la mayor parte de los estudios que utilizan información de encuestas de hogares o series de tiempo relativamente cortas la metodología de equilibrio general computada seguida tiene la ventaja de ofrecer una visión de los efectos sobre el total de la economía, y permitir aislar los efectos de los cambios. Para que este análisis tenga validez es fundamental contar información apropiada para calibrar estos modelos, y para esto se construyeron las matrices de contabilidad social para cuatro países latinoamericanos y se utiliza un conjunto de elasticidades apropiadas para la región. El modelo está adaptado para tener en cuenta el alto nivel de informalidad laboral de las economías latinoamericanas y especifica varios mecanismos alternativos para la inclusión de las remesas. En el modelo estático y de corto plazo del segundo capítulo y en la primera versión del modelo en el tercer capítulo de la tesis las remesas se modelan en forma exógena, a modo ilustrativo se incluyen otras opciones ad-hoc, en una alternativa se incluye la interacción de las mismas con la formación de capital humano, y en la última se modela un componente exógeno y uno endógeno de las remesas, para permitir que los migrantes puedan modificar las transferencias dependiendo de la situación en su país natal.

El primer capítulo de esta tesis realiza una revisión de los efectos de las remesas considerados en la literatura y utiliza la información de las encuestas de hogares de América Latina para obtener una descripción de la situación y de la relación de las remesas con un conjunto de variables de interés. El segundo capítulo presenta un modelo de equilibrio general computado estático y de corto plazo para analizar los efectos de cambios en los niveles recibidos de remesas y se aplica a cuatro países de América Latina; el tercer capítulo desarrolla un modelo de equilibrio general computado dinámico recursivo y analiza el efecto de las remesas cuando se permite el ajuste del capital físico y el capital humano; y se realizaron microsimulaciones dinámicas combinando la información del modelo de equilibrio general con los microdatos de la encuesta de hogares.

#### Publicaciones de la tesis

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-pacheco.pdf>
- Pacheco, Ana María (2009). "Remesas en Guatemala: un análisis de equilibrio general". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Mendoza.
- Cicowiez, M., Alejo, J., Gresia, L., Olivieri, S. & Pacheco, A. (2016). "Export Taxes, World Prices, and Poverty in Argentina: A Dynamic CGE-Microsimulation Analysis". *International Journal of Microsimulation* 9 (1), 24-54

### 17. Darío Rossignolo

*La competencia tributaria vertical entre niveles de gobierno (2013)*

La tesis consta de cuatro capítulos. En el primero, se hace un relevamiento de los resultados existentes de esta literatura. En el segundo, se expande el modelo de Hoyt (2001) mostrando cómo los niveles de gobierno eligen las alícuotas impositivas y la provisión de bien público para distintos supuestos en sus funciones objetivo, emergiendo externalidades verticales en la imposición. Se comparan los resultados utilizando el análisis de Atkinson y Stern (1973) mediante los costos de los fondos públicos para los distintos escenarios analizados.

En el tercer capítulo, se introduce en la posibilidad de deducir de la tasa impositiva una proporción de la alícuota del otro nivel jurisdiccional, de manera tal que se pueda reducir el impacto de la externalidad vertical.

En el último capítulo, se realiza una estimación econométrica para Argentina analizando el impuesto a los Ingresos Brutos y el impuesto al Valor Agregado. El propósito es evaluar si el incremento de la presión tributaria llevada a cabo por las provincias a lo largo de los últimos 20 años puede asociarse a un fenómeno de externalidad vertical. Para ello, se adapta un modelo presentado en Devereux (2007), en impuestos específicos sobre consumos en Estados

Unidos, para el caso argentino.

Líneas de investigación y desarrollo futuras: Avanzar sobre distintas alternativas y variantes en relación con los modelos teóricos y empíricos presentados. En relación con los primeros, líderes y seguidores, asimetrías informativas, funciones de producción, etc., mientras que en lo que concierne a los segundos, adición de variables explicativas y mayor cantidad de información relevante.

#### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-rossignolo.pdf>
- Rossignolo, Darío (2017). "La competencia tributaria vertical y el tamaño del sector público"; enviado a *Revista Económica* 1.
- Rossignolo, Darío (2015). "Externalidades tributarias verticales. Una estimación empírica en impuestos sobre los consumos en Argentina". *Urban Public Economics Review* N°21 (04/2015) (84-135).
- Casal, A.; López Toussaint, G.; Iglesias Araujo, F.; Coronello, S. y Rossignolo, Darío (2014). "Los tributos municipales. Análisis crítico de las condiciones de correspondencia y responsabilidad fiscal de los municipios argentinos". En A. Casal, G. López Toussaint y J. Arosteguy (comp.): *Derecho Tributario. Doctrinas relevantes*, Editorial La Ley.
- López Toussaint, G.; Iglesias Araujo, F.; López, G. y Rossignolo, Darío (2014). "La tributación en Argentina. Análisis crítico de la actual asignación efectiva de potestades tributarias en los tres niveles de gobierno". En A. Casal, G. López Toussaint and J. Arosteguy (comp.): *Derecho Tributario. Doctrinas relevantes*, Editorial La Ley.
- Rossignolo, Darío (2013). "Competencia tributaria vertical". En H. Piffano (comp.): *Análisis económico del derecho tributario*, SeDiCi-UNLP.
- Rossignolo, Darío (2014). "Competencia tributaria vertical: una estimación empírica en impuestos sobre los consumos en Argentina"; Paper preparado para III Jornadas Iberoamericanas de Financiación Local, organizado por Instituto Fernando Henrique Cardoso and IDB, San Pablo.
- Rossignolo, Darío (2013). "Externalidades tributarias verticales: una estimación empírica en impuestos sobre los consumos en Argentina". Anales de la XLVIII Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Rosario.
- Rossignolo, Darío (2011). "Las externalidades tributarias verticales en la financiación concurrente: un modelo sobre externalidades tributarias verticales en la imposición a los consumos". Anales de la XLVI Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Mar del Plata.
- Rossignolo, Darío (2011). "Las externalidades tributarias verticales en la financiación concurrente: un modelo sobre externalidades tributarias verticales en la imposición a los

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

consumos”, 44<sup>º</sup> Jornadas Internacionales de Finanzas Públicas, Universidad Nacional de Córdoba.

- Rossignolo, Darío (2010). “Las externalidades tributarias verticales: una reseña de los antecedentes teóricos y empíricos”. Anales de la XLV Asociación Argentina de Economía Política, Buenos Aires.

**Mauricio Gallardo Altamirano**

*Vulnerabilidad a la pobreza: Aplicaciones para América Latina (2013)*

El concepto de vulnerabilidad es uno de los más usados, pero a la vez, uno de los más controversiales en la literatura de pobreza. Es uno de esos conceptos acerca del cual todos intuyen lo que significa, pero sobre el cual, nadie es capaz de brindar una definición precisa que sea comúnmente aceptada. La medición de la vulnerabilidad, o más precisamente, de la vulnerabilidad a la pobreza, está plagada también de una diversidad de significados alusivos a este complejo fenómeno, debido al traslape de varios conceptos estrechamente relacionados, tales como: la pobreza crónica y transitoria, la pobreza esperada, la esperanza de pobreza futura y la exposición al riesgo.

Por ello, las preguntas de investigación que se formulan en esta tesis doctoral, no son simples: ¿Qué es la vulnerabilidad a la pobreza? ¿Quiénes son las personas u hogares que deben ser considerados en tal condición de 'vulnerabilidad' frente al flagelo de la pobreza dentro de una población? Y una vez encontrados tales individuos vulnerables: ¿Cómo resumimos en una medida coherente cuanta vulnerabilidad a la pobreza existe en una población? Tras más de un cuarto de siglo de debate, en la literatura no existen respuestas claras a tales interrogantes, a pesar de que se han dedicado grandes esfuerzos intelectuales para tratar de resolverlas.

La investigación realizada está lejos de pretender brindar una respuesta unívoca y final a tales interrogantes. Pero se ha asumido con gran responsabilidad el desafío de abordarlas con profundidad, para tratar de brindar una contribución al debate. Al autor lo motiva fuertemente un desafío intelectual, pero más fuertemente el desafío moral de contribuir para que en Nicaragua<sup>1</sup> y en América Latina, haya menos personas empobrecidas y viviendo en la amenaza de la incertidumbre sobre su presente y su futuro cercano. El resultado práctico de la solución a las interrogantes que se plantean en esta tesis es que quienes dirigen las políticas públicas puedan orientar mejor sus esfuerzos, en favor del bienestar de los que viven amenazados por la pobreza.

En la investigación también se enfrenta una interrogante empírica. Se brinda una contribución sobre la reciente evolución de la vulnerabilidad a la pobreza en cuatro países de América Latina. Se enfrenta la interrogante de si la reducción de la pobreza va siempre acompañada de reducciones en la vulnerabilidad, o si existen periodos en que la pobreza disminuye, pero en donde, no obstante, permanece el riesgo de que las personas sigan viviendo en pobreza.

La disertación se encuentra organizada en tres capítulos, los cuales corresponden a su vez a tres artículos integrados en torno al mismo tema de estudio: la vulnerabilidad a la pobreza, con aplicaciones empíricas para América Latina. Los capítulos se desarrollan siguiendo muy de cerca el contenido de los artículos. Sin embargo, los títulos de los capítulos y de los artículos no se corresponden. El primer capítulo corresponde a una versión preliminar del artículo titulado: 'Identifying vulnerability to poverty: a critical survey', que fue publicado en el año 2017 en la revista *Journal of Economic Surveys*. El segundo capítulo, corresponde en lo fundamental al contenido del artículo: 'Using the downside mean-semideviation for measuring vulnerability to poverty', que se publicó en el año 2013, en *Economics Letters*. Mientras que el tercer capítulo incorpora el artículo: 'Midiendo la vulnerabilidad a la pobreza en América Latina', que fue merecedor del Premio ANCE, de la Academia Nacional de Ciencias Económicas de Argentina, durante la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política del año 2013.

En el primer capítulo se enfrenta el problema de la identificación de la vulnerabilidad a la pobreza. Se realiza un análisis crítico del estado del arte respecto a la pregunta de quienes son aquellos que deben ser considerados vulnerables a la pobreza en una población. Se

hace un esfuerzo por sintetizar más de dos décadas de debate en la literatura, para intentar así, encontrar algunas claves que permitan mejorar nuestra comprensión del fenómeno de la vulnerabilidad a la pobreza. Se concluye que el concepto en cuestión abarca dos dimensiones: (i) la pobreza esperada, como condición de que la pobreza sea un estado predecible dado el bienestar promedio del hogar, o (ii) el riesgo de caer en la pobreza, debido a los posibles desvíos de los resultados inciertos del bienestar bajo su valor esperado.

El segundo capítulo constituye una contribución interesante a la literatura, al proponer un nuevo enfoque de medición de la vulnerabilidad a la pobreza. Se utiliza un modelo de media-riesgo proveniente de la literatura de finanzas, para establecer un ordenamiento racional de los resultados del bienestar bajo condiciones de incertidumbre. Tal ordenamiento permite definir un criterio claro para identificar a los vulnerables a la pobreza a partir de la media del nivel de bienestar promedio y del riesgo de empeorar. Medido este último, como la desviación cuadrática promedio de las caídas bajo la media del bienestar (la semi-desviación típica a la baja). Se propone además una distinción, nueva en la literatura, entre un tipo de vulnerabilidad determinada por el valor esperado del bienestar (la vulnerabilidad severa) y otro tipo de vulnerabilidad determinada por el riesgo (de naturaleza asimétrica) de caer en pobreza, debido a las desviaciones de los resultados inciertos del bienestar bajo tal media (la vulnerabilidad moderada). La medida propuesta se ilustra en un ejemplo empírico con datos de un panel de 2,561 hogares del Perú.

En el tercer capítulo se somete a un escrutinio empírico más riguroso y extensivo, la medida propuesta en el capítulo anterior. El nuevo indicador se calcula para un gran volumen de datos: 12 paneles de hogares de 4 países de América Latina. Se encuentra evidencia empírica de que el indicador resiste la prueba de poder ser utilizado en tal diversidad de escenarios. También se somete el indicador a un extensivo ejercicio de remuestreo y se comprueba que su error estándar es pequeño. Se descubren además un par de hallazgos interesantes: la vulnerabilidad no siempre desciende a la misma velocidad que la pobreza. Puede haber periodos de descenso en la pobreza, acompañados de estancamientos en la disminución de la vulnerabilidad. Mientras que, por otro lado, mayores índices de pobreza están vinculados a una mayor importancia relativa de la vulnerabilidad severa, en comparación con la vulnerabilidad moderada. Este segundo hallazgo constituye también una hipótesis nueva en la literatura: el desarrollo económico viene acompañado de un cambio en la preponderancia de la vulnerabilidad severa a la pobreza hacia la vulnerabilidad moderada. La consecuencia de ello para las políticas públicas es que los países más pobres deben focalizar esfuerzos para enfrentar la vulnerabilidad estructural y los países menos pobres deben incentivar mecanismos de seguros que permitan disminuir la incertidumbre de que los hogares obtengan resultados de desvíos a la baja con respecto a sus resultados esperados.

Las contribuciones de esta tesis doctoral a la literatura, se indican en un breve apartado final, que sigue a las conclusiones de la disertación.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-gallardo.pdf>
- Gallardo, Mauricio (2017). "Identifying vulnerability to poverty: a critical survey", *Journal of Economic Surveys*, DOI: 10.1111/joes.12216. Editorial Wiley.
- Gallardo, Mauricio (2013). "Using the downside mean-semideviation for measuring vulnerability to poverty". *Economic Letters*, 120 (3): 416-418, <https://doi.org/10.1016/j.econlet.2013.05.023>. Editorial Elsevier.
- Gallardo, Mauricio (2013). "Midiendo la vulnerabilidad a la pobreza en América Latina". *Anales de la Asociación Argentina de Economía Política* (AAEP).
- Gallardo, Mauricio (2009). "Estimación de Corte Transversal de la Vulnerabilidad y la Pobreza Potencial de los Hogares en Nicaragua". *Anales de la Asociación Argentina de Economía Política* (AAEP).

### 18. Marcelo Bérgho Sosa

*Políticas de protección social, incentivos al trabajo y empleo formal. Evidencia para Uruguay a partir de una evaluación de experimentos de política. (2014)*

Cómo las políticas de protección social afectan el comportamiento de los individuos en el mercado de trabajo, es una pregunta de primer orden en economía pública y laboral. Esta investigación intenta ser una contribución a esta literatura a partir de analizar las respuestas de los individuos a un conjunto de políticas que expandieron recientemente el Sistema de Protección Social (SPS) en Uruguay. Una característica interesante de este proceso, es que a diferencia de la mayoría de los países de América Latina y el Caribe (ALC), Uruguay desarrolló una estrategia que combinó la expansión de programas contributivos y no contributivo, de su SPS.<sup>1</sup> Esto permite una oportunidad única no sólo para responder a la pregunta, ¿si la asistencia social genera desincentivos sobre la oferta laboral y el empleo registrado o formal?, sino también acerca de si ¿ante mejoras en los beneficios de la seguridad social los individuos responden aumentando sus niveles de participación y empleo formal?. Si esto último fuera así, una pregunta relevante en términos de eficiencia y diseño de política es ¿hasta qué punto los cambios en el empleo formal están asociados a un efecto ingreso o a un efecto sustitución (transición) entre tipos de empleo?, ¿estos canales son igual de importantes para explicar las respuestas a los incentivos financieros de programas de asistencia social y beneficios sociales? Vinculado a este debate también es importante conocer, ¿si las políticas de protección social sólo afectan la decisión de registrarse, o si (condicional a un empleo formal) también alteran la decisión de reportar todo o parte del ingreso laboral para evadir impuestos? Algunos estudios recientes sugieren que este margen de evasión impositiva quizás sea afectado por cambios de las políticas sociales. Una enfoque más comprensivo acerca de los incentivos de las políticas de protección social, implica también considerar una perspectiva dinámica, por ejemplo, si como señala la literatura teórica ¿la mayor duración en la asistencia social genera efectos persistentemente negativos en el mercado de trabajo?, o ¿hasta qué punto los cambios en los niveles de empleo están explicados por distintas tasas de salida o entrada entre estatus de empleo? Estas preguntas se abordan a partir de un diseño de investigación que utiliza diferentes fuentes de información y se basa en un enfoque cuasi-experimental para identificar de manera creíble los efectos de dos cambios de política del SPS en Uruguay: la extensión del seguro de salud (política contributiva) y la extensión del programa de asignaciones familiares (política no contributiva).

En la mayoría de los países de ALC, los SPS se basan en alguna variante de naturaleza contributiva (Bertranou, 2004). Bajo este sistema, la disponibilidad de mecanismos de aseguramiento (beneficios sociales o seguros sociales) contra una variedad de riesgos, como aquellos que surgen ante situaciones de pobreza, pérdida de empleo o problemas de salud, está condicionado a la participación en el mercado de trabajo formal. Aunque estos sistemas pueden funcionar adecuadamente para quienes están cubiertos, los altos niveles de informalidad laboral en los países de la región – definido en esta tesis como aquellos (individuos en) empleos no registrados ante la Administración de Seguridad Social (véase la Figura 1.1, en el Capítulo 1), implica que una parte importante de la población no tiene acceso a beneficios sociales.

En las dos últimas décadas, la mayor parte de los países de la región han realizado profundas reformas y extendido la cobertura de sus SPS, con el objetivo de dar respuesta a los altos niveles de pobreza, a la falta de acceso a mecanismos de aseguramiento, y a sus consecuencias de largo plazo en términos de equidad y eficiencia (CEPAL, 2006).<sup>3</sup> En general, este proceso ha estado asociado a la implementación o extensión de beneficios no contributivos, principalmente programas de transferencias de ingresos condicionadas (Rawlings, 2004; Barrientos y Santibañez, 2009), y en menor medida, a programas de cuidados de salud y sistemas de pensiones (no contributivas) que tradicionalmente eran condicionales al empleo formal. La evidencia disponible, principalmente a partir de los programas de transferencias de ingresos (condicionados y no condicionados), sugiere que esta estrategia ha llevado a fuertes caídas en los niveles de pobreza, mejoras en la educación, la salud y la nutrición en la región (véase Fiszbein y Schady, 2009).

Más allá de las mejoras de bienestar en estas dimensiones, la expansión de los SPS en la región y su diseño, ha generado un debate entre los hacedores de política y principalmente en los círculos académicos, acerca de posibles efectos negativos de eficiencia, en particular, en términos de desincentivos en el mercado de trabajo. A los tradicionales argumentos de la teoría económica sobre cómo la asistencia social afecta el comportamiento laboral (Moffitt, 1992; Moffitt, 2002), se han sumado planteos que sugieren que la fragmentación en la provisión de protección social - interacción de programas contributivos y no contributivos e incompatibilidad de incentivos (Levy, 2008); tienen como consecuencia una reducción de la oferta laboral y del empleo formal. A diferencia de lo que ocurre con la investigación para países desarrollados, principalmente Estados Unidos y Gran Bretaña (véase Moffitt 2002, Brewer et al., 2009; Ben-Shalom et al., 2011), la evidencia disponible convincente para la región acerca del efecto causal de estas políticas sobre los resultados del mercado de trabajo, es escasa y poco conclusiva (véase Bosch y Manacorda, 2012). El hecho de que la evidencia sobre este tópico en la región sea “variada” y los resultados “mixtos”, en parte se explica por aspectos específicos de diseño de las políticas (p.ej. focalización, montos de las transferencias, y condicionalidades), aspectos culturales (p.ej. preferencias) y características del mercado de trabajo (p.ej., movilidad, tamaño del empleo informal), pero también a un conjunto de “limitaciones” de los estudios empíricos disponibles.

En primer lugar, son escasos los estudios que presenten un marco analítico que integre los canales a través de los cuales los incentivos financieros de las políticas sociales afectan el comportamiento en el mercado de trabajo, esto es, el efecto ingreso y sustitución (“estándar”) del beneficio sobre la oferta laboral, y el efecto sustitución del impuesto (o subsidio) a los ingresos (no) registrados sobre el empleo formal. Esto implica dos limitaciones en la mayoría de los estudios empíricos disponibles: (i) las predicciones y por lo tanto las hipótesis a probar son poco claras y muchas veces “parciales” (por ejemplo, se concluye que la asistencia social conduce a una caída no ambigua de la informalidad - efecto sustitución, sin considerar que el efecto ingresos compite con el sustitución); (ii) se enfocan o en la participación laboral o sobre el empleo formal o empleo informal, pero no en todos los márgenes de participación (empleo formal, empleo informal y no empleo).

En segundo lugar, a excepción de algunos estudios experimentales, la mayor parte de la evidencia empírica para la región se basa en diseños de investigación no experimentales. Una limitación de varios de estos estudios, es que utilizan estrategias de identificación que se basan en observables para intentar controlar la asignación no aleatoria a los programas, o aun cuando se basan en no observables, las características de los datos muchas veces no permiten lidiar con el problema de endogeneidad de las respuestas. Esto quizás afecte la consistencia de las estimaciones disponibles, y en parte, explique el hecho de no contar aún con resultados conclusivos acerca del efecto de las políticas sociales en el mercado de trabajo.

En tercer lugar, en línea con el diseño de la expansión de los SPS en la región, los estudios disponibles intentan dar respuestas a si las políticas de asistencia social (no contributivas) generan desincentivos al trabajo y la formalidad laboral. Sin embargo, se sabe muy poco si por el contrario la extensión de los beneficios sociales (contributivos) contribuyen a alentar la participación y el empleo formal.

Finalmente, mientras que la mayoría de la evidencia empírica se basa un enfoque estático de cómo las políticas de protección social afectan el comportamiento laboral, casi no hay estudios que tengan una perspectiva dinámica de los incentivos que generan los SPS. Este estudio intenta cerrar algunas de estas brechas de la literatura empírica en la región.

El Capítulo 1 tiene dos objetivos. En primer lugar, presenta el marco analítico del cual surgen las predicciones teóricas que se intentarán contrastar en los capítulos 2 y 3. A partir de las implicancias que surgen del modelo (estático) estándar de oferta laboral y de desarrollos recientes acerca de las decisiones entre tipos de empleo (formal e informal), se presenta una síntesis de los distintos canales a través de los cuales las políticas de protección social afectan las decisiones del mercado de trabajo. Se discute cómo los márgenes relevantes del mercado de trabajo: no empleo, empleo formal e informal, deberían responder ante cambios de políticas contributivas y no contributivas. También se analiza cómo otros márgenes adicionales, en particular el margen intensivo de la evasión

en términos de subdeclaración de ingresos laborales, quizás responda ante estos cambios de política. En segundo lugar, se presenta un esquema del SPS en Uruguay y los principales cambios de política que se desarrollaron en las últimas dos décadas, entre ellas las dos reformas analizadas empíricamente en los capítulos siguientes: la extensión del seguro de salud y la expansión del programa de asignaciones familiares. A partir de este repaso se discute los posibles efectos de los cambios de política del SPS uruguayo sobre el mercado de trabajo.

El Capítulo 2 analiza si el principal programa de transferencias de ingresos sujeto a verificación de medios en Uruguay – Asignaciones Familiares-Plan de Equidad (AFAM-PE); genera desincentivos en la oferta laboral y empleo formal. A partir de un experimento aleatorio local que surge de una fuerte discontinuidad en la regla de asignación a este programa, se identifica de manera creíble y transparente cómo los incentivos financieros afectan el comportamiento en el mercado de trabajo de los adultos en hogares elegibles. Las estimaciones sugieren que el programa no redujo la oferta laboral, aunque sí y de manera significativa la participación en empleos formales. Este resultado parece ser consecuencia de una fuerte reducción en las entradas hacia empleos formales desde empleos informales. Adicionalmente, se encuentra evidencia de que el efecto negativo sobre el empleo formal es más importante sobre aquellos adultos en hogares con mayor tiempo de duración en el AFAM-PE. Los resultados de este capítulo complementan la evidencia que surge de la literatura previa, porque explora la respuesta a la asistencia social en los tres márgenes relevantes del mercado de trabajo y presenta evidencia sugestiva acerca de desincentivos persistentes sobre el empleo formal. Adicionalmente, la credibilidad de la estrategia de identificación hacen de estos resultados un punto de referencia para analizar cómo la reciente expansión de los programas de transferencias de ingreso condicionadas en otras regiones, pueden afectar los incentivos en el mercado de trabajo.

El Capítulo 3 analiza empíricamente si las políticas de seguridad social pueden servir como un incentivo a que los individuos tomen empleos registrados o alteren sus reportes de ingresos a las autoridades fiscales. Para obtener evidencia causal la estrategia de identificación explota una expansión a gran escala en el sistema de beneficios sociales en Uruguay en 2008, que permitió el acceso al seguro de salud de los hijos de los trabajadores registrados, y se basa en un enfoque de diferencias en diferencias. De las estimaciones surgen tres resultados principales. Primero, la extensión del seguro de salud tuvo en promedio un impacto positivo en los niveles de empleo formal y esta respuesta está asociada principalmente a un aumento en la participación laboral más que a transiciones entre empleos registrados y no registrados. Segundo, que las respuestas dependen de si en el hogar hay otro individuo (pareja) o no con un empleo que también otorgue acceso al beneficio social. Tercero, el nuevo beneficio incrementa la probabilidad de subdeclaración de ingresos salariales en empleos registrados entre los adultos con hijos. La investigación realizada en este capítulo presenta una serie de contribuciones a la literatura. En primer lugar, extiende a otros márgenes del mercado de trabajo la evidencia existente acerca de cómo los individuos responden a los beneficios sociales. En segundo lugar, se suma a los escasos estudios que analizan cómo las políticas sociales afectan los ingresos reportados a las instituciones fiscales y presenta evidencia que va en línea con recientes desarrollos teóricos que intentan explicar este comportamiento. En tercer lugar, es una de las primeras estimaciones cuasi-experimentales acerca de las respuestas a los beneficios de la seguridad social para países en desarrollo.

El Capítulo 4, explora cómo las respuestas a los SPS en el mercado de trabajo afectan los costos de las políticas de protección social. Una crítica habitual a los estudios empíricos sobre políticas sociales es que en general no presentan un análisis de su costo-efectividad. Como primer paso para abordar esta limitación, este capítulo estudia las implicancias financieras para el Estado de la expansión del seguro de salud y del programa AFAM-PE. A diferencia de estudios previos para la región, incorpora al análisis los efectos sobre el presupuesto que derivan de cambios comportamentales en el mercado de trabajo como consecuencia de estas políticas. Para esto, se toman las estimaciones del Capítulo 2 y 3 sobre el empleo registrado y la subdeclaración de ingresos laborales y se introduce al análisis de costos, cómo estos cambios afectan la recaudación de impuestos del gobierno.

Los resultados de este capítulo implican una contribución al mejor entendimiento de los efectos de la expansión del SPS en Uruguay, y supone una información clave para el hacedor de política al momento de decidir entre diferentes alternativas de diseño de política.

Finalmente, el Capítulo 5 concluye presentando una breve discusión acerca de las alternativas de expansión del SPS en Uruguay, en términos del desafío que implica compatibilizar objetivos de cobertura e incentivos en el mercado de trabajo.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-bergolo.pdf>
- Bérgholo, M. y Cruces, G. (2014). "Work and tax evasion incentive effects of social insurance programs. Evidence from an employment-based benefit extension." *Journal of Public Economics*.
- Bérgholo, M y Cruces, G. (2013). "Informality, Contributory and Non Contributory Programmes. Recent Reforms to the Social Protection System in Uruguay" *Development Policy Review*, Vol. 31, N° 5, p. 531-551.
- Bérgholo, M y Cruces, G. (2016). "The Anatomy of Behavioral Responses to Social Assistance When Informal Employment is High". *IZA Journal of Labor Policy* N° 10197. Disponible en: <http://ftp.iza.org/dp10197.pdf>

### 19. Mariana Viollaz

*Liberalización del comercio e informalidad laboral: Ajustes de corto y largo plazo (2014)*

Durante las décadas del ochenta y noventa muchos países ingresaron en amplios procesos de liberalización del comercio como estrategia de desarrollo. Argentina mostró dos claros episodios de apertura comercial en este periodo. El primero a inicios de la década del ochenta y el segundo y más profundo a inicios de la década del noventa, cuando la reducción unilateral de barreras al comercio fue acompañada por la liberalización del comercio regional.

La teoría del comercio internacional predice que cuando las barreras al comercio son removidas los sectores que pierden protección reducen su nivel de producción y los factores se reasignan hacia aquellos sectores que poseen ventajas comparativas (modelo Ricardiano) o utilizan de manera intensiva el factor relativamente abundante en el país (modelo de Hecksher-Ohlin). La evidencia disponible para países en desarrollo indica que la movilidad entre sectores en respuesta a un cambio en la política comercial es limitada. El presente trabajo plantea como hipótesis que parte del ajuste en economías en desarrollo puede ocurrir al interior de cada sector. En particular, se propone que las firmas pertenecientes a los sectores que pierden protección disponen de un margen de ajuste adicional al poder sustituir trabajadores formales por informales. La evasión de impuestos, en la forma de no registración de trabajadores, actuaría como un mecanismo para absorber parte del shock generado por la reforma.

Existe una amplia literatura empírica que estudia la relación entre las reformas comerciales y los resultados del mercado laboral. Estos trabajos se han concentrado principalmente en analizar el impacto sobre los salarios y el empleo, pero el conocimiento de los efectos que los cambios en la política comercial pueden tener sobre la informalidad laboral y los mecanismos que operan en ese caso no es tan amplio. El objetivo de este trabajo es analizar el impacto de las reformas comerciales sobre la informalidad laboral, la transición de trabajadores entre la formalidad y la informalidad y sobre el diferencial salarial entre trabajadores formales e informales en las industrias del sector de manufacturas de Argentina durante el periodo 1980-2001, buscando identificar mecanismos de ajuste adicionales a los propuestos por la teoría del comercio internacional. Para esto se diferenciará entre un efecto de corto plazo, definido como un escenario donde el trabajo no se reasigna entre sectores y los salarios no ajustan, y un efecto de largo plazo, escenario donde el sector de bienes no transables también puede resultar afectado a través de efectos de equilibrio general. Esta distinción en la dimensión temporal del análisis resulta clave desde el punto de vista de la política económica. Comprender cómo reacciona la economía en el corto y mediano plazo luego de un episodio de liberalización del comercio es un insumo necesario para conocer cuánto tiempo demandará la transición hacia el equilibrio de largo plazo, quiénes son los ganadores y perdedores y, entonces, poder diseñar políticas orientadas a reducir costos de ajuste y compensar a los perdedores. Varias son las razones que motivan el estudio de la relación causal entre los cambios en la política comercial y el empleo informal para el caso argentino. En primer lugar, los datos disponibles indican que en el año 2012 el 34 % de la fuerza laboral argentina trabajó en la informalidad, y el fenómeno se ha incrementado en el tiempo pasando de un promedio de 25 % en la década del ochenta, a 33 % en la del noventa y 40 % en la década del dos mil. Es decir, que la informalidad laboral es un fenómeno persistente en el mercado de trabajo local. En segundo lugar, constituye un aporte a la necesidad de comprender cómo los mercados laborales de los países en desarrollo ajustan ante reformas comerciales. Algunos trabajos han estudiado el impacto de la apertura comercial sobre los salarios en Argentina. Galiani y Porto (2010) encuentran que las barreras arancelarias protegen los salarios a nivel de industria, mientras que los resultados de Galiani y Sanguinetti (2003) no son concluyentes sobre este punto. Este trabajo busca ampliar la visión actual sobre el proceso de ajuste del mercado laboral argentino postulando un mecanismo de ajuste adicional a los propuestos por la teoría del comercio internacional y separando entre el ajuste que puede interpretarse como un efecto de corto plazo, el efecto de largo plazo y la caracterización del proceso de ajuste mediante el análisis de la movilidad de trabajadores entre sectores y entre la formalidad y la informalidad.

El trabajo se ubica en el marco de la literatura que analiza el ajuste de los mercados laborales ante reformas comerciales. Esta literatura se ha focalizado especialmente en las predicciones de largo plazo de la teoría del comercio internacional, mientras que el análisis teórico y la cuantificación de los efectos de la liberalización del comercio en el corto y mediano plazo son de aparición reciente. Estos trabajos han incorporado, teórica y empíricamente, la idea de una transición hacia el equilibrio de largo plazo que es costosa en términos de tiempo y de recursos (Wacziarg y Wallack, 2004; Atolia, 2007; Artuc et al., 2010; Dix-Carneiro, 2011; Cosar, 2013). Dentro de esta literatura, este trabajo se relaciona, en primer lugar, con los estudios que estiman los efectos de corto y mediano plazo de los cambios en la exposición al comercio internacional sobre el mercado laboral aprovechando la existencia de barreras que impiden, al menos temporalmente, que el trabajo se reasigne entre industrias y sectores.<sup>4</sup> Estos trabajos tienden a mostrar efectos negativos sobre el empleo y los salarios en respuesta a shocks comerciales (Goldberg y Pavcnik, 2005; Galiani y Porto, 2010; Menezes-Filho y Muendler, 2011). La literatura que analiza los efectos sobre la informalidad laboral es más escasa y, en general, no suele presentar los resultados como uno de los costos asociados a la liberalización del comercio en el corto plazo,<sup>5</sup> mientras que la posibilidad de que el efecto se intensifique o revierta con el transcurso del tiempo no ha sido analizada. De manera similar, el ajuste del diferencial de salarios entre trabajadores formales e informales tampoco ha recibido suficiente atención en el contexto de un cambio de política comercial y de ajuste en la tasa de informalidad. En segundo lugar, el trabajo se vincula a la literatura que analiza la reasignación del trabajo en respuesta a shocks de política comercial. El resultado habitual de esta literatura para países en desarrollo indica la ausencia de movilidad del trabajo entre sectores luego de los episodios de apertura (Wacziarg y Wallack, 2004; Haltiwanger et al., 2004) y la ausencia de movilidad entre la formalidad y la informalidad, resultado disponible solo para el caso de Brasil (Menezes-Filho y Muendler, 2011; Bosch et al., 2012).

Por otro lado, el trabajo se relaciona con la literatura que analiza la informalidad laboral desde la perspectiva de las firmas (Rauch, 1991; de Paula y Scheinkman, 2011; Ulyssea, 2013). Estos trabajos enfatizan la relevancia de factores institucionales en las decisiones de las firmas acerca de emplear trabajadores formal o informalmente, como regulaciones laborales, tecnología de detección de la autoridad tributaria, magnitud de las penalidades. En línea con esta literatura, se desarrolla un modelo cuyo objetivo es mostrar cómo el proceso de decisión de las firmas acerca de contratar trabajadores informales puede ser afectado por un cambio en la política comercial. El modelo permite que exista un margen extensivo de evasión (las firmas deciden si registrar trabajadores o no) y un margen intensivo (las firmas deciden qué proporción de su fuerza laboral no está registrada) implicando una innovación respecto a los modelos disponibles que vinculan la liberalización del comercio con la informalidad laboral.

Los principales resultados del estudio pueden resumirse de la siguiente manera: (i) la tasa de informalidad de las industrias aumentó en el corto plazo (cuando los trabajadores no se reasignan entre sectores y los salarios no ajustan) como consecuencia de la reducción en el nivel de protección arancelaria. Las firmas del sector de manufacturas que enfrentan un episodio de liberalización del comercio ajustan el tamaño de su fuerza laboral y modifican la composición de su fuerza de trabajo sustituyendo trabajadores formales por informales. La evasión de impuestos es un mecanismo de ajuste que pueden implementar las firmas para suavizar el impacto de un shock negativo; (ii) la magnitud de este efecto depende del tamaño de las firmas que componen cada industria: cuando las firmas son pequeñas la sustitución entre trabajadores formales e informales es un mecanismo presente, pero este efecto se diluye al considerar firmas de mayor tamaño. Esto puede racionalizarse a partir de los argumentos de la literatura de evasión de impuestos (el nivel de evasión es menor en firmas grandes que enfrentan una probabilidad alta de detección), el diferente comportamiento de las firmas según su exposición al comercio internacional (las firmas exportadoras que pueden acceder a nuevos mercados con la apertura tienden a ser grandes), y la incorporación de bienes de capital que permiten lograr mejoras de productividad (la evidencia muestra un patrón de mejoras de productividad creciente en el tamaño de las firmas); (iii) el proceso de ajuste ocurre a través del cambio en la naturaleza de relaciones laborales ya existentes (trabajadores formales que pierden los beneficios de

la seguridad social) en el caso de industrias con firmas pequeñas en promedio y a través de la rotación laboral en el caso de industrias con firmas medianas en promedio; (iv) el efecto identificado para las industrias del sector de manufacturas en el corto plazo se revierte en el largo plazo, cuando los trabajadores se reasignan entre sectores, los salarios ajustan y se produce la salida de firmas que no logran competir. El sector de bienes no transables también es afectado por los episodios de liberalización del comercio a través de efectos de equilibrio general. La tasa de informalidad crece en este sector cuando el arancel promedio de la economía se reduce; (v) en el corto plazo el diferencial salarial de trabajadores formales e informales no ajusta ante la caída en el nivel de protección; (vi) en el largo plazo los trabajadores informales mejoran su salario en términos relativos y esa mejora se produce entre los no calificados. La explicación de este efecto se encuentra en la movilidad del trabajo entre los distintos sectores de la economía en el largo plazo, y no solo entre las industrias del sector de manufacturas, y en la existencia de un sector -sector exportador- que es intensivo en el uso de trabajo no calificado (donde el empleo informal tiene un mayor peso relativo) respecto al sector de manufacturas. Este trabajo constituye un aporte a la literatura que analiza el ajuste del mercado laboral en el corto plazo. El vínculo entre la informalidad laboral y la liberalización del comercio ha sido analizado pero raramente interpretado como un efecto de corto plazo de las reformas que se puede revertir o intensificar con el transcurso del tiempo. El análisis realizado innova al permitir que existan efectos heterogéneos de acuerdo al tamaño promedio de las firmas en cada industria, resultado que es compatible con los argumentos de la literatura de evasión de impuestos y con los modelos de comercio con firmas heterogéneas. El análisis de la movilidad del trabajo indica que el proceso de ajuste tuvo diferentes características en industrias que difieren en el tamaño promedio de sus firmas.

La segunda innovación es la estimación de un efecto de largo plazo. No existen antecedentes en la literatura teórica y empírica que vinculen episodios de liberalización del comercio con cambios en la informalidad laboral distinguiendo entre el efecto que opera en el corto plazo y el efecto de largo plazo. Los resultados indican que cuando el trabajo puede moverse entre sectores, los salarios ajustan y se produce la salida y entrada de firmas al mercado, la tasa de informalidad se reduce en el sector de manufacturas junto con el arancel promedio nacional y el sector de bienes no transables también es afectado a través de efectos de equilibrio general. En este caso, el efecto es el opuesto indicando que la tasa de informalidad aumentó en este sector. Esta reversión en el efecto identificado para el sector de manufacturas permite interpretar la evidencia empírica en conflicto en la literatura existente. Parte de los trabajos disponibles encuentran un aumento en la informalidad laboral en respuesta a episodios de liberalización del comercio, otros encuentran una caída y otros concluyen que no existió ningún efecto. Los diferentes mecanismos que operan en el corto y largo plazo estarían detrás de estos resultados contrapuestos.

Otra contribución del trabajo es la presentación de un modelo sencillo que muestra el ajuste en la demanda de trabajo de las firmas de una industria que compite con las importaciones sin imponer ex-ante una segmentación por sector, con firmas totalmente formales o informales. En este caso se propone un escenario más parsimonioso y realista donde los trabajadores son homogéneos y su condición de informalidad depende de la decisión (óptima) de la firma de pagar o evadir las contribuciones a la seguridad social de sus trabajadores lo cual es función de los costos asociados a dicha decisión. Como consecuencia, las firmas pueden emplear simultáneamente a trabajadores registrados y no registrados. El modelo innova al permitir que exista tanto un margen extensivo de evasión (las firmas deciden si registrar trabajadores o no) como un margen intensivo (las firmas deciden que proporción de su fuerza laboral no está registrada). Estas características del modelo se ajustan al hecho estilizado que muestra una correlación negativa entre la informalidad laboral y el tamaño de las firmas, y permite racionalizar el impacto heterogéneo de las reformas comerciales que se encuentra en el análisis empírico. Una última contribución del trabajo es el análisis del ajuste en el diferencial salarial por informalidad en el corto y largo plazo. Los resultados encontrados son compatibles con el supuesto de ausencia de ajuste de salarios en el corto plazo, mientras que la evidencia de largo plazo permiten interpretar la reversión en el impacto de la apertura sobre la tasa de

informalidad en el sector de manufacturas. El resultado encontrado se racionaliza dentro de un modelo en línea con los modelos de largo plazo de la teoría del comercio internacional.

El trabajo se estructura de la siguiente manera. El capítulo 1 presenta una revisión detallada de la literatura a partir de la cual se construyen las principales contribuciones de este estudio. En primer lugar, discute los trabajos que analizan el ajuste del mercado de trabajo ante un cambio de política comercial en el corto y mediano plazo y los trabajos que estiman un efecto de largo plazo. En segundo lugar, detalla los trabajos de la literatura que modela la informalidad laboral desde la perspectiva de las firmas. El capítulo 2 introduce los datos que serán utilizados a lo largo del trabajo y discute las definiciones principales. El capítulo 3 presenta el estudio del efecto de la liberalización del comercio sobre la informalidad laboral. Para esto se desarrolla un modelo teórico que toma algunos elementos de la literatura de evasión de impuestos. El análisis empírico evalúa, en primer lugar, el impacto de los cambios en la política comercial sobre la informalidad laboral en las industrias del sector de manufacturas de Argentina durante el periodo 1980-2001 (efecto de corto plazo). En segundo lugar, se identifica el efecto de largo plazo para el sector de manufacturas y para el sector de bienes no transables a partir de la variabilidad temporal de los datos. El capítulo 4 realiza una caracterización del proceso de ajuste del mercado de trabajo a través de un análisis de transiciones laborales. Se evalúa, en primer lugar, la movilidad del trabajo entre industrias y sectores como consecuencia de la liberalización del comercio. En segundo lugar, se analiza la movilidad de trabajadores entre la formalidad y la informalidad dentro del sector de manufacturas. En el contexto de ausencia de reasignación del empleo, el ajuste de salarios también cobra relevancia. Los cambios en la producción y en la composición de la fuerza laboral puede determinar que el salario formal e informal se vean afectados de manera diferente. El capítulo 5 evalúa el impacto de las reformas sobre el diferencial salarial por informalidad en el corto y en el largo plazo. Para realizar este análisis se discuten las distintas teorías de informalidad laboral que tienen implicancias sobre la existencia de un diferencial salarial entre trabajadores formales e informales y se presentan un modelo en la línea con los modelos de la teoría de comercio internacional para realizar las predicciones de largo plazo. El capítulo 6 concluye con los comentarios finales.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-viollaz.pdf>
- Guillermo Cruces, Gary S. Fields, David Jaume and Mariana Viollaz (2017). *Growth, Employment and Poverty in Latin America*, Oxford University Press.
- R.K. Almeida and A. M. Fernandes, M., Viollaz (2017). "Does the Adoption of Complex Software Impact Employment Composition and the Skill Content of Occupations? Evidence from Chilean Firms", *IZA Discussion Paper* 11016, IZA Institute of Labor Economics. Policy Research Working Paper Series 8110, The World Bank, ISSN 1813-9450, 2017. CEDLAS Working Paper 214, CEDLAS, ISSN 1853-0168, 2017.
- Viollaz, Mariana (2016). "Are Labor Inspections Protecting Workers Rights? Adding the Evidence from Sized-based Labor Regulations and Fines in Peru". *International Labour Review*, Forthcoming. Published online: 18 November 2016. CEDLAS Working Paper 205, CEDLAS, ISSN 1853-0168.
- Cruces, G, S. Fields, D. Jaume, M. Viollaz (2015). "The growth-employment- poverty nexus in Latin America in the 2000s. Cross-country analysis", CEDLAS Working Paper 200, CEDLAS, ISSN 1853-0168, 2016. WIDER Working Paper 2015/110, UNU-WIDER, ISSN 1798-7237.
- Viollaz, Mariana (2016). "Enforcement of Labor Market Regulations: Heterogenous Compliance and Adjustment Across Gender", CEDLAS Working Paper 199, CEDLAS, ISSN 1853-0168.
- Cruces, G, S. Fields, D. Jaume, M. Viollaz (2015) "The growth-employment- poverty nexus in Latin America in the 2000s. Country specific study", WIDER Working Papers, UNU-WIDER, ISSN 1798-7237. Nota: One working paper for each country. Argentina (2015/069), Bolivia (2015/070), Brazil (2015/071), Chile (2015/072), Colombia (2015/073), Costa Rica (2015/074), Dominican Republic (2015/075), Ecuador (2015/076), El Salvador (2015/077),

Honduras (2015/078), Mexico (2015/079), Panama (2015/080), Paraguay (2015/081), Peru (2015/082), Uruguay (2015/083), Venezuela (2015/084).

- Mariana Viollaz, Guillermo Cruces, Peter Lanjouw, Leonardo Lucchetti, Elizaveta Perova y Renos Vakis (2015). "Estimating poverty transitions using repeated cross-sections: a three-country validation exercise". *The Journal of Economic Inequality*, 13: 161-179. Policy Research Working Paper Series 5916, The World Bank, ISSN 1813-9450, 2011.
- Viollaz, Mariana (2014). "From the classroom to the workplace: Three decades of evidence for Latin America", *CEPAL Review*, 112.
- G. Cruces, A. Ham y M. Viollaz (2011). "Does youth unemployment and informality leave a scar? Evidence from 8 Latin American countries", *Anales de la XLVI Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política*, Mar del Plata, Argentina. ISSN 1852-0022.
- Viollaz, Mariana (2010). "Empleo Informal y Apertura Comercial: Evidencia de 20 años de Reformas en Argentina", *CEDLAS Working Paper 107*, CEDLAS, ISSN 1853-0168.
- J. Alejo, S. Olivieri, M. Viollaz. 2009. "Labor Income Polarization in Greater Buenos Aires", *CEDLAS Working Paper 089*, ISSN 1853-0168.
- Viollaz, Mariana (2008). "Polarización de ingresos laborales: Argentina 1992–2006", *CEDLAS Working Paper 070*, CEDLAS, ISSN 1853-0168.

### 20. Santiago Garganta

*El impacto laboral y demográfico de la Asignación Universal por Hijo en Argentina (2015)*

El programa Asignación Universal por Hijo para Protección Social (AUH) constituye la principal política social en Argentina, introducida a fines del año 2009 en un escenario económico relativamente estable, con un fuerte apoyo general y luego de un amplio debate y reclamo social. El decreto 1602/09 que crea a esta asignación, surge bajo la evidente necesidad de adoptar “políticas públicas que permitan mejorar la situación de los menores y adolescentes en situación de vulnerabilidad social” y frente a un persistente desbalance en la cobertura social generado por los sistemas de seguridad social contributivos. La modalidad elegida por esta iniciativa fue la extensión del beneficio de las asignaciones familiares a los hijos de desempleados y trabajadores no registrados, no cubiertos hasta ese momento por el régimen vigente (ley 24.714 de 1996). Esto resultó determinante para generalizar el Estado de Bienestar hacia gran parte de la población con un leve nivel de protección hasta ese momento.

La introducción de la AUH no se encuentra ajena al contexto regional ni a la dinámica evidenciada por la política social en otros países del continente. Los sistemas de protección social en América Latina han seguido tradicionalmente un modelo contributivo, en el cual la seguridad social de la población se encuentra estrechamente vinculada a la participación en el mercado de trabajo formal. Este tipo de esquema Bismarckiano, con beneficios sociales y laborales asociados solo al empleo registrado, deja a una gran proporción de la población desprotegida en países con elevados niveles de informalidad. Por este motivo, la seguridad socioeconómica de aquellos individuos fuera del alcance del sistema formal depende entonces de la implementación de políticas o esquemas complementarios alternativos.

Los programas no contributivos surgen con el propósito fundamental de aliviar este desbalance en la cobertura de seguridad social. Según Betranou, Solorio y Van Ginneken (2002), la característica distintiva de estos esquemas es la desvinculación entre las condiciones de adquisición y la trayectoria laboral de los individuos. Sin embargo, pueden surgir matices en el diseño de los mismos que los aleje de esta definición pero que no los excluya del rol principal de estos esquemas que consiste en extender la cobertura y apaciguar las vulnerabilidades socioeconómicas vinculadas a la desprotección social. Dependiendo de las características y contextos particulares de cada país, estos programas se han presentado de diferentes maneras. En algunos casos, estos esquemas adquieren un rol principalmente previsional destinados a paliar directamente los riesgos de vejez, enfermedad e invalidez. En otras ocasiones, dado que la falta de protección social se encuentra fuertemente ligada a las situaciones de pobreza, indigencia u otras realidades socioeconómicas adversas, se expresan como esquemas de naturaleza asistencial. Estos últimos se encuentran fundamentalmente vinculados con la extensión en el acceso a ciertos beneficios otorgados por el sistema de seguridad social como asignaciones familiares, seguro de salud o mediante el otorgamiento de una transferencia de ingreso sobre algún grupo poblacional específico, sujeta al cumplimiento de ciertos requisitos por parte de los beneficiarios.

En América Latina, los esquemas no contributivos muestran una trayectoria expansiva durante los últimos años (Bertranou, Solorio y Van Ginneken, 2002; Van Ginneken, 2002; Gasparini et al., 2007; Alvaredo y Gasparini, 2013), específicamente gobernada por la introducción de los programas de Transferencias Monetarias Condicionadas (TMC), que poseen como principal objetivo la reducción en los niveles de privación monetaria y el aumento en la inversión de capital humano por parte de los beneficiarios. Las TMC se han implementado en la mayoría de los países latinoamericanos beneficiando generalmente a hogares pobres con hijos (típicamente compuestos por trabajadores informales o desocupados) bajo el cumplimiento de ciertas condicionalidades enfocadas particularmente en la educación y la salud de los menores. Estas transferencias se incrementaron notoriamente en la región durante la última década, alcanzando considerables niveles de cobertura y una importante participación presupuestaria (Gasparini, 2011; Alvaredo y Gasparini, 2013). En 2010, 18 países de América Latina y el Caribe ya habían implementado este tipo de programas beneficiando aproximadamente al

20% de la población total de la región con un gasto presupuestario promedio de 0.4% del PBI (Cruces y Gasparini, 2012).

Estas iniciativas de política verificadas a nivel regional ponen de manifiesto el agotamiento del sistema tradicional de seguridad social contributivo como mecanismo para la inclusión social y como herramienta para suavizar el bienestar de los individuos a lo largo de sus vidas. Esto surge de una excesiva confianza en el mercado de trabajo para lograr dichos objetivos en relación a la precaria estructura laboral que se evidencia, lo cual impide que ésta adquiera un papel excluyente para asegurar la protección social de las personas. En este sentido, no resulta casual que el debate actual en la región se encuentre direccionado hacia el logro de un sistema de protección social universal que permita un piso de asistencia básica a toda la población (Gasparini et al., 2008; Antón, Hernández y Levy, 2012).

En Argentina, la Asignación Universal por Hijo representa la principal respuesta del país a esta problemática. Consiste en un programa masivo de ingresos con un diseño relativamente simple. Se destina un beneficio monetario mensual por hijo menor a 18 años para aquellos hogares cuyos miembros se encuentren desocupados o se desempeñen en la economía informal (no registrados en el sistema nacional de seguridad social), siempre y cuando perciban una remuneración igual o inferior al salario mínimo, vital y móvil. Esta última restricción de ingreso en la práctica resulta fácilmente eludible por los beneficiarios y difícil de monitorear por parte del organismo oficial a cargo del programa (ANSES). Sin embargo, teniendo en cuenta que la informalidad laboral se encuentra altamente correlacionada con la pobreza, el programa se focaliza razonablemente en los sectores socioeconómicos de menores ingresos: el 80% de los participantes del programa pertenecen a los primeros dos quintiles de la distribución del ingreso, mientras que la proporción de hogares cubiertos por la AUH en el cuarto y último quintil asciende solo a 3.6% y 1%, respectivamente (SEDLAC, 2013).

La transferencia que estipula este programa consiste en un beneficio monetario constante por cada hijo acreditado por el grupo familiar, que se abona hasta un máximo de cinco menores a cargo. El monto de la asignación se estableció inicialmente en \$180 por hijo menor a 18 años mientras que la prestación correspondiente por hijo discapacitado (sin restricción de edad) fue determinada en \$720. Estos valores han sido ajustados anualmente desde su implementación para compensar la pérdida en el poder adquisitivo de la asignación frente al contexto inflacionario evidenciado durante estos años. Actualmente (febrero de 2015) dichos montos ascienden a \$644 por hijo y \$2100 por hijo discapacitado.

Como en todo típico programa de transferencias condicionadas de ingreso, la AUH exige el cumplimiento de requisitos educativos y sanitarios. En este caso, el 20% del monto mensual asignado se acumula en una caja de ahorro individual, que solo podrá ser efectivamente cobrado una vez cumplidas las condicionalidades estipuladas por la política: documentación que acredite el control sanitario y plan de vacunación para los menores de cinco años, y constancia de asistencia a algún establecimiento educativo público (y cumplimiento del ciclo lectivo correspondiente) para los niños en edad escolar. El programa destina un mayor nivel de responsabilidad sobre las mujeres en la satisfacción de estas condicionalidades, teniendo en cuenta que la titularidad del beneficio ha sido establecida prioritariamente sobre las mismas.

Finalmente, las características de esta política incluyen una restricción adicional. La percepción de esta asignación resulta incompatible con el cobro de cualquier suma originada por planes sociales u otras prestaciones contributivas o no contributivas, ya sean nacionales, provinciales o municipales.

Si bien durante los últimos años se han llevado a cabo diferentes medidas con el propósito de incrementar la cobertura en seguridad social en Argentina, la Asignación Universal por Hijo constituye la política de mayor envergadura en este sentido. Esto se debe a la cobertura poblacional alcanzada por el programa, a los montos estipulados y, en consecuencia, al presupuesto anual requerido para su ejecución. La AUH alcanza actualmente al 30% del total de niños y adolescentes menores a 18 años (3.5 millones), lo cual involucra al 15% de los hogares en el país. El tamaño del beneficio que el programa otorga es también importante: para un hogar pobre con tres hijos la transferencia

monetaria representa aproximadamente un incremento de 50% en su ingreso total familiar. Estas dos principales implicancias de la política (niveles de cobertura y beneficios) determinan que el gasto destinado a la misma (0.8% del PBI) sea uno de los más significativos en América Latina, posicionando a la AUH como uno de los programas más generosos de la región (Stampini y Tornarolli, 2013). Es importante notar adicionalmente que la promulgación de la AUH no intenta remediar una situación coyuntural crítica temporal. Por el contrario, se manifiesta como un punto de partida fundamental para el futuro diseño de una nueva política social, en la cual los esquemas no contributivos parecen postularse como un factor principal del sistema de protección social en Argentina. Esta política, así como el resto de las TMC implementadas en la región, ha implicado un impacto social positivo innegable, presente sobre varias dimensiones. El resultado más explícito de la AUH en este sentido es la incorporación al sistema de protección social a una gran cantidad de niños y jóvenes antes excluidos, lo cual implicó prácticamente la universalización de la cobertura social sobre dicho grupo poblacional. Por otra parte, la AUH a través de sus condicionalidades ha fomentado el acceso a los servicios de salud y la escolarización de sus beneficiarios, especialmente en el nivel secundario. Varios autores destacan que esta política ha significado un aumento considerable de la matrícula escolar y un incremento de los menores inscriptos en el seguro médico estatal Plan Nacer (Agis et al., 2010; D'Elia y Navarro, 2012; Paz y Golovanevsky, 2011). La AUH generó en este sentido no solo una mejora en la condición actual de los participantes sino también un potencial beneficio de largo plazo, a través de una mayor acumulación de capital humano. Finalmente, la introducción del programa implicó la recepción de una transferencia monetaria relativamente alta por parte de hogares de bajos ingresos. Este efecto ingreso directo ha ayudado a reducir los niveles de pobreza y desigualdad. Cruces y Gasparini (2010) estiman que la AUH se encuentra asociada a una caída de 30% en la pobreza monetaria, medida por el indicador FGT(2) y la línea de pobreza internacional de US\$4. Asimismo, los autores adjudican al programa una reducción de 13% en la desigualdad del ingreso de acuerdo a la caída evidenciada en el ratio de ingreso promedio entre el decil más alto y más bajo de la distribución. Estas cifras y logros del programa también ubican a la AUH en un espacio significativo a nivel regional, destacándose como uno de los programas de TMC de mayor impacto social en América Latina.

La literatura económica que analiza estos esquemas de Transferencias Monetarias Condicionadas destaca que el diseño y las condicionalidades de las mismas contemplan no sólo objetivos de protección social inmediatos sino también aquellos vinculados al largo plazo. La evidencia indica que estas políticas han cumplido un papel importante de corto plazo en la reducción de la pobreza y la desigualdad de ingresos en la región, y sugiere también efectos socioeconómicos positivos de mayor perdurabilidad, a partir del fomento a la acumulación de activos y capital humano por parte de las familias más vulnerables (Fiszbein and Schady, 2009). Sin embargo, existe preocupación acerca de algunos potenciales efectos no buscados de estos programas, que pueden modificar significativamente el comportamiento de los beneficiarios y alterar el impacto distributivo generado de manera directa por las transferencias introducidas por estas políticas. Se evidencia, en este sentido, un importante incremento en la cantidad de trabajos que estudian los efectos indirectos o no intencionados de estos programas, fundamentalmente concentrados en los cambios laborales y demográficos que potencialmente surgen por la implementación de las TMC (Stecklov et al., 2007; Alzúa et al., 2013; Gasparini et al., 2009; Amarante et al., 2011).

El presente trabajo intenta realizar una contribución a esta creciente literatura investigando específicamente el caso de la Asignación Universal por Hijo en Argentina. El propósito principal de este estudio consiste en evaluar los potenciales efectos no buscados de esta política tanto en el plano laboral como demográfico. Se intenta contribuir con una mayor comprensión de la reacción de los individuos y el cambio estratégico en el comportamiento de los hogares frente a este programa, haciendo hincapié en las implicancias del mismo sobre la informalidad laboral, la fecundidad y la participación femenina en el mercado de trabajo.

La AUH es un programa masivo de ingresos, relativamente estable y perdurable en el tiempo, cuyo impacto sobre la economía en general, y las variables laborales y

demográficas en particular, es potencialmente grande. La recepción de este beneficio se encuentra estrechamente vinculada a las condiciones laborales de los titulares del beneficio y a las características demográficas de los hogares beneficiarios. Resulta natural entonces presumir que un programa de semejante envergadura, tanto en términos de la cobertura poblacional alcanzada como del presupuesto necesario para llevarlo a cabo, repercute con mayor intensidad sobre las características principales que determinan su participación.

Por otra parte, la presencia y relevancia cuantitativa de estos efectos laborales y demográficos no esperados constituye un tema central en el debate sobre la protección social en América Latina. En este sentido, la evidencia empírica se ha constituido como la principal herramienta para responder y enriquecer los interrogantes planteados en dicha discusión. El presente estudio empírico sobre la AUH puede significar, por lo tanto, un aporte relevante sobre esta literatura creciente pero todavía incipiente en la región y, de esta manera, contribuir al mencionado debate sobre el diseño de un modelo más efectivo del sistema de protección social y de las políticas complementarias.

La falta de advertencia de estos potenciales efectos de la AUH por parte del propio decreto que crea a la asignación (1602/09) incrementa aún más el estímulo de este trabajo. Es probable que estos resultados de segundo orden de la política no se encuentren explicitados en el texto oficial por cuestiones relacionadas a las prioridades que se establecen en el programa y al énfasis que se realiza sobre el propósito principal del mismo. Sin embargo, la evidencia muestra que el impacto laboral y demográfico de estas iniciativas puede ser significativo en términos económicos, y por ende adquirir el potencial suficiente como para alterar las implicancias distributivas esperadas por estos programas. En relación al comentario anterior, el documento oficial que crea a la AUH destaca explícitamente el potencial impacto distributivo del programa haciendo hincapié en que el mismo significará un paliativo importante sobre los niveles de pobreza de sus beneficiarios. Casi de manera inmediata a la introducción de esta asignación, varios autores estudiaron la política en este sentido, concentrándose específicamente en el efecto ingreso directo que esta transferencia monetaria genera. Sin embargo, no existen aún estudios distributivos de la AUH que consideren los potenciales cambios en el comportamiento de los individuos que el propio programa podría estar incitando. Esto significaría alcanzar un panorama más claro y preciso sobre el efecto distributivo de esta iniciativa. Si bien en este estudio no se analiza el impacto del programa sobre la pobreza y desigualdad, el enfoque determinado en esta investigación sobre los efectos no intencionados de la política no se encuentra ajeno al resultado distributivo de la misma. Los cambios que la AUH genera en términos laborales y demográficos si bien resultan ya importantes y relevantes por sí mismos, pueden ser informativos y contribuir en este sentido. Los resultados de este trabajo podrían considerarse parte de un paso previo importante para identificar el impacto distributivo neto de la política.

Para llevar a cabo este estudio y cumplir con el propósito del mismo el trabajo se organiza en tres capítulos principales. El desarrollo de cada uno de ellos se destina al análisis del potencial impacto de la Asignación Universal por Hijo sobre una de las diferentes dimensiones mencionadas anteriormente: informalidad laboral, fecundidad y participación laboral femenina. Es importante notar que más allá de los factores generales que motivan el enfoque del trabajo, existen diversas características del diseño particular de este programa que revelan una fuerte posibilidad de evidenciar cambios importantes en dichos resultados de interés. El estudio empírico resulta fundamental para determinar si estos efectos no intencionados de la política existen y si los resultados esperados bajo los argumentos teóricos esgrimidos a continuación son relevantes desde el punto de vista económico.

En el capítulo inicial de esta tesis se analiza el efecto de la AUH sobre la informalidad laboral. La simplicidad en el diseño del programa establece que la transferencia resulta accesible solo para aquellos trabajadores no registrados de la economía por lo que los beneficios relativos de la formalidad laboral naturalmente se reducen con esta política. La introducción de este nuevo beneficio social incorpora un elemento adicional importante en la estructura de decisión o negociación laboral que podría incentivar una menor participación en el mercado de trabajo formal por parte de aquellos trabajadores elegibles.

Por un lado, la AUH incrementa en términos relativos la utilidad del empleo informal frente al formal, por lo que los cambios introducidos por el programa en las decisiones laborales de los autoempleados hacen más probable el resultado de informalidad. Similarmente, los desincentivos al empleo formal estarán presentes en el contexto de un escenario de negociación entre firmas y asalariados informales por beneficios laborales y sociales. Esto se debe a que la introducción de un beneficio no contributivo, como la AUH, reduce no solo el valor del objeto negociado y reclamado por el trabajador (formalidad laboral) sino también su poder de negociación dado que el Estado a través del programa financia el costo de su protección social.

El segundo capítulo se concentra en la evaluación del potencial impacto sobre la fecundidad. Teniendo en cuenta la importancia del nivel de ingreso adicional que el programa provee sobre los hogares con hijos, la AUH podría inducir a ciertas parejas a tener su primer hijo con el propósito de ser elegibles por el programa o afectar el comportamiento de los actuales beneficiarios en esta dimensión para lograr un incremento en el monto de la transferencia. Este estudio considera los diferentes canales de transmisión que podrían estar motivando este efecto no intencionado del programa, contemplando el fuerte vínculo entre este potencial impacto demográfico y el diseño de estas políticas que destaca la literatura. A diferencia de otras TMC introducidas en la región, el monto de la transferencia de la AUH (relativamente alto) se encuentra estipulado por hijo y no por hogar. Adicionalmente, el programa se caracteriza por ser una política abierta a futuros beneficiarios y en la cual los actuales participantes poseen la posibilidad de modificar el monto total de beneficio que reciben alterando su comportamiento, precisamente a través de una mayor cantidad de hijos.

Finalmente, en el tercer y último capítulo se profundiza la investigación sobre las potenciales repercusiones de la política en el mercado de trabajo, analizando los posibles cambios generados por la AUH en la participación e intensidad laboral femenina. La introducción de una asignación monetaria mensual por hijo como la AUH podría modificar los incentivos laborales previos a la política motivando particularmente una menor participación laboral por parte de las madres beneficiarias que son típicamente las titulares del programa. En efecto, el 96% de los hogares beneficiarios poseen a una mujer a cargo del beneficio. Esta característica podría implicar un mayor nivel de responsabilidad otorgado por el programa hacia la mujer y la determinación de la misma como principal proveedora del cuidado de sus hijos. Si bien esto puede ser positivo en varias dimensiones, también podría poner en riesgo la perpetuación de los roles tradicionalmente asignados a las mujeres y su aislamiento del ámbito laboral. Adicionalmente, si bien los cambios en la oferta de trabajo se encuentran latentes en todos los miembros del hogar beneficiario, se presume un mayor ajuste o reacción laboral por parte de las mujeres que según la evidencia muestran una mayor elasticidad ingreso de la oferta de trabajo que los hombres. De esta manera, se espera que la AUH posea un impacto diferencial entre género actuando con mayor incidencia sobre los desincentivos al trabajo de las mujeres, las cuales han sido históricamente caracterizadas por bajas tasas de participación laboral. En la práctica, sin embargo, este potencial efecto de la AUH puede ser irrelevante o estar contrarrestado por otros factores que operan en dirección contraria y/o que no hayan sido considerados en el análisis.

El desarrollo empírico de toda esta investigación se basa en los microdatos de la Encuesta Permanente de Hogares (EPH), elaborada por el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC). La EPH constituye una encuesta urbana que abarca actualmente a 31 aglomerados con más de 100 mil habitantes, lo cual determina una representatividad del 71% de la población urbana total y del 62% de la población total del país<sup>4</sup>. En este estudio se aprovecha particularmente el esquema de rotación en el diseño muestral de la encuesta que permite monitorear a un mismo grupo de individuos y hogares en el tiempo durante un período máximo de un año y medio. Esto resulta de gran utilidad para el desarrollo del trabajo debido a que posibilita la identificación de los cambios laborales y demográficos en el tiempo que un mismo conjunto de personas revela. Si bien se trata de un período de seguimiento relativamente corto, se construyen sucesivos paneles con el fin de abarcar en el análisis un lapso de tiempo más amplio, particularmente compuesto por periodos anteriores y posteriores a la implementación del programa.

Para identificar los potenciales efectos causales de esta política se utiliza una metodología no experimental de diferencias en diferencias. Esta elección se debe fundamentalmente a que la asignación al tratamiento del programa no fue realizada de manera aleatoria sobre la población. En este sentido, la estrategia de identificación consiste en comparar en el tiempo, antes y después de la política, las diferencias en las variables laborales y demográficas entre el grupo de tratamiento y el grupo de control. Los datos que se utilizan en este trabajo presentan una limitación que condiciona la metodología de investigación, en particular sobre la confección de estos grupos y la esencia del efecto tratamiento estimado. La información presente en la EPH no permite distinguir específicamente a los beneficiarios de la AUH ya que no existe ninguna pregunta en la encuesta destinada a captar los receptores de la misma. Por lo tanto, teniendo en cuenta los criterios y condiciones estipulados por la política se incluye en el grupo de tratamiento a aquellos individuos habilitados para ser incluidos por el programa independientemente de si efectivamente reciben o no el beneficio (*intention to treat*). El grupo de control se encuentra conformado por individuos de similares características pero sin la presencia plena de las cualidades inherentes a los beneficiarios del programa (informales, con hijos y de bajos ingresos).

Todos los capítulos del trabajo tratan sobre el mismo programa, por lo que la repetición temática en las diferentes partes del mismo resulta ineludible. Cada uno de los capítulos ha sido elaborado con el doble objetivo de ser parte de un mismo trabajo general que investiga distintos efectos no intencionados de la AUH y a la vez ser individualmente funcional como estudio específico dentro de la literatura correspondiente en cada caso. De esta manera, la descripción de las características principales de la AUH realizada anteriormente será un factor común en las tres principales secciones del estudio. Adicionalmente, la metodología utilizada (diferencias en diferencias utilizando los paneles de la EPH) es la misma a lo largo de todo el trabajo, con algunos matices que resultan necesarios incorporar dependiendo del resultado de interés que se evalúa y el conjunto de individuos potencialmente afectado por el programa de acuerdo a la dimensión estudiada. De esta forma, surgen también en este sentido explicaciones descriptivas similares entre capítulos cuya presencia resulta imprescindible para el desarrollo de cada uno de los mismos.

Los resultados encontrados en esta investigación confirman gran parte de los argumentos teóricos que destacan los potenciales efectos laborales y demográficos de esta política. La evidencia del capítulo inicial sugiere la existencia de un desincentivo a la formalidad laboral significativo provocado por la AUH. El tamaño del efecto es relativamente alto: la probabilidad de formalización laboral por parte de trabajadores inicialmente informales cae entre 26% y 41% en relación a la situación hipotética sin programa. Sin embargo, el programa no parece haber generado los incentivos suficientes como para incrementar las transiciones desde la formalidad hacia la informalidad. La evidencia en este capítulo refleja que es cualitativamente diferente la alternativa de mantenerse en el sector laboral no registrado, respecto a la opción de trasladarse al mismo desde el sector formal de la economía. Esta asimetría en la reacción de los trabajadores formales e informales podría explicarse por diferencias en los costos de ajuste y transacción bajo un escenario con incertidumbre.

Los resultados del segundo capítulo indican que la AUH ha provocado un incremento significativo en la fecundidad que se refleja particularmente en aquellos hogares con al menos un hijo. Por el contrario, el margen extensivo de este fenómeno no muestra cambios estadísticamente relevantes. El tamaño del impacto sobre los hogares con hijos se encuentra dentro del rango registrado en la literatura. Se evidencia un aumento de 2.2 puntos porcentuales en la probabilidad de tener un nuevo hijo por parte de aquellos hogares beneficiarios lo cual representa un aumento de 35% con respecto a la probabilidad que se hubiera evidenciado en ausencia del programa. Este trabajo también discute si los efectos encontrados obedecen a cambios transitorios o permanentes en la fecundidad. Es decir, si la AUH crea los incentivos suficientes como para generar un incremento de largo plazo en fecundidad o si solo implica un cambio en el *timing* de la misma sin alterar la cantidad de hijos totales que las parejas deciden tener. Si bien los resultados muestran

algún indicio en contra de un efecto permanente sobre fecundidad, la información disponible no permite resolver este dilema de forma contundente.

La evidencia del último capítulo del trabajo registra una reducción significativa en las transiciones hacia la actividad económica por parte de mujeres inactivas que se benefician de la AUH. La magnitud del impacto es considerable, representando una caída de 25% en dicho resultado. Este desincentivo a la participación laboral femenina se expresa específicamente en mujeres que se encuentran en pareja, lo cual no resulta sorprendente teniendo en cuenta que la reacción laboral ante esta transferencia se espera sea más alta en aquellas que no son las únicas que reciben ingreso en su hogar. Por otra parte, el programa no generó la motivación suficiente sobre las mujeres activas para que abandonen su participación laboral. Esta nueva asimetría sugiere que la reducción que se evidencia en la tasa de actividad de las mujeres beneficiarias luego de la fecha en que se implementó la política, frente a una dinámica estable en aquellas no elegibles, se explica fundamentalmente por una menor entrada a la actividad laboral y no por alteraciones significativas en la tasa de salida de la misma. Este último estudio de la tesis encuentra adicionalmente una reducción significativa en las horas trabajadas por parte de las madres beneficiarias pero no así en los padres de los niños alcanzados por esta política. Sin embargo, este efecto de la AUH sobre la intensidad laboral femenina no resulta del todo robusto frente a diferentes especificaciones del grupo de control.

Un resultado común de todo el trabajo desarrollado es la distinción de que los efectos de la AUH sobre las diferentes dimensiones estudiadas no resultan homogéneos entre beneficiarios con distintas características. El análisis del resultado general en cada capítulo se encuentra acompañado por un desarrollo más profundo que indaga acerca de la existencia de heterogeneidades en los potenciales cambios en el comportamiento de los individuos. Los resultados que emergen al dividir la muestra en grupos de individuos definidos de acuerdo a diferentes criterios permiten comprender con mayor precisión la dinámica evidenciada a nivel agregado y comprueban en muchos casos las expectativas acerca de que el programa, de acuerdo a su diseño, incide de manera diferencial sobre diferentes conjuntos de individuos.

El estudio empírico de esta tesis determina que estos potenciales efectos no intencionados de la política existen y que resultan relevantes desde el punto de vista económico. Los efectos encontrados se adjudican específicamente a ciertas características particulares del diseño del programa y a los importantes montos que la AUH establece.

El enfoque de todo este trabajo se concentra en los efectos indirectos de esta política para comprender las potencialidades del programa de manera integral. Los resultados no implican bajo ningún punto de vista abandonar estas iniciativas que extienden la protección social de la población sino que alertan sobre la necesidad de evaluar y discutir los costos y beneficios de distintas alternativas.

En el mismo sentido, Atkinson y Bourguignon establecen en la introducción del próximo *Handbook of Income Distribution* que el análisis de los economistas sobre las políticas públicas se ha enfocado fundamentalmente en las respuestas de comportamiento negativas. Destacan que esto resulta comprensible teniendo en cuenta que los efectos de segundo orden típicamente se pierden en el debate público, pero remarcan, al mismo tiempo, que este tipo de análisis parece a menudo perder de vista el propósito principal por el cual estas transferencias fueron implementadas. Bajo este balance, los autores concluyen indicando la importancia de comprender que no solo el agregado de la política es lo relevante sino que el diseño de estos gastos también importa.

La Asignación Universal por Hijo ha generado un innegable impacto social positivo y resulta entonces importante no perder de vista este destacado resultado. Pero la evidencia también sugiere que el programa genera ciertos efectos laborales y demográficos no buscados particularmente producto de las características del diseño del mismo. La mejor manera de defender los logros del programa es estudiar rigurosamente estos efectos, analizar si existen y si son relevantes, y, en caso de que lo sean, trabajar en la búsqueda de alternativas para mejorar la política.

### **Publicaciones de la tesis**

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-garganta.pdf>
- Marchionni, M., Gasparini, L., Garganta, S. (2015). "Social Policy and Female Labor Force Participation: the case of AUH in Argentina". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Salta.
- Gasparini, L., Garganta, S. (2012). "El impacto de un programa social sobre la informalidad laboral. El caso de la AUH en Argentina". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Trelew.
- Garganta, S. y Gasparini, L. (2015). "The Impact of a Social Program on Labor Informality: The case of AUH in Argentina". *Journal of Development Economics*, Vol. 115, pp. 99-110. ISSN 0304-3878
- Gasparini, L. y Garganta, S. (2015). "CCTs and Labor Informality: The Case of Argentina". Policy in Focus (ISSN 2318-8995), *International Policy Centre for Inclusive Growth* (UNDP).
- Garganta, S., L. Gasparini, M. Marchionni y M. Tappatá (2017). "The Effects of Cash Transfers on Fertility: Evidence from Argentina". *Population Research and Policy Review*, Vol. 36, issue 1, pp. 1-24 (ISSN 0167-5923). Versión online: 28 de Octubre de 2016. [doi:10.1007/s11113-016-9417-x](https://doi.org/10.1007/s11113-016-9417-x).
- Garganta, S., L. Gasparini, M. Marchionni (2017). "Cash Transfers and female labor force participation: the case of AUH in Argentina". *IZA Journal of Labor Policy*, Vol. 6:10 (<https://doi.org/10.1186/s40173-017-0089-x>).

### 21. Henry Laverde Rojas

*Educación y su relación con el capital humano: Análisis a través de métodos de medición* (2015)

Esta tesis consiste de tres ensayos empíricos alrededor del campo de la educación y el capital humano, que serán desarrollados en los capítulos dos, tres y cuatro. Aunque los ensayos están relacionados estrechamente son auto-contenidos, por lo que pueden leerse de manera independiente. La discusión se plantea alrededor de tres importantes aspectos: i) la importancia de la educación como determinante del capital humano, ii) la medición apropiada de este stock y iii) el uso práctico de proxies del capital humano. La hipótesis central es que el capital humano, por ser una noción que abarca una amplia variedad de dimensiones, no puede ser caracterizado de manera apropiada por una simple variable basada en educación formal, más aun si presenta serias limitaciones en espacio y tiempo. Antes de iniciar un recuento breve de cada uno de los capítulos, en esta introducción se describe de manera general el problema alrededor de la medición del capital humano y sus aplicaciones.

Aunque el concepto de capital humano se remonta a Smith (1937), solo empieza a tomar importancia a partir de los trabajos de Schultz (1961), Becker (1964) y Mincer (1974), quienes inician la descripción de los beneficios que genera este stock (aumenta la productividad de los trabajadores, y su capacidad para absorber y generar nueva tecnologías, etc.) y, luego, mediante aplicaciones empíricas, particularmente de crecimiento económico (Romer, 1990; Lucas, 1998; Barro, 1991; Mankiw et al., 1990, entre otros) de los impactos que produce. No obstante, aún se discuten temas como el modo de medirlo y la importancia relativa de los elementos que lo componen. Los resultados encontrados por Kyriacou (1991), Wolff (2000), Bils y Klenow (2000) plantean dudas sobre el verdadero potencial del capital humano. Por su parte, Cohen y Soto (2007) han reiterado que la mala estimación de este stock puede explicar los resultados adversos en los estudios.

A pesar de su carácter multidimensional, la medición del capital humano ha sido confinada casi que exclusivamente a la educación formal. Al respecto la literatura reporta una vasta utilización de la educación formal para cuantificar y evaluar la producción del capital humano (Romer, 1990; Azariadis y Drazen, 1990; Psacharopoulos y Arriagada, 1986; Psacharopoulos, 1994; Barro, 1991; Kyriacou (1991); Lau et al., 1991; Mankiw et al., 1990; Levine y Renelt (1992); Barro y Lee, 1993; Nehru et al., 1995; Gemmell, 1996; Hanushek y Kimko, 2000; Woßmann, 2003).

Una de las razones más importantes para esta práctica es la creencia de que la educación formal es el componente más importante del capital humano, que además genera externalidades positivas en la sociedad. No obstante, la más importante es la relativa facilidad en la consecución de los datos, lo cual ha permitido la construcción de paneles para una muestra amplia de países haciendo posible las comparaciones internacionales. Sin embargo, las habilidades y conocimientos que se adquieren en la escuela, la empresa, la familia, y en general en los contextos en los que se desarrollan los individuos, determinan los niveles efectivos de capital humano, tanto en cantidad como en calidad. Las empresas, las familias y los contextos cercanos a los individuos, los cuales están vinculados e influenciados por acontecimientos sociales y económicos, así como por las instituciones y políticas públicas, generan y determinan en conjunto una variedad de habilidades y destrezas que van más allá de las relacionadas con la educación formal. Estas propiedades deben ser tenidas en cuenta no solo para estimar este stock, sino también para posteriormente evaluar su incidencia sobre otras variables. En la tesis se evalúa el por qué otras inversiones en capital humano reciben tan poca atención en la literatura. Algunos autores han señalado varias limitaciones de las variables basadas en escolaridad como medida del capital humano (Hanushek y Kimko, 2000; Le et al., 2003; Folloni y Vittadini, 2010). Los años promedio de educación, la variable más utilizada en la literatura, asume incorrectamente linealidad en los retornos esperados de este tipo de inversiones, que los sistemas educativos de los países son iguales en espacio y tiempo, deja por fuera aquellos individuos que no reportan escolaridad pero que pueden ser altamente

productivos (mediante compensaciones en experiencia, por ejemplo), no corrige por calidad, entre otros aspectos a considerar.

Un problema que ha sido poco tratado con respecto a los años promedio de escolaridad es que, por su propia naturaleza la educación está acotada alrededor de cierto nivel. En efecto, por una razón fisiológica de los individuos la educación no puede crecer indefinidamente, más cuando la relación costo beneficio, presente en este tipo de inversiones, puede hacer que incrementos más allá de ciertos umbrales tiendan a cero. La evidencia respalda estas afirmaciones cuando se observa que los incrementos de los años promedio en educación a nivel mundial son positivos pero decrecientes particularmente a partir de los años ochenta. En el largo plazo, los países en desarrollo tienden a desacelerarse una vez son alcanzados los niveles registrados por aquellos más desarrollados. Mientras todo esto pasa, las diferencias son más marcadas entre ellos en términos de productividad, resultados en calidad educativa, generación de nuevo conocimiento, etc.

Ante los problemas y limitaciones presentes en las variables educativas, la tesis se propone responder los siguientes interrogantes de investigación: ¿puede una variable educativa, como años promedio de educación, explicar por sí sola y de manera confiable el comportamiento del capital humano? ¿En qué grado incide en su determinación? ¿Cuál es su función en relación con otros tipos de inversión? ¿Hasta qué punto se especifica correctamente la relación entre educación y capital humano? Estos interrogantes no han sido absueltos satisfactoriamente en la literatura por lo que serán la piedra angular de los ensayos presentados en esta tesis. Paralelamente se busca dar respuesta a los siguientes: ¿es posible incorporar sistemáticamente, en una sola métrica, los diferentes componentes del capital humano de tal manera que se acerque a la noción definida para este?, de ser así, ¿Puede esta medida proporcionar información más adecuada sobre cómo se manifiestan los beneficios de la acumulación de capital humano?

El modo de abordaje es la construcción de medidas alternativas de capital humano, de tal manera que se incorpora en la estimación el mayor número posible de variables que determinan y reflejan al capital humano, entre ellas las variables educativas, para evaluar su importancia relativa en espacio y tiempo. Esta manera de operar permite ubicar los logros educativos en perspectiva en relación con otro tipo de inversión, ya que mide la influencia conjunta de los factores que determinan el capital humano. Al mismo tiempo se evitan sesgos que se presentan cuando la variable educativa es evaluada de manera aislada, por cuanto mucho de los efectos producidos por esta variable provienen indirectamente de las otras variables que la condicionan, como es el caso de la salud o los antecedentes de los hogares.

La estructura general de la tesis se plantea de la siguiente manera: los dos primeros ensayos tratan sobre la medición del capital humano como instrumento para evaluar el papel de los logros educativos. Aunque se emplean diferentes técnicas, estas son complementarias en términos de los objetivos planteados. En este sentido, aunque el primer método deja algunos vacíos (lo dispendioso de su aplicación genera que la disponibilidad de datos restrinja el análisis a unos cuantos países y no permita evaluar endógenamente importantes elementos que participan en la formación del capital humano, si bien contenidos implícitamente en su estructura interna), son tratados en el segundo ensayo de manera más prolija, mediante una técnica más sofisticada y comprensiva. La metodología empleada en el segundo ensayo tiene la ventaja de posibilitar la obtención de una serie extensa de un indicador compuesto con una cobertura amplia de países de diferentes niveles de desarrollo, lo que permite posteriormente evaluar su comportamiento en relación con la variable tradicional, años promedio de educación, mediante una aplicación empírica que fue realizada en el último ensayo. La tesis termina con unas conclusiones generales y los aportes a la literatura.

En el segundo capítulo se estima el valor del stock de capital humano para diez países latinoamericanos, mediante una metodología no paramétrica basada en la estimación del capital físico. La medida, que cuenta con amplia trayectoria, descansa sobre el poder del mercado para identificar y valorar elementos clave del capital humano. La medición se realizó mediante la utilización de encuestas de hogares a partir de la clasificación de los individuos por características poblacionales de acuerdo con su remuneración salarial. La

estimación se efectuó suponiendo que el valor del capital humano para un individuo es igual al valor presente de los ingresos que generara a lo largo de su ciclo de vida. Esta metodología permite observar al capital humano tanto en volúmenes como en tasas de crecimiento, fijando el aporte de cada variable. De esta manera se realiza una primera evaluación de los logros educativos en la formación del capital humano al interior del método. Los resultados revelan que la educación es el factor que en promedio ha hecho posible tasas positivas en el crecimiento del capital humano, al compensar los efectos negativos del envejecimiento poblacional. Aunque el periodo analizado es demasiado corto para sacar conclusiones definitivas, diez años en promedio, se observa que tales beneficios tienden a agotarse en el tiempo a medida que las tasas de crecimiento de la educación se desaceleran.

Por otro lado, el impacto generado por la educación en la determinación del indicador creado puede estar sobrevalorado, dado que la metodología empleada no contempla otros factores importantes que inciden en la medida. La educación podría recogerlos como efecto residual al estar supeditada a ellos. Es el caso de la salud, que no solo impacta directamente en las remuneraciones salariales de los trabajadores, sino también en la propia educación. Aunque las valoraciones hechas por el mercado dan una mayor ponderación a los individuos más sanos y, por lo tanto, más productivos, dado los vacíos de información estos efectos no pueden ser determinados explícitamente por la metodología. De esta manera, se emplea un modelo de datos de panel para controlar y relativizar la importancia de los logros educativos en relación con factores no incluidos endógenamente en la estimación del stock del capital humano. La evidencia muestra que variables relacionadas con los recursos destinados a la formación de capital humano y la salud pueden incidir más que los logros educativos.

El tercer capítulo aborda el tema de la medición del capital humano bajo una perspectiva más amplia que integra los dos enfoques más importantes. El primer enfoque tiene en cuenta que la acumulación del capital humano necesita de una serie de insumos que incluyen, entre otros, la educación formal, la salud, etc. Este enfoque supone que la relación entre insumos y capital humano es estrecha y, por lo tanto, que aproximarlos mediante alguno de ellos recogerá de manera confiable el comportamiento de este último. El segundo enfoque reconoce que la acumulación de este tipo de capital se ve reflejada posteriormente en los rendimientos de los individuos (tales como productividad, capacidad de absorber y generar nuevas tecnologías, etc.). De nuevo, la aproximación al capital humano se realiza mediante una perspectiva unidimensional empleando una variable de rendimiento. Con el ánimo de superar muchas de las limitaciones de los enfoques unidimensionales, este capítulo fusiona estas dos ramas de medición del capital humano al incorporar el mayor número de variables que se conectan a este concepto. Así, para guardar coherencia en la función de producción del capital humano, se calcula un índice mediante un sistema de ecuaciones que somete las variables de rendimiento a los efectos de los insumos requeridos para la acumulación de este stock. Adicionalmente, el sistema tiene en cuenta que muchas de las condiciones, tanto de las variables de insumo como de rendimiento, van a depender directa o indirectamente de factores institucionales, sociales y económicos de los países.

Este capítulo es el principal aporte de la tesis, por cuanto se configura un indicador que es más próximo a la noción establecida para el capital humano respetando tres de sus características fundamentales: abstracto, multidimensional y direccional. Es un esfuerzo por incorporar en una sola métrica el mayor número de variables disponibles a nivel internacional, bajo una visión macro y con el mayor número posible de países con diferentes niveles de desarrollo. Además, evalúa el grado de importancia de los logros educativos en espacio y tiempo como determinante del capital humano de manera endógena.

Los principales resultados son los siguientes: el valor de la educación como determinante de los rendimientos del capital humano va a depender de la zona geográfica, del condicionamiento y del periodo al cual se someta. Al sumar los efectos indirectos que se producen en las retroalimentaciones del sistema, los logros educativos presentan una igual o menor importancia que los factores relacionados con las condiciones socioeconómicas de los países, los recursos destinados por los hogares y la salud de los individuos. Esto iría

en contra de la literatura que utiliza una variable educativa y supone que esta recoge el mayor porcentaje de la esencia del capital humano. Adicionalmente, se da evidencia de que la educación está perdiendo poder de explicación en el tiempo. Las limitaciones señaladas anteriormente en los logros educativos parecen estar imprimiendo una dinámica que incide ´ significativamente en el poder que tiene la educación para determinar al capital humano.

En el capítulo cuarto se pone a prueba el indicador creado al compararlo con la variable tradicional años promedio de educación en una aplicación empírica alrededor del crecimiento económico. La evaluación se realiza en dos contextos diferentes, sección cruzada y datos de panel. Los serios problemas de endogeneidad que presenta este tipo de estimaciones, hacen necesario el uso de variables instrumentales. Sin embargo, la consecución de instrumentos es un tema complejo porque estos podrían ser inválidos o débiles, lo que lleva a exacerbar el sesgo (Aghion y Durlauf, 2005). De esta manera se emplean dos técnicas que permiten optimizar la información contenida en la base de datos. En primera instancia, mediante una novedosa técnica propuesta por Lewbel (2012), se logra la identificación en sección cruzada en la que se aprovecha la heterocedasticidad de los errores. En segundo lugar se emplea una técnica en paneles dinámicos de sistemas MGM. Los resultados avalan el buen comportamiento de la medida creada particularmente en sección cruzada, debido a que esta se muestra siempre superior a la variable educativa basada en cantidad, con un fuerte impacto, significativa y robusta en las diferentes especificaciones. En paneles dinámicos, a pesar de que en algunas especificaciones la identificación no se logra de manera satisfactoria, se puede afirmar que en términos generales también muestra un buen funcionamiento.

Por otro lado, al examinar la importancia de los años promedio de educación como determinante del crecimiento económico para dos diferentes periodos, se observa que esta variable ha perdido significancia y robustez. En efecto, la evidencia señala que antes de la década de los noventa, la educación fue un factor determinante en el crecimiento económico, avalado por su buen comportamiento, tanto en sección cruzada como en paneles dinámicos. No obstante, a partir de este periodo dejó de serlo y perdió dinamismo y significancia. Estos resultados van en línea con los ya encontrados en el capítulo precedente.

Mientras tanto, el indicador creado parece comportarse bien en ambos periodos, caracterizando mejor la influencia que tiene el capital humano sobre el crecimiento económico. Ante los problemas que presenta esta variable en paneles dinámicos (pérdida de significancia en algunas especificaciones o no alcanzar la identificación plena en otras) es importante señalar lo siguiente: En primer lugar, esto puede ser una señal de que esta variable puede sufrir, en una proporción menor a la de años promedio de educación, una pérdida de dinamismo en el tiempo, pues después de todo es construida e influencia, en parte, por los mismos logros educativos y por algunas variables que muestran tendencias similares. Esto se convierte en un aviso para la política pública, en la medida en que el crecimiento económico va a depender más de variables basadas en calidad que en programas observados de aumento efectivo en cantidad. En segundo lugar, también puede ser un problema econométrico, pues se ha mencionado que este tipo de modelos son altamente sensibles a especificaciones, muestras e instrumentos utilizados más que ninguna otra técnica econométrica (Roodman, 2009).

Ahora bien, los hechos estilizados muestran que el indicador creado no solamente revela tasas positivas sino también crecientes para los países en desarrollo, mientras que las tasas para años promedio de educación son decrecientes sin importar el nivel de desarrollo. El indicador creado incluye variables relacionadas con los rendimientos del capital humano que muestran grandes diferencias entre los dos bloques, con lo cual para los menos desarrollados incrementos marginales pueden ser más significativos. Los resultados respaldan esta evidencia dilucidando que la variable creada muestra un mejor comportamiento que la variable educativa tanto en sección cruzada como en paneles dinámicos.

### **Publicaciones de la tesis**

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-laverde.pdf>
- Laverde Rojas, Henry (2011). "Medición del acervo de capital humano para Colombia: un enfoque prospectivo". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Mar del Plata.
- Laverde Rojas, Henry (2012). "Capital humano como una variable latente multidimensional". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Trelew.

### 22. Juan Ignacio Zoloa

*Tópicos en el mercado inmobiliario: Un análisis desde la econometría espacial (2015)*

Esta tesis doctoral aborda varios desafíos de investigación relacionados con el mercado inmobiliario. La primera línea de investigación está relacionada con los riesgos asociados a los desastres naturales; más precisamente, se estudia la valoración de los riesgos de inundación. Este problema se encuentra presente en muchas ciudades en desarrollo, en las cuales los individuos en pos de obtener lotes más baratos inician construcciones en lugares propensos a sufrir inundaciones. El segundo tópico se relaciona con la calidad del medio ambiente de las ciudades y analiza la valoración que realizan los individuos de vivir en zonas más tranquilas, con menos contaminación acústica. La última línea de trabajo analiza el hecho de que diversas características de los inmuebles pueden ser valoradas de una manera distinta a través de la distribución de precios; más precisamente, se analiza si el valor marginal de una determinada característica puede ser diferente dependiendo del lugar en la distribución de precios.

Los mencionados tópicos son abordados utilizando los avances más recientes en las técnicas econométricas. Las estimaciones realizadas introducen interacciones espaciales que permiten capturar el impacto del vecindario geográfico sobre cada inmueble observado, así como mejorar la precisión de los parámetros considerando la posible presencia de heteroscedasticidad en el término de error.

La principal motivación de esta tesis es contribuir a una mejor medición de la valuación que hacen los individuos de algunas características ambientales y de las diversas características de los inmuebles. En algunos de los temas analizados, existe una amplia literatura; sin embargo, la misma se focaliza casi por completo en mercados inmobiliarios de países desarrollados. La evidencia empírica proveniente de países en desarrollo es relativamente escasa y, en el caso particular de la Argentina, casi no se observan estudios sobre dichos temas.

Una de las contribuciones de esta tesis es la estimación de la valoración de los riesgos de inundación en la ciudad de La Plata. El análisis indica que cuando las propiedades se encuentran en zonas con alto riesgo hídrico sufren un importante descuento en el precio. Dicho descuento llega, aproximadamente, al 12 % en las zonas propensas a inundaciones. Por otra parte, las conclusiones del análisis de las condiciones medioambientales ponen de relieve la importancia que la contaminación acústica tiene para los habitantes de la ciudad de La Plata, en la cual un comprador estaría dispuesto a pagar alrededor de un 1,9 % menos por cada decibel.

Finalmente, el análisis de las valoraciones de las características a través de la distribución de precios revela la existencia de una variación sustancial de varios atributos a través de la distribución de precios inmobiliarios.

Las valoraciones obtenidas en esta tesis servirán para mejorar la eficacia de las políticas públicas, las cuales tienen como objetivo mejorar la calidad de vida de las personas, como son la legislación sobre el uso del suelo, el planeamiento urbano y la aplicación de regulaciones sobre la contaminación ambiental. Es importante remarcar que uno de los aspectos más relevantes en la evaluación de dichas políticas radica en la comparación de los beneficios económicos obtenidos por estas acciones respecto a los costos incurridos en aplicar tales políticas. Esta tesis permite contar con medidas cuantitativas apropiadas del valor económico de los beneficios esperados y es en este punto donde se realiza el principal aporte.

#### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-zoloa.pdf>
- Sánchez Raul y Juan Ignacio Zoloa (2008). "Econometría Espacial en los modelos de precios hedónicos. Una aplicación empírica". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Córdoba.
- Epele, Nicolás, Rabassa, Mariano y Zoloa, Juan Ignacio (2013). "Flooding risks and housing markets: a spatial hedonic analysis for La Plata City". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Rosario.

## Memoria Doctorado en Economía - 2017

- Zoloa, Juan Ignacio (2014). "Housing values and noise pollution". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Posadas.
- Zoloa, Juan Ignacio (2013). Housing Values and Noise Pollution. VII World Conference - Spatial Econometrics Association. Washington.
- Zoloa, Juan Ignacio (2011). "Understanding the real estate markets: A spatial quantile estimation. 58th Annual North American meetings of the Regional Science Association International. Miami Noviembre 2011.
- Sánchez, Raúl y Zoloa, Juan Ignacio (2009). "Spatial effects in hedonic price models: A GIS-based assessment". First Conference of the Regional Science Association of the Americas: Cartagena.
- Raúl Sánchez y Zoloa, Juan Ignacio (2008). "Econometría Espacial en los modelos de precios hedónicos: Una aplicación empírica". Asociación Argentina de Economía Política, XLIII Reunión Anual. Universidad Nacional de La Plata.
- Zoloa, Juan Ignacio y Rabassa, Mariano. Flooding risks and housing markets: a spatial hedonic analysis for La Plata City. Environment and Development Economics, disponible en CJO2016. doi:10.1017/S1355770X15000376.

### 23. Maribel Jiménez

*La movilidad socioeconómica intergeneracional en Argentina (2016)*

El objetivo general de esta tesis es analizar la movilidad socioeconómica intergeneracional (MI) en Argentina. Éste es un concepto que se encuentra aún en desarrollo y es definido en la literatura con mucho menos claridad que el concepto de desigualdad (Benabou y Ok, 2001a y Formby et al. 2004). No obstante, siguiendo a Behrman (2000), se puede definir la movilidad social, sin pérdida de generalidad, como el movimiento de indicadores de status socioeconómico para entidades específicas entre período de tiempo. El estudio de la movilidad social tiene, entonces, diferentes facetas según cómo se mida la posición económica (a partir de la educación, los ingresos, el consumo, la riqueza o la clase social, por ejemplo), cuál sea el período temporal considerado (corto o largo plazo) y qué unidades de análisis se incluyan (individuos o familias). Desde el punto de vista del alcance temporal, si lo que interesa analizar son los cambios de corto o mediano plazo en la posición económica de una misma persona entonces se habla de movilidad intrageneracional. En cambio, en un estudio de movilidad intergeneracional el foco se extiende a períodos más extensos en los que se evalúan cambios entre generaciones. La MI se refiere, entonces, a la relación que existe entre el nivel socioeconómico de padres e hijos, medido generalmente a través de su educación o de sus ingresos (Conconi et al., 2008).

La movilidad así entendida agrega una dimensión dinámica fundamental al análisis distributivo pues permite determinar en qué medida la posición económica actual está determinada por la del pasado. Por esto, el origen socioeconómico de los individuos debería ser tenido en cuenta cuando se compara su situación presente. En esta línea, Becker (1987) afirma que un estudio completo de la distribución del ingreso debería incluir tanto la desigualdad entre familias en la misma generación, como la desigualdad entre generaciones diferentes de la misma familia, denominada movilidad social intergeneracional. Justamente, en su modelo teórico, Becker y Tomes (1979, 1986) se propusieron integrar la teoría de la distribución del ingreso (diferencias intrageneracionales) con la teoría de la movilidad (diferencias intergeneracionales) en base al supuesto del comportamiento maximizador de la utilidad. Esto nos conduce, entonces, a un concepto intergeneracional de desigualdad (Atkinson y Bourguignon, 2000). Asimismo, como señala Stokey (1998) dos sociedades con distribución idéntica pero diferentes regímenes de movilidad no son equivalentemente igualitarias. Desde esta perspectiva, un escenario de alta movilidad social acompañada de una elevada desigualdad no es considerado tan perjudicial como uno de alta desigualdad combinada con una baja movilidad social (Cruces, 2008).

Además, existe una estrecha relación entre desigualdad y movilidad intergeneracional. De acuerdo con el modelo de Solon (2004), que constituye una interesante extensión teórica del modelo formulado por Becker y Tomes (1979, 1986), los mismos factores que afectan positivamente la persistencia intergeneracional de ingresos, incrementan la desigualdad cross-section del ingreso. Estos factores son una mayor productividad de las inversiones en capital humano de los hijos (CH), una menor progresividad de la inversión pública en CH, retornos crecientes al CH y un mayor nivel de heredabilidad de las dotaciones familiares. Justamente, estos son los principales canales a través de los cuales los ingresos se transmiten intergeneracionalmente.

Asimismo, las percepciones de movilidad socioeconómica por parte de la sociedad pueden afectar las preferencias por la redistribución, condicionando la tendencia de largo plazo de las políticas públicas (Cruces, 2008). Estos argumentos han sido formalizados por Benabou y Ok (2001b) y por Benabou y Tirole (2006) en modelos teóricos que muestra cómo mayores oportunidades engendran más tolerancia por la desigualdad. Si las personas perciben que la sociedad es más justa porque existe una mayor movilidad y el éxito económico es altamente dependiente de su esfuerzo, esto puede tener implicancias para las políticas redistributivas en la medida en que mayores votantes con esta visión terminen representando un bloque votante crucial. Por lo tanto, la movilidad social puede potenciar una creciente cohesión social o un mayor apoyo político del sistema.

Por otra parte, las medidas de MI están estrechamente relacionadas con el concepto de igualdad de oportunidades que permite analizar el grado con el que el origen socioeconómico de los individuos determina su conjunto de oportunidades disponibles. Por esto, la MI, en la medida en que implica una mayor igualdad de oportunidades, puede tener consecuencias importantes para la eficiencia económica (Conconi et al., 2008). Así, la posibilidad de tener movilidad socioeconómica incentiva a los individuos a realizar un mayor esfuerzo para aprovechar sus propias cualidades. Además, la persistencia de la desigualdad de oportunidades puede crear el denominado efecto túnel descrito por Hirschman y Rothschild (1973). De acuerdo con esta hipótesis, los retrocesos de los demás proveen información acerca de un ambiente externo más perverso que impide a las personas mantener la esperanza de ver alguna luz al final del túnel. En cambio, un mayor índice de MI indicaría que el origen socioeconómico de los individuos es menos importante en la determinación de su conjunto de oportunidades disponibles. En este caso, la tolerancia respecto de las desigualdades e injusticias predominará sobre la impaciencia, generándose una especie de “válvula de seguridad” que promueve la cohesión social. A pesar de las razones previamente mencionadas que justifican el análisis de la movilidad socioeconómica intergeneracional, los estudios empíricos que examinan este tema son relativamente escasos en Argentina. En particular, son prácticamente inexistentes las investigaciones sobre MI del ingreso en el país. Ello probablemente responde a las limitaciones de las fuentes de datos disponibles. El análisis de la MI requiere contar con información sobre características socioeconómicas de padres e hijos para individuos adultos. Esta información puede obtenerse a partir de tres tipos de datos: (a) encuestas a individuos adultos con preguntas retrospectivas sobre sus padres, (b) datos de panel que se extiendan durante un período de tiempo lo suficientemente largo como para incluir información sobre los resultados económicos de dos generaciones y (c) datos administrativos o de registros que permitan vincular la información de los padres con la de sus hijos adultos. Para Argentina y en general, para los países de América Latina, salvo algunas excepciones, no se cuenta con paneles ni de registros administrativos de largo plazo. Sólo en algunos países se dispone de encuestas con información retrospectiva (Torche, 2014). Justamente, éste tipo de datos constituye la principal fuente de información en esta investigación.

La tesis está estructurada en tres capítulos que si bien son auto-contenidos se relacionan y complementan entre sí. Precisamente, los dos primeros capítulos contribuyen al objetivo general de la tesis pues en ellos se estiman y analizan los niveles así como los cambios temporales de la MI en Argentina utilizando dos medidas diferentes del status socioeconómicos de padres e hijos: la educación, en el Capítulo 1 y el ingreso, en Capítulo 2. En tanto que, el tercer capítulo explora los efectos de uno de los principales factores intervinientes en el proceso de transmisión intergeneracional: la inversión pública en el CH de niños y adolescentes. En concreto, el último capítulo busca determinar en qué medida los niveles y cambios temporales previamente analizados en la movilidad intergeneracional responden a las modificaciones que tuvieron lugar en el gasto público.

Se presenta a continuación un resumen del contenido de cada capítulo a fin de resaltar su contribución a la literatura existente.

Como se mencionó, en el Capítulo 1 se examina la transmisión de la educación entre generaciones. Aunque la literatura sobre este tema ha crecido, la mayoría de las investigaciones existentes examinan la movilidad educativa intergeneracional (MEI) en un determinado punto del tiempo. En cambio, los estudios que intentan medir la MI desde una perspectiva temporal son menos numerosos. Por ello, el primer objetivo de este capítulo es examinar los cambios temporales en la MEI en Argentina, a partir de una base de datos novedosa obtenida de una encuesta de opinión pública denominada Latinobarómetro que se realiza anualmente en varios países de América Latina. La principal ventaja de esta encuesta es la disponibilidad de información retrospectiva sobre la educación de los padres para todos los individuos adultos entrevistados. El análisis temporal se realiza para las cohortes de nacimiento desde 1949 hasta 1988 durante el período 2003-2013.

Por otra parte, como ya se indicó, la MI está relacionada con la noción de igualdad de oportunidades (EOP) pero, a diferencia de lo asumido por la mayoría de los estudios

empíricos, no se corresponde directamente con ésta. En particular, los movimientos de la educación (o de los ingresos) entre generaciones pueden ser igualadores o desigualadores y los indicadores de movilidad propuestos en la literatura fallan en distinguirlos. Por lo tanto, otro objetivo de este capítulo es determinar las implicancias de los niveles de MI observados para la existencia de EOP así como medir el grado con el cual la MI produce un efecto nivelador de oportunidades. La pregunta central que se intenta responder es en qué medida los cambios observados en el proceso de MI modificaron los niveles de EOP, particularmente entre aquellos que pertenecen a los grupos socioeconómicos más desaventajados. Asimismo, se pretende analizar la forma más adecuada de comparar temporalmente procesos de MI a fin de implementar un criterio robusto para su ordenamiento. Para esto se utiliza una técnica novedosa, recientemente propuesta por Anderson et al. (2014) que consiste en medir el grado de solapamiento (overlap) entre la densidad condicional observada de la educación de los hijos dada la educación de los padres y la densidad teórica correspondiente a una situación de EOP o independencia entre las dos variables. Una de las principales ventajas de este método sobre otros existentes (como el enfoque de dominancia estocástica formulado por Lefranc et al., 2008, 2009) es que ofrece una medida (denominada índice de overlap) que indica el grado de progreso hacia la EOP realizado por una sociedad en su conjunto o por un grupo socioeconómico particular. Éste resulta particularmente útil como estadística para efectuar comparaciones temporales de los procesos de movilidad observados o para evaluar, por ejemplo, qué grupo socioeconómico resultó más beneficiado por una política que busca igualar las oportunidades.

La contribución central de este capítulo a la literatura consiste en evaluar por primera vez para Argentina, los cambios temporales en la MEI desde el enfoque de EOP y en implementar, con este fin, por primera vez para otro país, una técnica novedosa que presenta varias ventajas sobre otros métodos existentes.

Los principales resultados obtenidos muestran una disminución significativa en los niveles promedio de persistencia educativa intergeneracional en Argentina. Sin embargo, se observan también importantes asimetrías en el proceso de MI con una mayor persistencia de la educación entre los padres y los hijos que se encuentran en el nivel educativo más alto. Por otra parte, la evaluación de los procesos de MEI desde el enfoque de EOP, a partir de la técnica de overlap, sugiere una mejora en los niveles promedio de EOP entre las generaciones más jóvenes. No obstante, de acuerdo con los índices OV estimados, esta ganancia en términos de EOP, a lo largo de las cohortes de nacimiento, se observa en mayor medida entre los hijos cuyos padres tienen nivel secundario completo y estudios superiores. Más aún, es notable la falta de mejora de los niveles de EOP, medidos por el índice OV, entre los hijos de padres con los niveles educativos más bajos.

El Capítulo 2 examina la movilidad intergeneracional del ingreso (MII) en Argentina. Los objetivos de este capítulo son varios. En primer lugar, evaluar la performance de distintos estimadores de la elasticidad intergeneracional del ingreso (EII)<sup>4</sup> que constituye la medida de inmovilidad de ingresos entre generaciones más utilizada en la literatura empírica. Con este fin, se analizan los límites en probabilidad y se evalúan empíricamente los distintos estimadores de la EII disponibles en la literatura, en el contexto del modelo intergeneracional tradicional del ingreso permanente. Para ello resultan particularmente útiles los datos de la Encuesta Panel CASEN 1996-2001- 2006 (EPCASEN) de Chile que constituye uno de los paneles de datos más largo disponible para un país de América Latina. También se emplean los datos de diversas encuestas disponibles para Argentina como la Encuesta de Percepción de planes sociales (EPPS) del 2007, la Encuesta de Desarrollo Social (EDS) de 1997, la Encuesta del International Social Survey Programme (EISSP) de 2010 y la Encuesta Permanente de Hogares (EPH) de varios años. En segundo lugar, el capítulo se propone analizar el nivel así como los cambios temporales de la MII en Argentina. Asimismo, se busca contrastar el grado de persistencia de ingreso entre padres e hijos observado en el país, con el existente en Chile, a partir de estimaciones metodológicamente comparables. Las características comunes y diferentes que presentan estos dos países, susceptibles de tener un efecto importante sobre el proceso de transmisión intergeneracional, hacen que este ejercicio empírico sea particularmente interesante.

En tercer lugar, el capítulo evalúa, por primera vez para otros países (Argentina y Chile, en este caso), un modelo intergeneracional alternativo recientemente propuesto por Muller (2010) y, para ello, se propone una nueva estrategia de estimación. La idea central de este enfoque es que, a diferencia de lo sostenido por el modelo intergeneracional tradicional, la transmisión relevante entre generaciones, no sólo tiene lugar en relación al componente permanente del ingreso sino también, a través de los ingresos transitorios. Esto, a su vez, tiene varias implicancias relevantes. Por un lado, sugiere que las comparaciones realizadas entre países, en base al modelo estándar de transmisión intergeneracional del ingreso permanente, ignoran una fuente potencial de heterogeneidad inobservada que podría afectar las estimaciones de la EII: la edad de los hijos en la que se mide el ingreso de sus padres. Por otra parte, si el ingreso transitorio afecta el ingreso futuro de los niños, esto indicaría que el ingreso de los padres per se tiene un efecto en sus oportunidades, lo que generalmente es incompatible con las formulaciones incluso más débiles del enfoque de EOP. La estimación de este modelo alternativo, al igual que el tradicional, es particularmente problemática en países en los que las bases de datos disponibles no incluyen información sobre el ingreso de los padres para los individuos encuestados, en edades centrales del ciclo vital de ambos. Si bien, una solución ampliamente utilizada para estimar la EII en este caso, es implementar el método Two-Sample Instrumental Variable (TSIV), esta técnica no sería adecuada para el modelo alternativo porque instrumenta el ingreso permanente pero no resuelve el problema de la exclusión del ingreso transitorio del modelo estimado. Por eso, en esta investigación se propone un nuevo enfoque metodológico que combina algunas características del método TSIV, para estimar el componente permanente del ingreso parental y del enfoque propuesto por Dang et al. (2014) que permite estimar su componente transitorio, particularmente durante la niñez y adolescencia de los hijos. Bajo determinados supuestos, con este método podrían obtenerse un límite inferior y superior de la verdadera EII en el contexto del modelo alternativo.

Las contribuciones del capítulo a la literatura existente son varias. En primer lugar, este es el primer estudio que analiza la MII en Argentina, a partir de la información retrospectiva sobre los padres de los entrevistados proveniente de distintas encuestas disponibles (la EDS 1997, la EPPS 2007 y la EISSP 2010) y que obtiene estimaciones metodológicamente comparables con las de otro país latinoamericano (Chile). En segundo lugar, el capítulo ofrece una derivación detallada de los límites en probabilidad de los estimadores de la EII utilizados en la literatura, lo que permite examinar formalmente sus potenciales sesgos. En tercer lugar, se evalúa aquí, por primera vez para otros países (Argentina y Chile), un modelo intergeneracional alternativo y se propone, para ello, una técnica de estimación novedosa.

Los resultados obtenidos de la estimación del modelo tradicional de ingreso permanente sugieren que los niveles de MII disminuyeron entre 1997 y 2007 y tienden a ser menores en Chile que en Argentina. Sin embargo, cuando se considera el modelo intergeneracional alternativo, las estimaciones obtenidas con el nuevo método, sugieren que, los niveles de MII son similares en ambos países y relativamente bajos. También indican que los ingresos transitorios de los padres explicarían como máximo el 18% y el 25% de la correlación del ingreso observada entre padres e hijos en Chile y Argentina, respectivamente. No obstante, estos resultados deben ser interpretados con precaución porque fueron derivados bajo determinados supuestos.

En el Capítulo 3 se evalúa el efecto del gasto público sobre los niveles de movilidad intergeneracional de la educación y de los ingresos previamente observados en el país. En los últimos años, la mayoría de la literatura sobre MI, particularmente, la que analiza la MII se ha concentrado en obtener una medida adecuada del nivel de MI, siendo relativamente más escasas las investigaciones que avanzaron en la identificación de los factores causales subyacentes al proceso de transmisión del ingreso entre generaciones. Según los modelos teóricos que analizan los factores asociados con la MII (Mulligan, 1997; Solon, 2004; Ichino et al., 2011), no sólo la inversión de los padres en sus hijos es uno de los principales canales de transmisión intergeneracional de ingresos, sino también la inversión del gobierno en el capital humano de los niños y adolescentes. Por ello, el principal objetivo de este capítulo es determinar el efecto que tiene sobre la MI en Argentina, el gasto público,

concretamente, el realizado por los tres niveles de gobiernos (nacional, provincial y municipal) que pueden modificar las inversiones públicas en el capital humano de los niños y adolescentes. Específicamente, se busca evaluar si el gasto público cumple con uno de los objetivos centrales de la política social que es incrementar la movilidad económica intergeneracional y la EOP, disminuyendo el impacto del origen socioeconómico en la educación o el ingreso obtenido en la adultez. Asimismo, se pretende examinar si la brecha de movilidad observada entre los hijos que provienen de distintos trasfondos socioeconómicos familiares es menor para aquellos que experimentaron mayores niveles de gasto público durante su adolescencia.

Los estudios empíricos que examinan la relación entre MI y gasto público son escasos a nivel internacional y, prácticamente inexistentes, a nivel nacional. Entre los antecedentes más directos de esta investigación se encuentran los estudios de Mayer y Lopoo (ML) (2008) para Estados Unidos y Behrman, Gaviria y Székeley (BGS) (2001) para 19 países latinoamericanos y Estados Unidos. A diferencia de estos estudios que se concentran en una medida de posición socioeconómica, el ingreso, en el caso del primero y la educación, en el caso del segundo, en esta investigación se examina el efecto del gasto público tanto sobre la MII como sobre la MEI. Además, a diferencia de los estudios mencionados que sólo analizan el efecto del gasto total (en el caso de ML) o del gasto en educación (en el caso de BGS), en este capítulo se consideran distintas categorías y agregados del gasto público consolidado (GPC), particularmente del gasto público social, con objetivo de explorar el efecto que diferentes medidas de la inversión pública en el capital humano de niños y adolescentes tienen en la MI.

Por otro parte, la estrategia de identificación empleada se basa fundamentalmente en explotar la variabilidad temporal del gasto público, de forma similar a como lo hacen ML y BGS. Sin embargo, a diferencia de estos estudios, en los modelos estimados se incluyen, además de efectos fijos locales, un amplio conjunto de variables de control a nivel local que capturan características variables en el tiempo (o entre cohortes) potencialmente relacionadas con el gasto público y con las variables de resultados (ingresos y educación) como, por ejemplo, la recaudación tributaria provincial y la carga tributaria nacional. La omisión de estas variables de control podrían sesgar las estimaciones del término de interacción entre la posición socioeconómica de los padres y el gasto público que captura el efecto que éste último tiene en las medidas de persistencia intergeneracional consideradas. No obstante, como es probable que, a pesar de los efectos fijos por provincia, por cohorte y por año, de los controles por las características de padres e hijos así como por características socioeconómicas de las provincias incluidas en el modelo, existan factores inobservables omitidos que pueden sesgar el efecto estimado del gasto público sobre la MI, se implementa otra estrategia de identificación propuesta por ML. Esta técnica consiste en explorar el efecto del gasto público consolidado sobre la MI utilizando un enfoque de diferencias en diferencias. Específicamente, se asume que la “brecha de movilidad” entre hijos que provienen de un trasfondo familiar aventajado y aquellos que no están en esta situación, es menor en las provincias con un elevado gasto público consolidado per cápita que en aquellas con un bajo gasto público. Asimismo, a diferencia de los antecedentes mencionados, a fin de examinar la robustez de los resultados obtenidos ante cambios en la edad y el período temporal en la que se mide la inversión pública en el capital humano de los hijos, se utilizan, además del GPC, los datos sobre el gasto público provincial per cápita por finalidad y función para el período 1993-2012.

Los resultados obtenidos, a partir de los datos de la EPH para el período 1998-2012, sugieren que el gasto público tiene el efecto esperado, incrementando la movilidad intergeneracional tanto del ingreso como la educativa. Sin embargo, no todas las categorías de gasto son igualmente efectivas para conseguir este resultado. Así, se observa una disminución mayor en la persistencia socioeconómica entre generaciones cuando se incrementan las categorías del GPC más directamente relacionadas con el capital humano de los niños y adolescentes: el gasto en salud, nutrición y educación. No obstante, las magnitudes de los efectos estimados son modestas, requiriéndose un elevado incremento del gasto para lograr mejoras significativas en la movilidad intergeneracional.

### Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-jimenez.pdf>
- Jiménez Maribel y Mónica Jiménez (2009) "La movilidad intergeneracional del ingreso en Argentina". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Mendoza.
- Jiménez, Maribel (2010). "¿Movilidad o persistencia intergeneracional del ingreso en la Argentina? Una aproximación empírica". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Buenos Aires.
- Jiménez, Maribel (2012). "Tendencias en la movilidad intergeneracional del ingreso. Un análisis desde el enfoque de igualdad de oportunidades para la Argentina". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Trelew.
- Jiménez, Maribel y Mónica Jiménez (2009). "La movilidad intergeneracional del ingreso: Evidencia para Argentina", Documento de Trabajo N° 84, Centro de Estudios Distributivos y Laborales (CEDLAS), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de La Plata, Marzo.
- Jiménez, Maribel (2011). "¿Movilidad o persistencia intergeneracional del ingreso en la Argentina? Una aproximación empírica", Revista de Economía Política de Buenos Aires, 9 y 10, pp. 91-143.
- Jiménez, Maribel (2011). "Un análisis empírico de las no linealidades en la movilidad intergeneracional del ingreso. El caso de Argentina", Documento de trabajo del CEDLAS N° 114, Centro de Estudios Distributivos y Laborales (CEDLAS), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de La Plata, Febrero.
- Jiménez, Maribel (2012). "Tendencias en la movilidad intergeneracional del ingreso. Un análisis desde el enfoque de igualdad de oportunidades para la Argentina". Anales de la Asociación Argentina de Economía Política (AAEP), Trelew.
- Jiménez, Maribel (2015). "Desigualdad y movilidad socioeconómica", En Herrera, M. y Jiménez, M. (ed.), *Desarrollo Humano en Perspectiva. Salta en el Contexto Regional Argentino*, cap. 10, pp. 65-81, Editorial de la Universidad Nacional de Salta (EDUNSA), Salta (ISBN: 978-987-633-516-4).
- Jiménez, Maribel (2016). "Movilidad Intergeneracional del Ingreso en Argentina. Un Análisis de sus Cambios Temporales desde el Enfoque de Igualdad de Oportunidades", Documento de trabajo del CEDLAS N° 203, Centro de Estudios Distributivos y Laborales (CEDLAS), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de La Plata, Febrero.
- Jiménez, Maribel (2017). "La movilidad intergeneracional del ingreso y sus métodos de estimación. Un análisis comparativo para Argentina y Chile", Cuadernos de Economía- *Spanish Journal of Economics and Finance*.
- Jiménez, Maribel (2017). "Movilidad intergeneracional y gasto público en Argentina", *Revista de Análisis Económico- Economic Analysis Review*.
- Jiménez, Maribel y Mónica Jiménez (2017). "Intergenerational educational mobility in Latin America. An analysis from the equal opportunity approach", Cuadernos de Economía (en prensa).

### 24. Monserrat Serio

*Desigualdad de oportunidades educativas en Argentina (2017)*

A la educación suele atribuírsele un rol clave para fomentar la movilidad social ascendente, gracias a su acción igualadora de oportunidades. En general, se la considera el principal medio por el cual los individuos pueden igualarse en oportunidades y revertir la situación social que les ha tocado vivir, para luego ingresar al mercado laboral, generar ingresos y desarrollar su plan de vida. Este escenario ideal, sin embargo, puede no corresponderse con la realidad: a menudo el sistema educativo no cumple una acción igualadora. Es usual que en la etapa de formación educativa se visualicen desigualdades en términos de oportunidades. Como consecuencia de sus entornos, algunos niños y jóvenes, no gozan de las mismas posibilidades educativas que otros.

Mientras más alta sea la desigualdad de oportunidades educativas menor será la movilidad social y más dependientes serán los ingresos de una persona en relación a su entorno. De ahí la relevancia de estudiar y estimar el grado de desigualdad de oportunidades educativas en diferentes países y en el tiempo.

Esta tesis contiene tres capítulos sobre desigualdad de oportunidades educativas en Argentina. Los tres capítulos combinan estrategias empíricas rigurosas con el fin de caracterizar, analizar y proveer mediciones de desigualdad de oportunidades en el país. El estudio se enfoca en las distribuciones de resultados educativos y los factores que la generan. Siguiendo a Roemer (1998), para que haya igualdad de oportunidades educativas las distribuciones deberían ser independientes de los factores exógenos, tales como el origen social y familiar de los alumnos, que en la literatura se conocen como circunstancias. La desigualdad solo debería surgir como resultado de las diferencias en esfuerzos, elecciones y talentos de las personas.

En el Capítulo 1 se analiza para Argentina la desigualdad de oportunidades en el acceso a educación media, acceso a calidad educativa y desempeño educativo. Se propone un modelo de desigualdad de oportunidades donde se dividen los factores que afectan a la distribución de acceso y desempeño en aceptables (esfuerzos) y no aceptables (circunstancias). Se consideran aceptables la edad del joven y el grado que cursa y no aceptables la educación y ocupación de los padres, la conformación del hogar, el género, el idioma del hogar, el estatus migratorio, los recursos educativos en el hogar y la localización geográfica. Se estiman, en función de estas variables, modelos de probabilidad de acceso a educación y acceso a calidad educativa, así como un modelo de desempeño educativo. Luego, se obtienen distribuciones contrafactuales otorgando a los individuos las mismas características aceptables de tal manera que solo varíen en características no aceptables. Por último, para medir el grado de desigualdad de oportunidades se calculan índices de desigualdad como el coeficiente de Gini, el desvío estándar y el índice de disimilitud a partir de las distribuciones contrafactuales obtenidas. Los resultados muestran una baja desigualdad de oportunidades en cuanto al acceso a la educación media y una alta desigualdad de oportunidades para acceder a escuelas que brindan una calidad educativa superior. En el caso de las competencias de los alumnos, los resultados indican una desigualdad de oportunidades significativa, representando más de un tercio de la desigualdad total. Esto sugiere que en el país los jóvenes poseen las mismas oportunidades para acceder a la educación media pero no para acceder a una educación media de calidad o desarrollar sus competencias. De esta manera los alumnos de contextos más desfavorecidos parten con desventajas a la hora de ingresar al mercado laboral o a la educación universitaria.

El Capítulo 2 profundiza el análisis de desigualdad de oportunidades del desempeño educativo. Se examinan los cambios distributivos en las competencias de los alumnos entre 2000 y 2012 y se estudian las principales fuentes de desigualdad. Para ello se realizan microdescomposiciones utilizando un método propuesto por Firpo et al. (2009) que permite realizar descomposiciones de los distintos momentos de las distribuciones. A partir de la descomposición del coeficiente de Gini y las brechas entre cuantiles, se identifican los distintos factores que han contribuido al aumento de la desigualdad de oportunidades en la última década. Los resultados indican que en los últimos años Argentina no ha podido reducir fuertemente la desigualdad de oportunidades educativas.

En particular, cuando se analiza en forma detallada la contribución individual de cada factor, se encuentra que los recursos educativos y la localización del colegio contribuyeron a incrementar la desigualdad en estos años.

Finalmente, el Capítulo 3 se enfoca en las diferencias educativas entre escuelas de gestión pública y de gestión privada. Estas diferencias pueden ser una fuente de desigualdad de oportunidades si la calidad educativa es mayor en las escuelas privadas y acceder a las mismas está ligado al nivel socioeconómico familiar. El principal objetivo de este capítulo es aportar nueva evidencia empírica sobre desigualdad de oportunidades entre escuelas de gestión pública y de gestión privada a partir de un análisis no paramétrico para lograr un mayor entendimiento de las desigualdades educativas existentes en el país así como de algunos patrones observados en las últimas décadas como puede ser el incremento de la matrícula de las escuelas de gestión privada. Mientras que en los capítulos anteriores se analiza la desigualdad de oportunidades educativas a partir de medidas resumen de las distribuciones, en este capítulo se analiza la distribución de resultados en forma completa. Los resultados sugieren que los grupos de alumnos que asisten a escuelas de gestión pública y a escuelas de gestión privada notoriamente no enfrentan las mismas oportunidades. Las oportunidades de alumnos de escuelas de gestión pública de contextos favorables solo se igualan con las de aquellos alumnos que asisten a escuelas privadas pero que presentan circunstancias más desfavorables. De alguna manera esto ofrece evidencia de porqué en los últimos años las familias han sustituido las escuelas de gestión pública por las escuelas de gestión privada. Por último, los alumnos que tienen una educación privada y provienen de contextos más favorables son los que presentan las mayores ventajas respecto al resto; mientras que los alumnos de contextos más desfavorables que asisten a la escuela pública son los que menos ventajas tienen. Evidencia de que la escuela pública ha perdido el rol igualador que la sociedad argentina le ha otorgado históricamente.

### **Publicaciones de la tesis**

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-serio.pdf>
- Serio, Monserrat (2014). "Desigualdad de oportunidades educativas: ¿década ganada o perdida?" Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Posadas.
- Serio, Monserrat (2015). "Descomposición de la desigualdad de oportunidades educativas en Argentina. Un análisis por regresiones de funciones de influencia recentradas." Trabajo leído en el VII Congreso Nacional de Estudiantes de Postgrado en Economía (CNEPE), Universidad Nacional del Sur, Bahía Blanca. Anales CNEPE ISBN: 978-987-1648-39 -9.
- Serio, Monserrat (2016). "El rol de las escuelas públicas y privadas en la igualdad de oportunidades en Argentina. Un análisis de dominancia estocástica." Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Tucumán.
- Serio, M. (forthcoming). "Desigualdad de oportunidades educativas en Argentina", artículo aceptado para su publicación en revista Archivos Analíticos de Políticas Educativas.